



## Inversiones de impacto en el sector salud frente al COVID-19



En los últimos 10 años, las instituciones financieras y el público inversionista han desarrollado y direccionado sus estrategias de inversión hacia empresas y proyectos cuyas actividades generen un impacto social y/o ambiental cuantificable, reportable y auditable. A través de este tipo de inversiones se consigue que los retornos financieros se obtengan junto con beneficios sociales y/o ambientales que logren contribuir a la reducción de la pobreza y promover el desarrollo económico sostenible.

Varios estudios y fuentes demuestran que existe una correlación positiva entre el retorno financiero y el retorno socio-económico, por lo que se ha desmitificado la creencia de que no se puede invertir en impacto y tener retornos atractivos. De hecho, los indicadores financieros globales que agrupan inversiones de impacto se han comportado mejor que los índices tradicionales frente a la volatilidad causada por la pandemia del COVID-19.



**CREANDO UN  
IMPACTO  
SIGNIFICATIVO**  
*Desde 1845*

En particular, los inversores de impacto hacen uso de métricas específicas por sector para establecer los objetivos de impacto de sus inversiones y como instrumento para verificar su cumplimiento post-inversión. En el caso del sector salud, algunas de las métricas más utilizadas son: (i) número de personas atendidas en sectores y comunidades de medios y bajos ingresos; (ii) porcentaje de utilización de equipos médicos; (iii) número de pacientes atendidos y que recibieron algún tipo de diagnóstico y seguimiento a su condición médica, etc.

El brote del COVID-19 afectará directamente a todos los objetivos del desarrollo sostenible (SDGs) que estableció la ONU, siendo el objetivo de salud y bienestar el más afectado en el corto plazo. Por ende, es el sector salud en el que naturalmente se presenta la mayor necesidad de promover inversiones de impacto, ya sea desde el punto de vista de infraestructura de salud (hospitales modulares, clínicas de campaña, centros de diagnóstico, etc.) o desde el punto de vista de los proveedores de equipamiento (respiradores, cubrebocas, materiales para higiene, etc.).

En este contexto, los emprendedores y las empresas del sector salud pueden optar por apoyarse en la red de contactos y el networking de intermediarios financieros para poder acceder a fuentes de capital y líneas de crédito que ofrecen varios inversionistas con presencia en América Latina (incluyendo a jugadores como fondos de inversión, multilaterales, entidades filantrópicas y ONGs) con el objetivo de hacer frente a los retos de la pandemia del COVID-19. El rol de un asesor financiero es clave debido a que el ciclo de inversión de impacto requiere de capacidades y medios para el levantamiento de capital, estructuración de transacciones para inversores especializados, seguimiento de avance financiero y cumplimiento de los indicadores de impacto, como se muestra a continuación.

