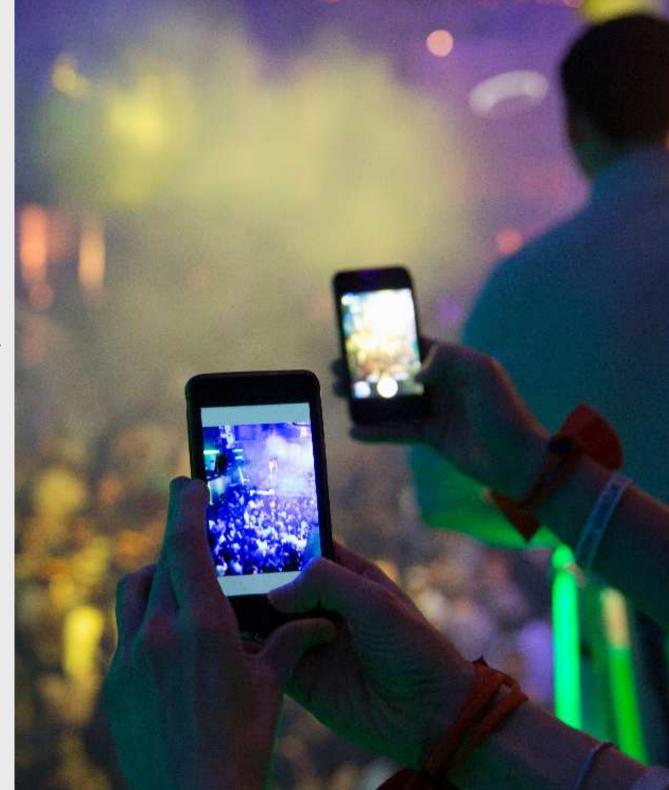
Deloitte.

Deloitte Mobile Consumer Survey

Principales conclusiones en España

Noviembre, 2015



España continúa siendo de los países líderes en penetración de smartphones



De los encuestados, sólo

Singapur cuenta con mayor tasa de penetración

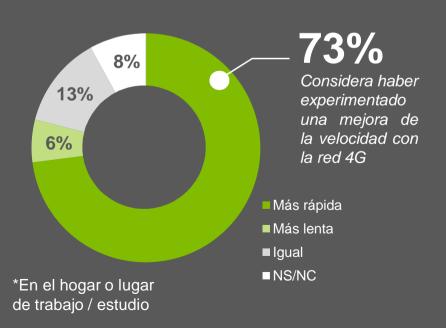
La sociedad española cada vez más "conectada" y cuenta con más del 50% de personas que consultan el móvil en los 15 primeros y últimos minutos del día y unas 41 veces a lo largo del día



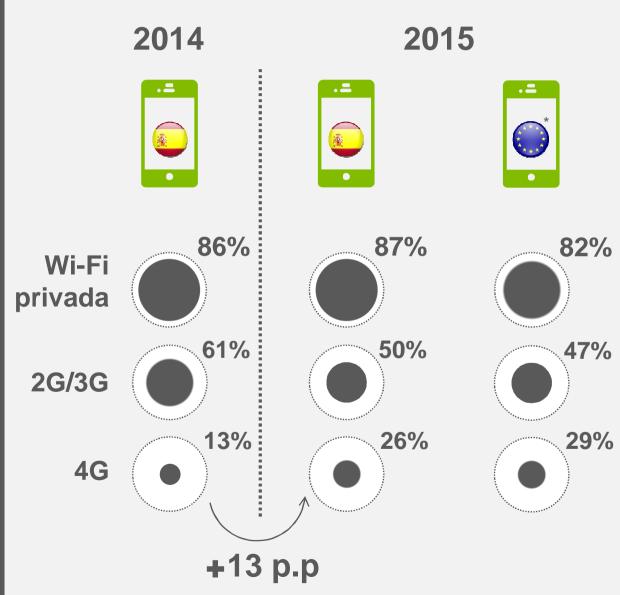


Cada vez son más los usuarios de smartphone que acceden a Internet a través de redes 4G

usuarios Los reconocen una mejora de la calidad servicio gracias al 4G pero las redes WiFi* y 3G siguen siendo las más utilizadas



Fuente: Deloitte Global Mobile Consumer Survey, 2015

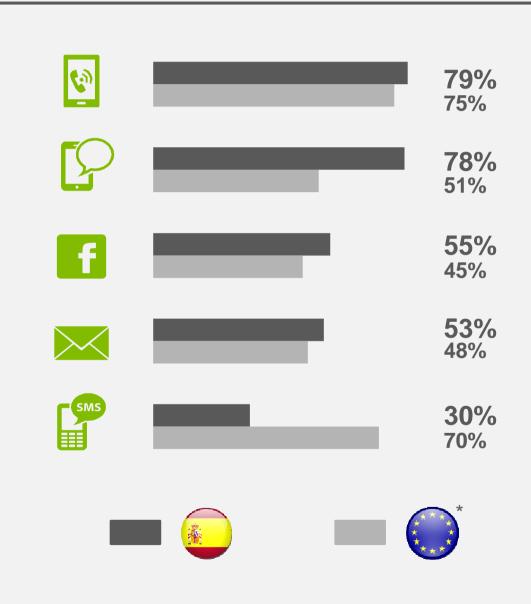


Las paquetes ofertados contribuyen a que las llamadas tradicionales de voz continúen siendo el servicio más usado

El uso de la mensajería instantánea es un 27% mayor que en la media de países de la UE

De hecho, el 40% de los españoles asegura que lo primero que consulta en su móvil son los mensajes instantáneos, dejando el uso de SMS muy por debajo de la media de la UE

Fuente: Deloitte Global Mobile Consumer Survey, 2015



El uso de servicios VoIP ha crecido mucho en el último año pasando de un 5% en 2014 a un 22% en 2015

De hecho, el USO de servicios VoIP es superior al de la media de los países de la **UE**

En **España**, al igual que para la media de países de la UE, el principal **motivo** para el **uso** de servicios de VolP es el coste de las llamadas internacionales

Fuente: Deloitte Global Mobile Consumer Survey, 2014 y 2015

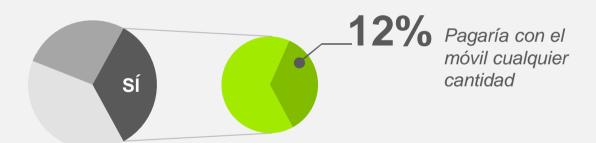


La concienciación de los usuarios es clave para la extensión de los servicios de pago por móvil

El 24% de los usuarios no cree que este método de pago le pueda aportar ningún beneficio y el 7% ni siquiera lo conoce

Aunque el 34% de los usuarios está dispuesto a usar el pago por móvil en tienda, el 80% todavía no lo ha usado





- No
- NS/NC
- Sí, pequeñas cantidades
- ■Sí, cualquier cantidad

El 39% de españoles no confía en que el pago por móvil sea seguro

El precio continúa siendo el factor más crítico a la hora de elegir operador

El 24% de los encuestados, actuó motivado por el precio de la suscripción mensual al elegir su actual operador

Para los españoles, la posibilidad de acceder a **tarifas**

convergentes es cada vez más importante, de ahí que a futuro sea un factor clave a la hora de la

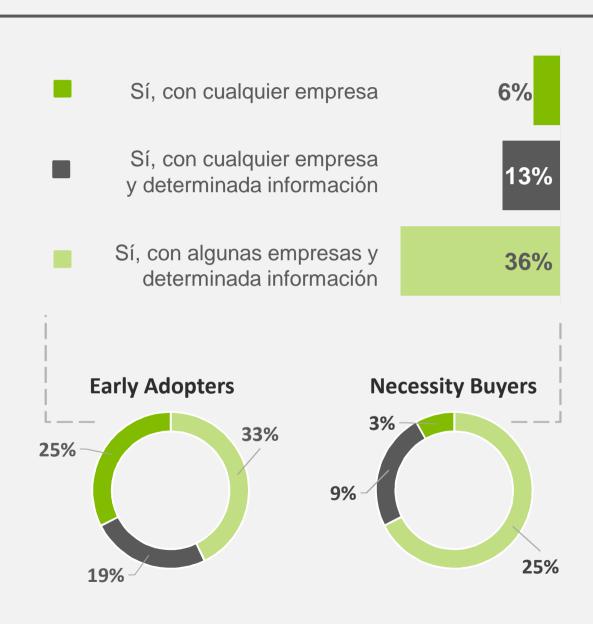
fidelización de los clientes

		*
Precio	42%	41%
Relación	11%	5%
Calidad	22%	23%
Oferta	18%	18%

El 55% está dispuesto a compartir información de uso de sus dispositivos

Oportunidades en el ecosistema de aplicaciones y Big Data. De ellos, el 36% lo haría condicionando el tipo de **información** y la empresa con la que compartirla

Los **usuarios** más disruptivos son más **propensos** a compartir información de uso personal con las empresas



Deloitte.

Deloitte hace referencia, individual o conjuntamente, a Deloitte Touche Tohmatsu Limited ("DTTL"), sociedad del Reino Unido no cotizada limitada por garantía, y a su red de firmas miembro y sus entidades asociadas. DTTL y cada una de sus firmas miembro son entidades con personalidad jurídica propia e independiente. DTTL (también denominada "Deloitte Global") no presta servicios a clientes. Consulte la página www.deloitte.com/about si desea obtener una descripción detallada de DTTL y sus firmas miembro.

Deloitte presta servicios de auditoría, consultoría, asesoramiento fiscal y legal y asesoramiento en transacciones y reestructuraciones a organizaciones nacionales y multinacionales de los principales sectores del tejido empresarial. Con más de 200.000 profesionales y presencia en 150 países en todo el mundo, Deloitte orienta la prestación de sus servicios hacia la excelencia empresarial, la formación, la promoción y el impulso del capital humano, manteniendo así el reconocimiento como la firma líder de servicios profesionales que da el mejor servicio a sus clientes.

Esta publicación contiene exclusivamente información de carácter general, y ni Deloitte Touche Tohmatsu Limited, ni sus firmas miembro o entidades asociadas (conjuntamente, la "Red Deloitte"), pretenden, por medio de esta publicación, prestar un servicio o asesoramiento profesional. Ninguna entidad de la Red Deloitte se hace responsable de las pérdidas sufridas por cualquier persona que actúe basándose en esta publicación.