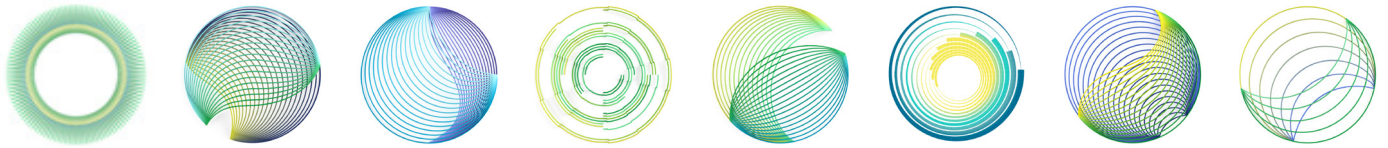


## Financial Advisory

Nuestras líneas de servicio



Reestructuración (RS)	Valuación (VS)	Infraestructura (I&CP)	Forense (F&D)	Finanzas Corporativas (CFA)	M&A (M&A TS)	Creación de Valor (VCS)	Economics
Asesoramiento y apoyo en la recuperación financiera, mejorando el rendimiento financiero y resolviendo cuestiones estructurales o problemas financieros.	Asesoramiento a clientes en la resolución de problemas de negocio y transacciones complejas, incluyendo el análisis de las alternativas de valoración y la recomendación de posibles soluciones.	Asesoramiento a clientes para maximizar el retorno sobre la financiación, la adquisición, entrega, funcionamiento y operación de los activos de infraestructura y otros proyectos de inversión de gran tamaño.	Disputas, Analytics, investigaciones, y servicios de asesoramiento en delitos financieros.	Asesoramiento financiero en M&A y endeudamiento para clientes que pueden ser empresas, inversores institucionales o gobiernos.	Consejos desde el origen de la transacción hasta la integración de las operaciones, incluyendo la compra o venta de un negocio o inversión.	Acompañamiento en la gestión de la empresa, optimizando y eficientizando su EBITDA, capital de trabajo y/o reestructurando su deuda. Análisis y diagnóstico de la situación actual de la empresa, buscando obtener a corto plazo mejoras en sus áreas críticas.	Análisis de coyuntura, estudios sectoriales y aplicación de métodos cuantitativos para convertir datos del entorno en información valiosa para los negocios.

## VCS - ¿Quiénes somos?

Amplia experiencia aportando valor a las principales empresas y Private Equity a nivel global a lo largo de las diferentes fases del ciclo económico

### Deloitte Value Creation



Empleamos nuestras capacidades para mejorar los rendimientos y generar de forma rápida beneficios tanto en *cash flow* como en el EBITDA bajo tres escenarios de Creación de Valor: (i) M&A, (ii) Transformación y (iii) Enterprise Profitability (EP)



Identificamos y generamos beneficios en el *cash flow* y en el EBITDA a lo largo de la cadena de valor para lograr **resultados rápidos y medibles**, utilizando nuestra experiencia en Private Equity (*Private Equity lens*) y en las principales empresas con presencia global



Nuestro enfoque se basa en un conjunto de principios orientados a comprometer a todos los *stakeholders* de la empresa para llegar a los objetivos rápidamente, (por ejemplo, involucrar a todas las áreas operativas, desarrollar nuevas capacidades en el capital humano, incentivar el cumplimiento de objetivos o proyecto y desarrollar herramientas de análisis orientadas al ciclo de M&A)



Contamos con una **red global de especialistas** dedicados a la mejora del rendimiento de empresas multinacionales y de Fondos de Capital Privado, apoyándonos en nuestra red internacional y en nuestras capacidades multidisciplinares (ejemplo, digital, ciberseguridad, logística, marketing, legal, impuestos...)

### Nuestra diferencia



**Excelencia en la implementación**



**Relacionamos la ambición operativa, al P&L y Cash flow para generar valor**



**Deloitte dispone de una red global y acceso a capacidades de vanguardia**



# VCS - ¿Cómo lo hacemos?

**1.** Tomamos control de forma interina con nuestros experimentados profesionales en tiempos de transición o incertidumbre para generar confianza y dirección

**2.** Proveemos apoyo controlando de forma inmediata el uso del flujo operativo y pronosticando las necesidades de corto plazo, así como identificando oportunidades para rápidamente generar liquidez cuando es más necesario

**3.** Apoyamos a los negocios a desarrollar un plan que les permita mejorar su desempeño de forma sostenible

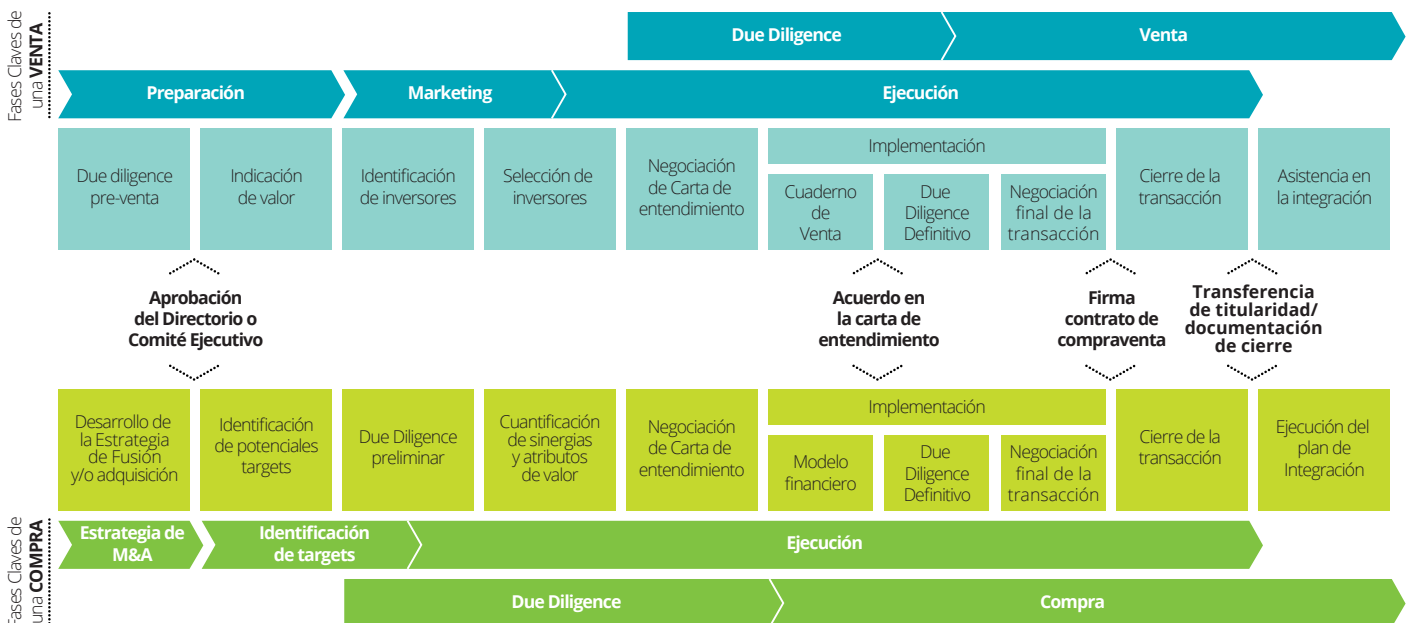


**4.** Ayudamos a nuestros clientes a identificar y lanzar mejoras operativas que permitan robustecer la rentabilidad del negocio

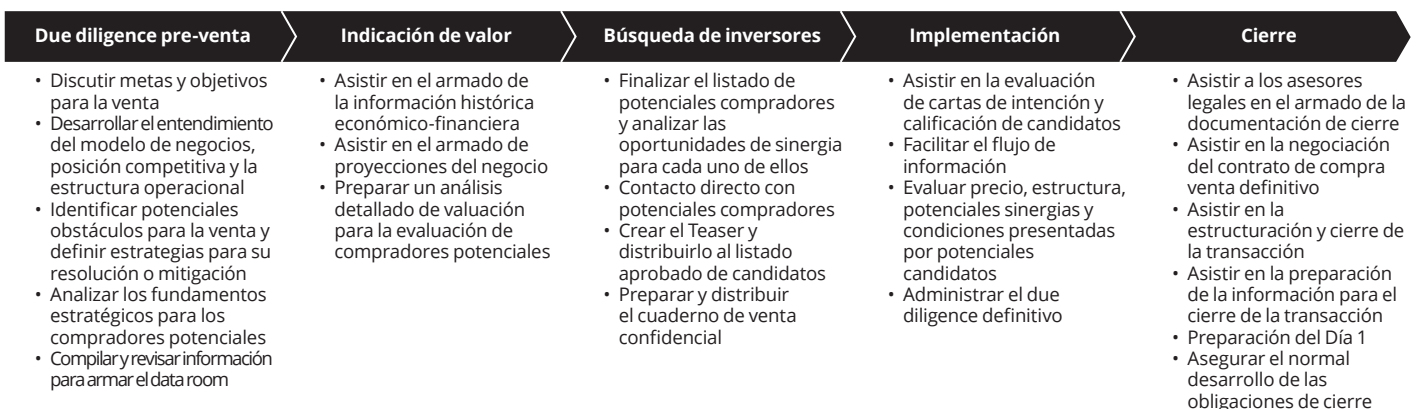
**5.** Generamos recomendaciones prácticas a empresas con problemas identificando opciones de refinanciación

**6.** Ayudamos a nuestros clientes a manejar su flujo de caja de forma más eficiente para liberar liquidez que de otra forma estaría atorado en la operación

## Finanzas corporativas | Asesoramiento en fusiones y adquisiciones (M&A)



### Deloitte recomienda un proceso estructurado para maximizar el valor en cada paso del proyecto



## Contactos

### Marcos Bazán

Socio, Argentina  
Financial Advisory  
mgbazan@deloitte.com  
+54 11 4390 2600; ext=12774

### Giselle De Zan

Directora, Argentina  
Financial Advisory  
gdezan@deloitte.com  
+54 11 4390 2600; ext=13044

### Fernanda Delillo

Gerente, Argentina  
M&A Transaction Services  
mdelillozesses@deloitte.com  
+54 11 4390 2600; ext=12504

### Mariela Mining

Gerente, Argentina  
Financial Advisory  
mminnig@deloitte.com  
+54 11 4390 2600; ext=18125

### Sebastián Tapia

Gerente Sr., Córdoba, Argentina  
Financial Advisory  
stapia@deloitte.com  
+54 351 4286200; ext=6339

Deloitte se refiere a una o más de las firmas miembro de Deloitte Touche Tohmatsu Limited, una compañía privada del Reino Unido limitada por garantía ("DTTL"), su red de firmas miembro, y sus entidades relacionadas. DTTL y cada una de sus firmas miembro son entidades únicas e independientes y legalmente separadas. DTTL (también conocida como "Deloitte Global") no brinda servicios a los clientes. Por favor acceda a [www.deloitte.com/about](http://www.deloitte.com/about) para conocer más sobre nuestra red global de firmas miembro.