



SMO

Starten met Ondernemen

U heeft een idee en wilt de haalbaarheid ervan toetsen? Om van idee naar realisatie te gaan, hinkt Vlaanderen achterop tegenover andere meer ondernemende regio's. Daarom heeft Deloitte, in samenwerking met het Agentschap Innoveren & Ondernemen "Starten met Ondernemen" opgezet. Dit met het doel deze trend om te buigen en ondernemend Vlaanderen een duwtje in de rug te geven.

Wat we aanbieden

Deloitte's expertise en individuele begeleiding over een traject van 3 tot 6 maanden. Een interactieve en complete aanpak, aan de hand van e-learnings, coachingsessies en individuele adviessessies, die jou als ondernemer naar het volgende niveau brengen. Aan het einde van het traject komt er een evaluatiegesprek met motivering en feedback omtrent de haalbaarheid van jouw plan.

De zes e-learning modules bestaan uit een competentietest en 5 voorbereidende modules met als onderwerpen: het lean canvas, de omgevingsanalyse, het commercieel plan, organisatieplan en financieel plan.

Naast het ontwikkelen van jouw inzichten is dit traject ook een ideale gelegenheid om een eerste stap te zetten in het uitbreiden van jouw professioneel netwerk en het zoeken naar potentiële zakelijke contacten, investeerders, enz.

Wat we van jou verwachten

Een persoonlijke bijdrage van € 150. Het saldo wordt geregeld via het Agentschap Innoveren & Ondernemen.

Om aan dit traject deel te nemen verwachten we een actieve medewerking doorheen het traject. Dit houdt in:

- Het voorbereiden van sessies via e-learning modules.
- Een totale inspanning van 60-80 uren waarvan een ruim aantal uren persoonlijke begeleiding.

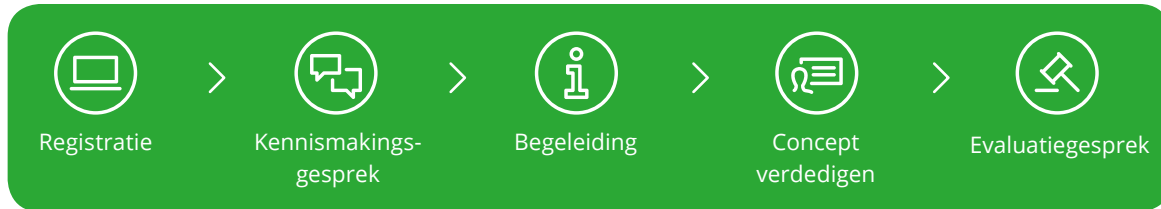
Alvorens te kunnen deelnemen, moet ook aan de volgende belangrijke voorwaarde voldaan zijn: deelnemers mogen nog geen ondernemingsnummer hebben voor hun 'start-up'.

Tot slot geven we graag mee dat diverse sectoren aanspreekbaar zijn (i.e. mode, retail, horeca, distributie, e-commerce, HR, technologie, enz.



Het traject

Het traject verloopt in 5 fases en begeleidt je van idee tot de realisatie van jouw ondernemingsplan. De bedoeling van dit traject is om je inzichten te laten verwerven in de verschillende aspecten die een starter moet beheersen. Deze moet je dan toepassen op jouw ondernemingsidee om de haalbaarheid ervan na te gaan.



Fase 1: Registratie

Invullen van jouw persoonsgegevens en een eerste omschrijving van jouw ondernemingsidee. Een competentietest en een e-learning ondersteunen je bij het voorbereiden van fase 2. De eigenlijke registratie kan via de website www.startenmetondernemen.be



Fase 2: Kennismakingsgesprek

Toelichting van jouw ondernemingsidee aan de hand van het Lean Canvas Model. De competentietest, een eerste eventuele bijsturing op basis van een kritische analyse over het Lean Canvas Model en de volgende stappen worden besproken. Toekomstige bijeenkomsten kunnen tegelijkertijd ook ingepland worden..



Fase 3: Begeleiding

1-Modules

Als voorbereiding staat er informatie onder de vorm van e-learnings en self-assessments ter beschikking op het leerplatform:

www.startenmetondernemen.be

2-Advies

Daarna volgt er een werksessie waar tijd voorzien wordt om deze nieuwe concepten toe te passen op de individuele plannen. Na elke adviessessie krijgt de startende ondernemer toegang tot een volgende module op het leerplatform.

3-Coaching

Er zijn twee tussentijdse coachingsessies om individuele vragen te beantwoorden en de huidige plannen bij te schaven. Vragen en opmerkingen van de startende ondernemer zijn hier het startpunt. Een coach analyseert tijdens de sessie de behoefte van de startende ondernemer met betrekking tot begeleiding.



Fase 4: Concept verdedigen

In deze fase wordt een afgewerkt ondernemings- en financieel plan voorgesteld door de starter. Op basis hiervan, naast het resultaat van de competentietest en een evaluatie van jouw traject, wordt de haalbaarheid geëvalueerd. Dit vormt de basis voor het evaluatiegesprek achteraf.



Fase 5: Evaluatiegesprek

Het uiteindelijke oordeel wordt hier uitgebreid besproken en voldoende gemotiveerd. De trajectbegeleider geeft advies en tips voor de toekomst opdat je helemaal voorbereid van start kan gaan.

Contacteer ons:

Voor extra vragen, aarzel niet om ons te contacteren op:

startenmetondernemen@deloitte.be

Accountancy & Advisory

ACCOUNTING & REPORTING TAX & LEGAL M&A & FINANCE
BUSINESS CONTROL & TECHNOLOGY STRATEGY & GROWTH

Deloitte refers to one or more of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, a UK private company limited by guarantee ("DTTL"), its network of member firms, and their related entities. DTTL and each of its member firms are legally separate and independent entities. DTTL (also referred to as "Deloitte Global") does not provide services to clients. Please see www.deloitte.com/about for a more detailed description of DTTL and its member firms.

© 2017 Deloitte Accountancy.
Designed and produced by the Creative Studio at Deloitte, Belgium