



Award ceremony



L'esprit d'entreprise, la matière de l'audace

OpenERP

«Et le prix Deloitte Technology Fast50 est décerné à ...»

Le programme Fast50 a vu le jour afin de récompenser les performances exceptionnelles de ces entreprises. Tournées vers l'avenir, les Fast50 sont des entreprises de pointe qui pensent rapidement et qui jouent un rôle de premier plan dans leur domaine. La sélection est effectuée sur la base de la croissance du chiffre d'affaires (en pour cent) au cours des 5 dernières années. La « Rising Star » est un prix spécial destiné aux nouvelles entreprises innovantes qui existent depuis 1 à 5 ans.

La cérémonie de remise du prix Fast50 est à nouveau couronnée de succès grâce à un nombre record d'inscriptions. Le programme regroupe les 50 entreprises technologiques belges et néerlandaises affichant la plus forte croissance et a pu compter sur le soutien d'une myriade d'entreprises. Ces dernières ont été nommées sur la base de la croissance de leur chiffre d'affaires (en pour cent) au cours des 5 dernières années. Le programme s'est terminé en apothéose avec la cérémonie du Fast50 Award, le gala qui s'est tenu le 11 octobre à La Haye.

Lors de la remise des Fast50 Awards, les participants ont eu l'occasion de rencontrer et de discuter avec les collaborateurs de Deloitte, les sponsors et les représentants d'autres entreprises technologiques Fast50.

Luc Van Coppenolle, TMT partner Deloitte Audit : « Nous constatons avec surprise que les sociétés technologiques innovantes continuent à enregistrer de formidables résultats, en dépit de la conjoncture économique actuelle. Les taux de croissance de tous les candidats sont particulièrement élevés cette année ».

Qu'entend-on par « technologie » ?

Malgré l'interprétation assez large de Deloitte du concept « technologie » et la représentation de tous les segments technologiques, force est de constater cette année la prépondérance des sociétés Internet. Le classement des candidats ne fut pas une chose aisée pour le jury. L'entreprise Belsimpel.nl, forte d'une croissance du chiffre d'affaires de 16 155 %, a remporté le premier prix haut la main. La société néerlandaise fournit tant des produits que des abonnements dans le domaine des appareils mobiles, sur la base de sa propre plateforme technologique.

La Belgique rompue à la technologie

Le volet belge de Fast50 en est encore à ses balbutiements. Van Coppenolle : « Malgré la longueur d'avance de nos voisins du nord, nous n'avons pas de quoi rougir. Proportionnellement, la Belgique a enregistré des résultats époustouffants. »

Les résultats des Fast50 belges, composés de Davivster (Stavelot), GeoSea (Zwijndrecht), Nomadesk (Sint-Martens-Latem), OpenERP (Bruxelles), Profacts (Bruxelles), Voxbone (Bruxelles) et Weepe Telecom, méritent en effet ce qualificatif. Le finaliste belge, OpenERP, a décroché la 8e place avec une croissance de 1 549 %. Cette entreprise propose des applications commerciales Open Source afin de fluidifier les processus d'entreprise. GeoSea de Zwijndrecht (société sœur de DEME Group), spécialisée dans la construction off-shore d'installations côtières comme des plateformes de forage et des éoliennes, a remporté une mention spéciale au cours de l'événement : avec ses 141 millions d'euros, il s'agit de la société belge la mieux cotée en Bourse parmi les Fast50.

Rising Star, les jeunes entreprises qui osent

Durant l'après-midi, les entreprises de moins de 5 ans se sont brièvement présentées lors d'Elevator Pitches. Parmi les 12 entreprises sélectionnées dans cette catégorie, on en compte 4 belges. Basalte (Merelbeke), Ovizio Imaging Systems (Bruxelles), Softkinetic (Bruxelles) et Woorank (Bruxelles) ont rivalisé pour le titre de « Rising Star 2012 ». Ce titre ne récompense pas tant la hausse du chiffre d'affaires, mais plutôt le potentiel. Les candidats Rising Star ont aussi concouru pour le Most Disruptive Innovator des Fast50 partner Gimv. Ovizio Imaging Systems a été élevé au rang de vainqueur. Spin-off de l'ULB, l'entreprise développe une technologie applicable dans de nombreux domaines pour le contrôle de la production de vaccins, la détection du cancer du col de l'utérus et la détection de bactéries dans l'eau.

Mais encore ?

Le 4 décembre, le finaliste belge OpenERP a pu ouvrir la Bourse lors de la Bell Ceremony organisée par NYSE Euronext. L'honneur d'ouvrir la Bourse de Bruxelles accordé au gagnant témoigne du rôle de plus en plus déterminant que jouent les entreprises Fast50 de Deloitte dans l'économie belge.

Pour de plus amples informations sur les critères, les articles et les conditions, surfez sur www.fast50.be.

Croissance spectaculaire d'OpenERP, le finaliste belge du Fast50, avec son nouveau business model

Le finaliste belge OpenERP a décroché la 8e place avec une croissance de 1 549 % et la 1ere place au niveau belge. Cette entreprise propose des applications de gestion Open Source afin de fluidifier les processus d'entreprise. OpenERP a osé adapter un nouveau business model et a par conséquent pu se différencier des autres entreprises proposant des logiciels ERP. Ce choix a conduit à une croissance spectaculaire. Nous avons rencontré Xavier Pansaers, Chief Sales Officer.

En quoi OpenERP se différencie-t-elle des autres entreprises qui proposent des logiciels ERP ?

Xavier Pansaers: « Nous avons beaucoup de concurrents qui offrent des packages ERP. En revanche, nous sommes les seuls à avoir atteint une croissance aussi forte grâce à un logiciel libre, dit open source. Contrairement aux concurrents, nous n'avons pas de revenus issus des licences. Nous donnons à tous l'accès au code, ce qui signifie que tout le monde peut télécharger le logiciel. Ainsi, une communauté de développeurs s'est formée autour de ce logiciel open source et développe des modules tous les jours. Par exemple, un des leaders dans le secteur d'ERP développe 36 modules par an, tandis que nous en développons 40 par mois. Nous pouvons ainsi développer les fonctionnalités de notre logiciel de manière extrêmement rapide. »

Pourriez-vous nous expliquer les raisons de la croissance forte d'OpenERP ?

Xavier Pansaers: « Fabien Pinckaers, notre CEO, a fondé OpenERP en 2005 avec l'origine seulement cinq ou six collaborateurs pour finalement se retrouver à la tête d'une entreprise comptant 200 à 220 personnes. La société possède aujourd'hui des filiales en Inde, au Luxembourg et aux États-Unis, où la nouvelle filiale californienne connaît une très forte croissance. Notre réseau compte aujourd'hui 450 partenaires établis dans

plus de 77 pays. Leur mission est d'intégrer le logiciel de gestion que nous développons sur l'ensemble des pays. Nous sommes donc présents sur pratiquement l'ensemble du globe. En outre, nous avons l'intention d'ouvrir une autre filiale l'année prochaine en Asie. Toutefois, notre objectif n'est pas d'ouvrir des filiales dans tous les pays mais d'avoir 3 ou 4 grands hubs mondiaux autour desquels gravitent le réseau de partenaires et le réseau de compétence et de formation adéquat. »

Votre business model 'open source' paraît être le moteur de votre croissance ?

Xavier Pansaers: « En effet, grâce à cette ouverture sur le logiciel, nous enregistrons entre 1 000 et 1 500 téléchargements quotidiens du logiciel, soit autant de leads client par jour. Nous ne travaillons donc pas dans une stratégie de vente outbound, mais uniquement inbound. Comme nous ne devons pas rechercher des clients, les coûts de vente sont fortement réduits. Nous ne devons pas faire appel à des vendeurs surnuméraires pour obtenir un chiffre d'affaires suffisant ou pouvoir servir nos partenaires. Le réseau s'est aussi développé grâce à cette communauté active d'amélioration continue, car ils en font partie et ils peuvent également accéder facilement à toutes les informations disponibles et aux compétences par OpenERP. C'est tout cela qui nous a propulsé pour atteindre cette croissance de 1 549 % en 4 ans. »

Vous attendiez-vous à atteindre une telle position au sein du classement Fast50 ?

Xavier Pansaers: « Fabien Pinckaers et moi-même, ainsi que l'ensemble de l'équipe, avons été totalement surpris. Nous étions déjà très honorés de faire partie du Fast 50. Alors terminer premier belge et 8e sur l'ensemble du Benelux fut un véritable émerveillement. Cette reconnaissance procure un effet de levier et nous a permis de rencontrer des clients, des investisseurs et d'autres interlocuteurs sur OpenERP. Depuis que nous avons reçu ce prix, nous bénéficions également d'une reconnaissance au niveau des médias sociaux. Cet aspect est important car notre marketing est uniquement focalisé sur les réseaux sociaux. »

Que vous réserve l'avenir ?

Xavier Pansaers: « Nous ne devons pas attendre longtemps avant de devenir des éditeurs de logiciel indispensables pour les PME belges et mondiales. Nous sommes à un tournant dans le monde des logiciels. En effet, la prise de conscience des coûts devient plus importante. Les acheteurs IT, les CTO et CIO sont de plus en plus jeunes et sont également plus ouverts aux nouvelles technologies et aux logiciels libres. Ces derniers prouvent aujourd'hui et prouveront encore demain qu'ils sont aussi forts et aussi efficaces que les logiciels propriétaires. En outre, ils se développent beaucoup plus vite, avec une flexibilité d'achat, de vente et d'utilisation incomparables. D'ici 5 ans, OpenERP fournira le logiciel de gestion et de « business application » incontournable. »

