

Un accompagnement financier à votre mesure

Notre approche en cinq étapes



L'importance de l'accompagnement financier ne cesse de croître pour les entreprises familiales. Les institutions financières et autres financiers exigent en effet de plus en plus d'informations avant de vous octroyer un financement. Le paysage du financement a aussi profondément changé en quelques années. Avec son approche en cinq étapes, l'équipe M&A & Finance de Deloitte Fiduciaire apporte une réponse à votre demande d'accompagnement financier spécifique dans le cadre de votre recherche de financement.

Votre demande

Vous êtes patron ou CFO d'une entreprise familiale. Pour financer votre entreprise, sa croissance ou ses investissements, vous êtes à la recherche d'un mix de financement sain.

Le paysage du financement

Depuis quelques années, le paysage du financement est en pleine mutation. Nous pensons notamment à des tendances comme l'asset based lending (leasing, factoring, ...) et diverses formes de financement alternatif. A chaque besoin financier, il faut répondre par un instrument de financement approprié.

Notre approche

A chacune de nos missions, nous adoptons une approche à la mesure de votre entreprise. Cinq éléments sont au cœur de notre accompagnement financier.

1 Analyse

La préparation de votre financement commence par l'analyse de votre performance financière, de votre mix de financement actuel, de votre besoin de financement et de votre structure de garantie.

2 Budgétisation

Votre capacité de remboursement jouera toujours un rôle prépondérant dans l'évaluation de votre demande de financement. Voilà pourquoi il est indispensable d'établir une budgétisation solidement étayée. Cet exercice permet d'éprouver la faisabilité financière de votre projet ou investissement. Les résultats projetés, les bilans et les liquidités fourniront à vos financiers les repères nécessaires à l'évaluation de votre demande de financement.

Un bon business plan est indispensable pour convaincre vos partenaires financiers



3 Structuration

Pour maximiser les chances d'obtention de votre financement, il est de plus en plus important que vous développiez une structure de financement optimale. Votre financement est ainsi structuré comme il se doit.

4 Assistance

L'analyse, la budgétisation et la structure de financement que vous élaborez constituent, avec le business plan, votre dossier de financement. Celui-ci doit permettre aux financiers et investisseurs de se forger une bonne image de votre entreprise. Avec l'appui de ce document, nous vous accompagnons dans votre recherche tant auprès des banques que des financiers alternatifs.

5 Reporting

Une fois votre financement approuvé, vous devrez régulièrement présenter les chiffres financiers nécessaires. Sur la base de ces rapports, vous discuterez avec votre financier de la façon dont le plan projeté se réalise du point de vue financier, fiscal et juridique.

Nos atouts

- Savoir-faire et expertise
- Vaste réseau auprès des financiers
- Approche pluridisciplinaire
- Accent sur les PME et les entreprises familiales

Pour en savoir plus, contactez :

Bruno Degrande
Director Deloitte Fiduciaire, Teamleader Finance
+ 32 497 05 10 65
bdegrande@deloitte.com



Expertise-comptable • Tax & Legal • Business Control & IT • M&A & Finance

Deloitte refers to one or more of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, a UK private company limited by guarantee ("DTTL"), its network of member firms, and their related entities. DTTL and each of its member firms are legally separate and independent entities. DTTL (also referred to as "Deloitte Global") does not provide services to clients. Please see www.deloitte.com/about for a more detailed description of DTTL and its member firms.

Deloitte provides audit, tax, consulting, and financial advisory services to public and private clients spanning multiple industries. With a globally connected network of member firms in more than 150 countries and territories, Deloitte brings world-class capabilities and high-quality service to clients, delivering the insights they need to address their most complex business challenges. Deloitte's more than 200,000 professionals are committed to becoming the standard of excellence.

This communication contains general information only, and none of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, its member firms, or their related entities (collectively, the "Deloitte network") is, by means of this communication, rendering professional advice or services. No entity in the Deloitte network shall be responsible for any loss whatsoever sustained by any person who relies on this communication.

