

Deloitte.



LetStartup

by Deloitte

Powered by Endeavor

Bases del programa



Contenido

- 1. Introducción 02
- 2. Objetivos del programa 03
- 3. Características del programa 03
- 4. Requisitos para participar 04
- 5. Beneficios para las *startups* 05
- 6. Cronograma del programa 05
- 8. Etapas del programa 06



Bases del programa *LetStartup* by Deloitte, Powered by Endeavor

1. Introducción

LetStartup es un programa de Deloitte Spanish Latin America (en adelante "Deloitte Spanish Latin America" o "Deloitte") que busca *startups* o *scaleups* en etapa de crecimiento en Latinoamérica, con el objetivo de que puedan llevar al mercado sus soluciones tecnológicas, a través de un proceso ágil y de generación de oportunidades de negocio, en conjunto con Deloitte.

Las *startups* seleccionadas al final del programa trabajarán de la mano con líderes de Deloitte para explorar y materializar nuevas ofertas, permitiéndoles llegar de forma rápida a mercados altamente competitivos, apoyados por las capacidades y experiencia de la Firma.



¹ Deloitte desarrolla este programa en 16 países de Latinoamérica: Argentina, Bolivia, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana, Uruguay y Venezuela.



2. Objetivos del programa

- Contribuir al crecimiento y expansión de *startups/scaleups* de Latinoamérica cuyos productos o servicios sean potencialmente comercializables.
- Generar un ecosistema emprendedor que atraiga nuevo talento y a nuevas empresas, enfocado en la colaboración.
- Generar oportunidades de negocio en conjunto con *startups*, desarrollando alianzas estratégicas y ampliando el portafolio de soluciones de Deloitte para sus clientes.

3. Características del programa

- El programa está diseñado para identificar *startups* o *scaleups* con propuestas de valor innovadoras, que utilicen la **inteligencia artificial** en su *core*, para generar oportunidades de negocio en conjunto con Deloitte.
- El programa consta de distintas etapas de selección y evaluación, en las que los participantes inicialmente tendrán que completar un formulario de registro. Las empresas seleccionadas (semifinalistas) para pasar a la siguiente etapa deberán presentar su *pitch* ante un Panel de Expertos, conformado por Socios(as) de Deloitte.
- A las empresas seleccionadas (finalistas) se les asignará un(a) Socio(a) *Sponsor* experto(a) en la industria específica, quien las apoyará en el desarrollo de un Caso de Negocio. Este Caso de Negocio tiene como objetivo presentar un análisis más detallado sobre la oportunidad de negocio identificada para la alianza con Deloitte, y será presentado al Equipo de Innovación de Deloitte, para su aprobación final.
- Aquellas empresas ganadoras continuarán con su Socio(a) *Sponsor*, para desplegar las fases de la metodología de implementación, durante sesiones de colaboración.



4. Requisitos para participar

Las *startups* o *scaleups* participantes deberán cumplir con los siguientes requerimientos mínimos de selección:

- Tener presencia en alguno de los 16 países de operación de Deloitte en Latinoamérica: **Argentina, Bolivia, Colombia, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana, Uruguay y Venezuela.**
- Estar **legalmente constituidas** en su país de origen y contar con la documentación que así lo acredite. Dicha documentación puede ser requerida por Deloitte, en cualquier momento.
- Emprendimientos de cualquier sector y/o industria, siempre y cuando el uso de **inteligencia artificial** esté en el núcleo de su propuesta de valor.
- Tener entre un año y máximo cuatro años de haber iniciado operaciones.
- En etapa de crecimiento (con *product-market fit* y ventas probadas).
- **Con producto validado (MVP)**; es decir, haber demostrado que su solución resuelve un problema real y que hay demanda por parte de los clientes.
- **Equipo.** Designar un grupo de personas para trabajar y garantizar una ejecución exitosa de la alianza.
- **Deseado** —pero no limitado a— tener ventas mayores a \$250 mil USD anuales.

A partir de la información recopilada en el formulario de registro, se evaluarán y seleccionarán los proyectos que mejor cumplan con los requisitos antes mencionados y que, además, cumplan con las siguientes características:

- **Escalabilidad.** El producto y/o solución tienen la habilidad para reaccionar y adaptarse de forma rápida a mercados altamente competitivos.
- **Oportunidad de negocio.** Demostrar por qué la *startup* o *scaleup* es una opción atractiva para una alianza con Deloitte SLATAM y cómo esta asociación puede ser mutuamente beneficiosa.





5. Beneficios para las *startups*

El programa *LetStartup* ofrece una metodología única, que permitirá explorar y materializar nuevas ofertas de negocio para las *startups*, permitiéndoles llegar a mercados altamente competitivos, apoyados por las capacidades y experiencia de las Firmas miembro de Deloitte Spanish Latin America.

Creando conexiones de alto valor

Las *startups/scaleups* elegidas trabajarán en conjunto con nuestros Socios(as) y equipos, teniendo acceso a nuestra sólida red para implementar las soluciones derivadas de la alianza.

6. Cronograma del programa

Las distintas etapas del programa se llevarán a cabo de acuerdo con el cronograma publicado en el documento Pasos del Programa **LetStartup by Deloitte, Powered by Endeavor**.

Deloitte se reserva el derecho de cambiar cualquiera de los plazos indicados inicialmente. Todos los cambios serán oportunamente informados por e-mail a todos los participantes, en caso de aplicar, y publicados en el sitio web.



8. Etapas del programa

a). Convocatoria y registro

Las *startups* o *scaleups* interesadas en participar deberán presentar su solicitud a través de la [página de registro](#). No se aceptarán solicitudes vía correo electrónico o por cualquier otro medio.

Favor de considerar las siguientes recomendaciones antes de ingresar alguna postulación:

1. Revisar y analizar a detalle los términos y condiciones (disponibles en este [enlace](#), así como las presentes bases, aquí descritas.
2. El remitente confirma que tiene las facultades legales necesarias para presentar la postulación, en nombre de la *startup* o *scaleup*.
3. Para enviar la solicitud, deberán completarse todos los campos obligatorios.
4. Las solicitudes deberán cumplir con las pautas y recomendaciones establecidas en el sitio web del programa.
5. Las solicitudes deberán presentarse en español.
6. El representante de la *startup* o *scaleup* que sube la solicitud al sitio web del programa debe ser mayor de 18 años, para poder participar.

Durante esta etapa, la propuesta recibida a través del formulario de registro, será evaluada por nuestro Equipo Central de Innovación, validando que la propuesta esté alineada a los criterios de selección del reto o los retos elegidos, así como a los términos, condiciones y bases del programa aquí descritos.

b). Precalificación

En este primer filtro, se tomarán en cuenta aquellas propuestas que hayan completado en su totalidad la información requerida en el formulario de registro, dentro de las fechas establecidas.

Una vez cerrada la convocatoria, todos los participantes recibirán un correo del Equipo del programa, por medio del cual se les confirmará que fue recibida su aplicación. Dicho correo no valida que la información presentada esté completa.





c) Revisión preliminar

Durante esta etapa, la propuesta recibida será evaluada por el Equipo del programa. Se analizarán e identificarán las propuestas para continuar a la siguiente etapa, de acuerdo con el cumplimiento de:

- Requisitos de participación.
- Criterios de selección.
- Términos, condiciones y las presentes bases.

Todos los postulantes serán notificados sobre los resultados, vía correo electrónico.

d) Panel de Expertos

Esta etapa tiene como objetivo que los semifinalistas se presenten ante un Panel de Expertos, para conocer sus proyectos con mayor detalle y seleccionar a los finalistas.

- Capacitación grupal. Los emprendedores semifinalistas participarán en una sesión con el equipo de Endeavor, con el objetivo de conocer la dinámica y demás detalles sobre la sesión de Entrevistas.
- Entrevistas. En esta sesión, los emprendedores realizarán su *pitch* ante un panel conformado por distintos Socios(as) líderes de Deloitte, quienes evaluarán las propuestas y seleccionarán a aquellas que demuestren ser una opción atractiva para formar una alianza mutuamente beneficiosa con Deloitte Spanish Latin America. Posteriormente se seleccionará a los finalistas.

Todos los emprendedores serán notificados sobre los resultados, vía correo electrónico.

e) Desarrollo del Caso de Negocio y presentación ante el Equipo de Innovación

Una vez seleccionados los finalistas, se le asignará, a cada uno de ellos, un(a) Socio(a) *Sponsor* de Deloitte, quien le apoyará a desarrollar, en conjunto, un Caso de Negocio. Este Caso de Negocio tiene como objetivo presentar un análisis más detallado de la oportunidad de negocio identificada para la alianza, y será presentado al Equipo de Innovación de Deloitte, para su aprobación final.

f) Definición

En caso de ser aprobado el Caso de Negocio, el (la) Socio(a) *Sponsor* designado(a) apoyará a los emprendedores durante todo el proceso de implementación y en la estrategia *Go To Market*.

Todos los finalistas serán notificados sobre los resultados, vía correo electrónico.

g) Implementación

Para formalizar la colaboración y los distintos servicios, en caso de firmarse contrato de servicios entre la *startup* y Deloitte, los términos y las condiciones de tal acuerdo se estructurarán una vez que se haya definido el alcance de los servicios y las geografías objetivo de la implementación

h) Seguimiento y medición de indicadores

Una vez realizadas las implementaciones pertinentes y se haya acordado el alcance de las relaciones comerciales que se establecerán, Deloitte hará el seguimiento y la medición periódicos de los indicadores de desempeño que se estipulen oportunamente con la *startup*.

i) Premiación

Al finalizar el ciclo del programa, se celebrará un evento (presencial o virtual) de premiación para presentar los nuevos servicios desarrollados dentro del programa.

Connect for Impact

<http://www.deloitte.com/mx/LetStartup>

Deloitte.

Deloitte se refiere a una o más entidades de Deloitte Touche Tohmatsu Limited ("DTTL"), su red global de firmas miembro y sus sociedades afiliadas a una firma miembro (en adelante "Entidades Relacionadas") (colectivamente, la "organización Deloitte"). DTTL (también denominada como "Deloitte Global") así como cada una de sus firmas miembro y sus Entidades Relacionadas son entidades legalmente separadas e independientes, que no pueden obligarse ni vincularse entre sí con respecto a terceros. DTTL y cada firma miembro de DTTL y su entidad relacionada es responsable únicamente de sus propios actos y omisiones, y no de los de las demás. DTTL no provee servicios a clientes. Consulte www.deloitte.com/about para obtener más información.

Deloitte presta servicios profesionales líderes de auditoría y assurance, impuestos y servicios legales, consultoría, asesoría financiera y asesoría en riesgos, a casi el 90% de las empresas Fortune Global 500® y a miles de empresas privadas. Nuestros profesionales brindan resultados medibles y duraderos que ayudan a reforzar la confianza pública en los mercados de capital, permiten a los clientes transformarse y prosperar, y liderar el camino hacia una economía más fuerte, una sociedad más equitativa y un mundo sostenible. Sobre la base de su historia de más de 175 años, Deloitte abarca más de 150 países y territorios. Conozca cómo los aproximadamente 457,000 profesionales de Deloitte en todo el mundo crean un impacto significativo en www.deloitte.com.

Tal y como se usa en este documento, "Deloitte S-LATAM, S.C." es la firma miembro de Deloitte y comprende tres Marketplaces: México-Centroamérica, Cono Sur y Región Andina. Involucra varias entidades legalmente separadas e independientes, las cuales tienen el derecho legal exclusivo de involucrarse en, y limitan sus negocios a, la prestación de servicios de auditoría, consultoría, consultoría fiscal, asesoría legal, en riesgos y financiera y otros servicios profesionales bajo el nombre de "Deloitte".

Esta comunicación contiene solamente información general y ni Touche Tohmatsu Limited ("DTTL"), su red global de firmas miembro o sus Entidades Relacionadas (colectivamente, la "organización Deloitte") está, por medio de esta comunicación, prestando asesoramiento profesional o servicio alguno. Antes de tomar cualquier decisión o tomar cualquier medida que pueda afectar sus finanzas o su negocio, debe consultar a un asesor profesional calificado.

No se proporciona ninguna representación, garantía o promesa (ni explícita ni implícita) sobre la veracidad ni la integridad de la información en esta comunicación, ni DTTL, ni sus firmas miembro, Entidades Relacionadas, empleados o agentes será responsable de cualquier pérdida o daño alguno que surja directa o indirectamente en relación con cualquier persona que confíe en esta comunicación. DTTL y cada una de sus firmas miembro y sus Entidades Relacionadas, son entidades legalmente separadas e independientes.