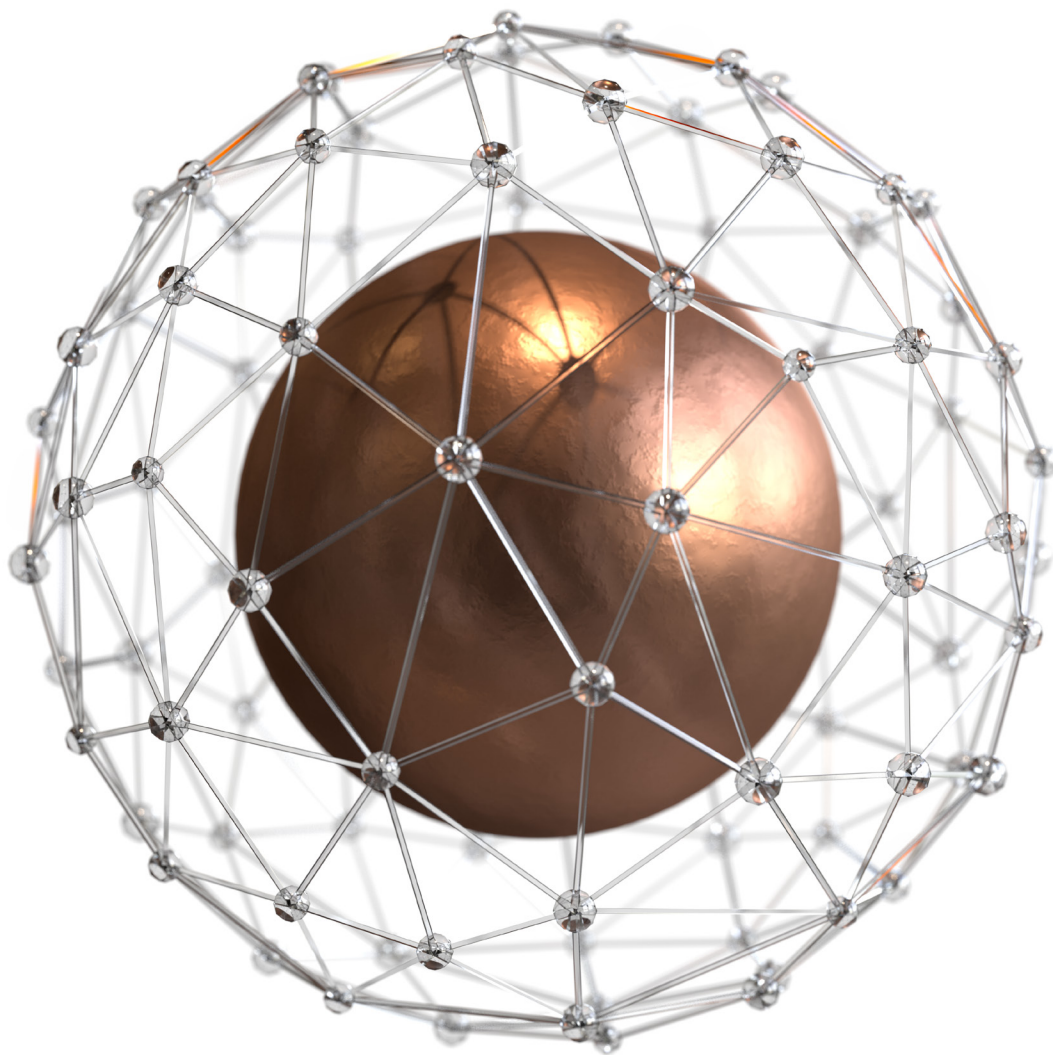


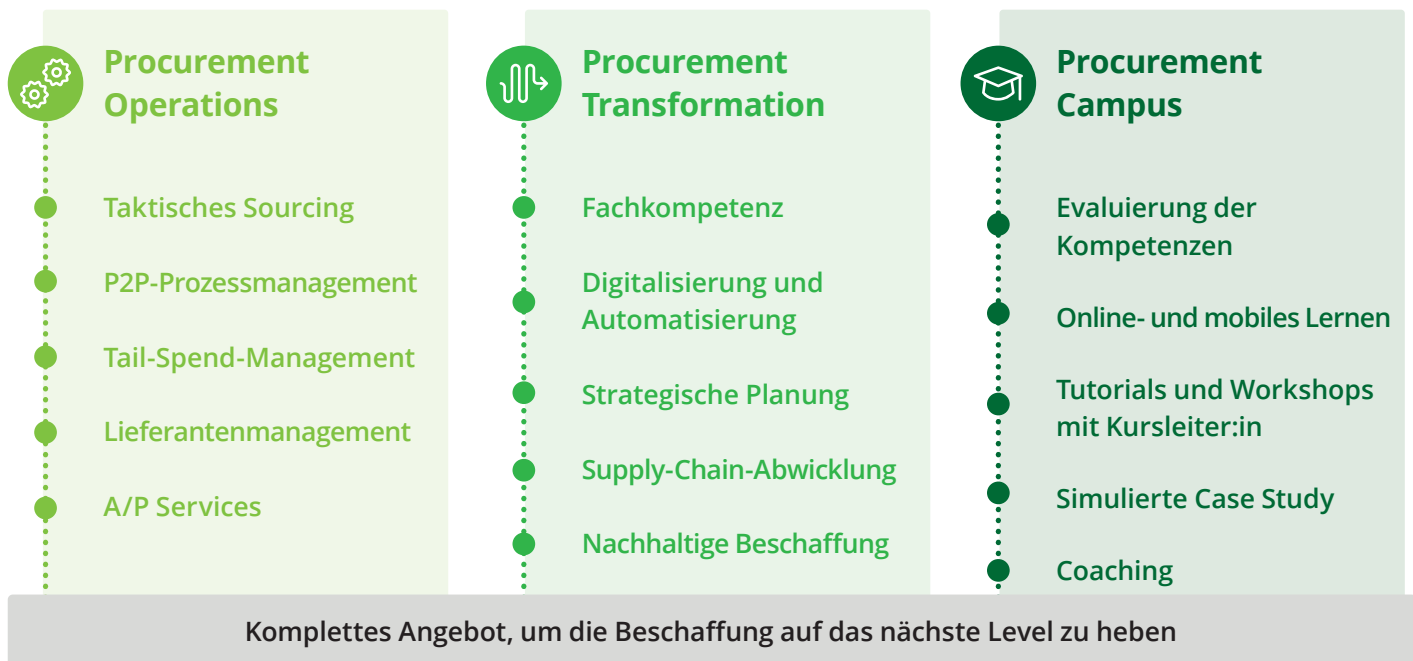
Deloitte.



Deloitte Procurement Excellence HUB

Wir bringen Ihre Beschaffungsorganisation
auf das nächste Level!

Unser ganzheitlicher Ansatz basiert auf drei Säulen, mit denen wir unsere Kund:innen in ihrem Tagesgeschäft und bei ihrer strategischen Weiterentwicklung unterstützen können.



Procurement Operations

Zentrale Abwicklung für all Ihre täglichen Beschaffungsaufgaben

End-to-End P2P (Procure to pay)-Prozesslösungen für klein- und mittelständische Unternehmen

Wir unterstützen klein- und mittelständische Kund:innen auf dem Weg zur nächsten Stufe der Automatisierung in der Beschaffung. Wir bieten eine End-to-End P2P-Lösung, die alle Aktivitäten und Arbeitsabläufe von der Bestellung einer Ware bis hin zur Prüfung und Bezahlung abdeckt. Unsere Lösung enthält auch die erforderliche Schnittstelle, um die P2P-Software in Ihrem Buchhaltungssystem zu verwenden.

Expert:innen in der Beschaffung

Wenn Sie eine:n erfahrene:n Supply-Chain-Spezialist:in oder eine:n operative:n Beschaffungsexpert:in benötigen, können unsere Expert:innen Ihr Unternehmen unterstützen. Wir helfen Ihnen, State-of-the-Art-Prozesse zu implementieren und neue Standards zu definieren, die sich an den Unternehmenszielen orientieren.

P2P Post-Go-Live Support und Schulung

Mit unserer breiten Expertise im Bereich P2P unterstützen wir die Anwender:innen dabei, sich Wissen über die Software und Prozesse anzueignen und schärfen die praktischen Fähigkeiten derjenigen, die bereits die P2P-Tools nutzen. Wir können text- und videobasiertes Schulungsmaterial sowie Online-Tutorial-Schulungen anbieten, die an die verschiedenen Kenntnisstände der Lernenden (Anfänger:innen, Fortgeschrittene, Expert:innen) angepasst werden können.

Support IT-Tools

Wir bieten Online- und Vor-Ort-Unterstützung an, wenn es darum geht, mit den folgenden End-to-End P2P-Tools im Tagesgeschäft zu arbeiten.

- Coupa
- Salesforce
- Trufa
- SAP Ariba
- ServiceNow
- MobileXpense
- Oracle
- Workday
- SAP Concur
- SAP Fieldglass
- Microsoft Dynamics



Procurement Transformation

Komplettes Serviceangebot für den Einkauf

Procurement Scan

Deloitte kann Ihnen mit selbst entwickelten Analysemöglichkeiten dabei helfen, Ihren Herausforderungen auf den Grund zu gehen.

Procurement Re-Engineering

Deloitte ist ein anerkannter Marktführer in der Bewertung, Entwicklung und Implementierung von Technologien, die Best-Practise-Lösungen entlang der gesamten Beschaffungskette ermöglichen.

Verbesserte Performance für Anwender:innen

Deloitte unterstützt Sie dabei, bestehende Hindernisse zu hinterfragen und Innovation sowie Fortschritt zu fördern.

Procurement Technology

Deloitte berät Sie während des gesamten Implementierungsprozesses – sowohl aus geschäftlicher als auch aus technologischer Sicht.

Datenanalyse

Deloitte analysiert die Cashflows und die üblichen Organisationsprozesse.

Zusammenarbeit mit Lieferant:innen

Einblicke in die neuesten Beschaffungslösungen helfen eine erfolgreiche Lieferant:innenbeziehung im Sinne von Supplier Relationship Management (SRM) aufzubauen.



Procurement Campus

Die Elemente des Lernprozesses können auf Ihre individuellen Bedürfnisse abgestimmt werden.

Schritt 1: Profil und Skills-Assessment

Jede:r Kunde:in ist einzigartig und benötigt andere Trainingsmodi. Die Verfeinerung von Kompetenzprofilen, die für Ihr Unternehmen relevant sind, ermöglichen es uns, ein Programm zu erstellen, das Ihre bevorzugten Schulungsmodi und -inhalte umfasst. Unser Online-Skills-Assessment-Tool identifiziert Kompetenz-Niveaus, um einen bedarfsorientierten Ansatz für den Lernprozess der Teilnehmer:innen zu entwickeln.



Competency Profiles



DNA



Executive Review

Schritt 2: Blended Learning

Unsere Online-Learning Plattform OPRA (Online-Procurement-Academy) ermöglicht dem Lernenden, online in seinem eigenen Tempo zu lernen, während gruppenbasiertes Lernen online oder vor Ort in Form von Webinaren und Tutorials von Trainer:innen durchgeführt werden.



Mobile Learning



Webinars/
Homework



OPRA
e-learning



Workshops

Schritt 3: Coaching und Mentoring

Um das Know-how im Procurement in Ihrem Unternehmen entsprechend einzusetzen, bieten wir 1:1- oder Gruppencoaching sowie Workshops und Simulations-Case Studys an, die in Echtzeit Auswirkungen von Simulationen darstellen. Während dieser Veranstaltungen verfolgen wir einen unterstützenden und interaktiven Coaching-Ansatz, um messbare und überdurchschnittliche Lernergebnisse zu erzielen.



Case Study



Blended Learning



Coaching

Consulting Teamleads

Ihre Ansprechpartner:innen für strategische Transformation in Analytics und M&A

Evrin Bakir

Consulting
Business Lead
ebakir@deloitte.at
+43 664 805372350

Jan Janek

Procurement Excellence
Director
jjanek@deloitte.at
+43 676 5727067

Clemens Huber

Strategy & Business Design
Senior Manager
clhuber@deloitte.at
+43 664 805372817

Hasan Pasalic

M&A
Director
hpasalic@deloitte.at
+49 15158075474

Stevan Borozan

Artificial Intelligence & Data
Director
sborozan@deloitte.at
+43 664 805372351

Procurement Team

Ihre Ansprechpartner:innen für strategische Transformation im Einkauf, Supply Chain & Technologie

Christina Stöbich

Procurement Excellence
Senior Consultant
cstoebich@deloitte.at
+43 664 805372892

Romana Pichler

Procurement Excellence, Coach
Manager
rpichler@deloitte.at
+43 664 805372821

Anja Langof

Supply Chain
Analyst
alangof@deloitte.at
+43 664 8053722805

Daniel Häusle

Supply Chain
Analyst
dhaeusle@deloitte.at
+43 664 8053722808

Deloitte.

Deloitte bezieht sich auf Deloitte Touche Tohmatsu Limited („DTTL“), dessen globales Netzwerk von Mitgliedsunternehmen und deren verbundene Unternehmen innerhalb der „Deloitte Organisation“. DTTL („Deloitte Global“), jedes ihrer Mitgliedsunternehmen und die mit ihnen verbundenen Unternehmen sind rechtlich selbstständige, unabhängige Unternehmen, die sich gegenüber Dritten nicht gegenseitig verpflichten oder binden können. DTTL, jedes DTTL Mitgliedsunternehmen und die mit ihnen verbundenen Unternehmen haften nur für ihre eigenen Handlungen und Unterlassungen. DTTL erbringt keine Dienstleistungen für Kundinnen und Kunden. Weitere Informationen finden Sie unter www.deloitte.com/about.

Deloitte Legal bezieht sich auf die ständige Kooperation mit Jank Weiler Operenyi, der österreichischen Rechtsanwaltskanzlei im internationalen Deloitte Legal-Netzwerk.

Deloitte ist ein global führender Anbieter von Dienstleistungen aus den Bereichen Wirtschaftsprüfung, Steuerberatung, Consulting, Financial Advisory sowie Risk Advisory. Mit einem weltweiten Netzwerk von Mitgliedsunternehmen und den mit ihnen verbundenen Unternehmen innerhalb der „Deloitte Organisation“ in mehr als 150 Ländern und Regionen betreuen wir vier von fünf Fortune Global 500® Unternehmen. „Making an impact that matters“ – ca. 415.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter von Deloitte teilen dieses gemeinsame Verständnis für den Beitrag, den wir als Unternehmen stetig für unsere Klientinnen und Klienten, Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sowie die Gesellschaft erbringen. Mehr Information finden Sie unter www.deloitte.com.

Diese Kommunikation enthält lediglich allgemeine Informationen, die eine Beratung im Einzelfall nicht ersetzen können. Deloitte Touche Tohmatsu Limited („DTTL“), dessen globales Netzwerk an Mitgliedsunternehmen oder mit ihnen verbundene Unternehmen innerhalb der „Deloitte Organisation“ bieten im Rahmen dieser Kommunikation keine professionelle Beratung oder Services an. Bevor Sie die vorliegenden Informationen als Basis für eine Entscheidung oder Aktion nutzen, die Auswirkungen auf Ihre Finanzen oder Geschäftstätigkeit haben könnte, sollten Sie qualifizierte, professionelle Beratung in Anspruch nehmen.

DTTL, seine Mitgliedsunternehmen, mit ihnen verbundene Unternehmen, ihre Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sowie ihre Vertreterinnen und Vertreter übernehmen keinerlei Haftung, Gewährleistung oder Verpflichtungen (weder ausdrücklich noch stillschweigend) für die Richtigkeit oder Vollständigkeit der in dieser Kommunikation enthaltenen Informationen. Sie sind weder haftbar noch verantwortlich für Verluste oder Schäden, die direkt oder indirekt in Verbindung mit Personen stehen, die sich auf diese Kommunikation verlassen haben. DTTL, jedes seiner Mitgliedsunternehmen und mit ihnen verbundene Unternehmen sind rechtlich selbstständige, unabhängige Unternehmen.