

KMO Kompas: Belgische kmo's noteren omzetverlies, verhogen nog eigen financiering en blijven 40 % minder waard dan voor de crisis



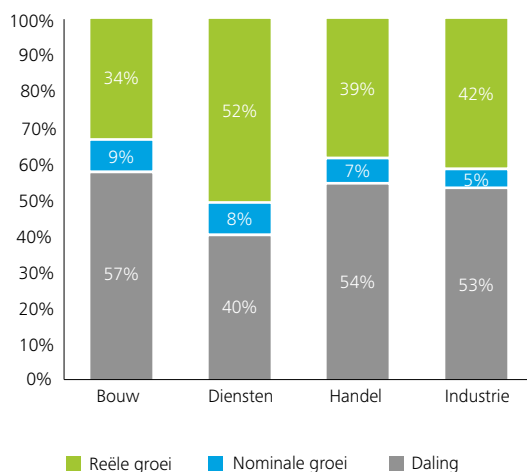
Het KMO Kompas, dat dit jaar voor de negende keer opgemaakt werd, meet de impact van de voorbije crisisjaren op de financiële performantie van de Belgische kmo's en brengt de fiscale druk op de Belgische kmo's in kaart.

Helft kmo's ziet omzet dalen in 2012

In 2012 heeft slechts 44 % van de kmo's een reële omzetgroei - waarbij de groei de inflatie overtreft - kunnen realiseren. Zowat alle sectoren hebben het voorbije jaar in de klappen gedeeld. Maar liefst 57 % van de bedrijven actief in de bouwsector werd radicaal geconfronteerd met een omzetzakking. Ook binnen de handel en de industrie zag meer dan de helft van de bedrijven de omzet krimpen. Enkel de dienstensector wist de schade enigszins te beperken. Hier noteerden 'slechts' 4 op de 10 kmo's een omzetverlies.

De helft van de bedrijven die de omzet zag verminderen, noteert een omzetzakking van minstens 9,1 %. Een kwart van deze groep ondernemingen zag de omzet zelfs dalen met 21 % of nog meer. Hiertegenover staat dat de helft van de groeiende bedrijven de omzet zag stijgen met maximaal 8,8 %. Het omzetverlies overstijgt bijgevolg ruimschoots de omzetgroei.

Omzetevolutie 2012 versus 2011



Mede hierdoor komt zowel het operationeel als het financieel rendement van de Belgische kmo verder onder druk te staan. Het operationeel rendement (lees: EBITDA op omzet) is voor het tweede jaar op rij gedaald van 8,7 % eind 2010 tot 8,2 % eind 2012. Ook het netto financieel

rendement is de voorbije 2 jaar systematisch gezakt van 8,1 % eind 2010 tot 7,1 % eind 2012.

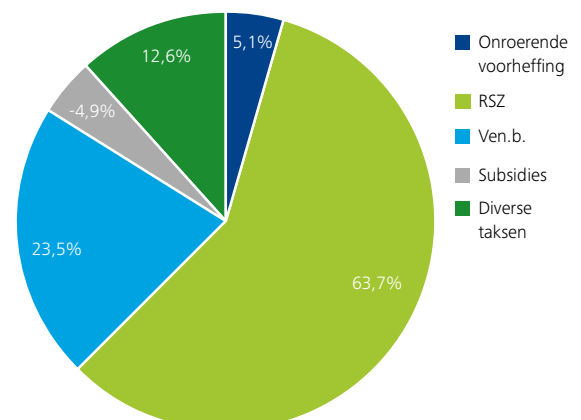
Aantal ondernemingen dat investeert historisch laag

In 2007, het laatste jaar voor het losbarsten van de financieel-economische crisis, heeft 66 % van de kmo's nog investeringen verwezenlijkt. Eind 2012 is het aantal bedrijven dat investeerde teruggevallen tot 58 %. Ook het aantal ondernemingen dat netto gedesinvesteerd heeft, is met 23 % historisch hoog. Een positieve noot is wel dat het investeringsbudget bij de investerende ondernemingen met 22 % gestegen is en nu in doorsnee 41.100 EUR bedraagt. Wellicht betreft het hier vooral noodzakelijke investeringen, die de voorbije crisisjaren al herhaaldelijk uitgesteld werden.

Helft kmo's draagt meer dan een derde operationele kaswinst af aan belastingen en RSZ

De fiscale impact telt alle fiscale en parafiscale lasten samen en meet hoeveel een onderneming afdraagt aan de overheid. Het overheersende belang van de werkgeversbijdragen - goed voor 63,7 % van de totale fiscale impact - springt onmiddellijk in het oog.

Tweede belangrijkste component in rij is de vennootschapsbelasting, goed voor 23,5 % van de totale fiscale impact.



Hoeveel belasting betalen vennootschappen nu?

De helft van de winstgevende bedrijven betaalde in 2012 minstens 26,7 % vennootschapsbelasting op haar boekhoudkundige winst. Een kwart van hen betaalde zelfs meer dan het normale tarief van 33,99 %. Binnen de dienstensector betaalt een kwart van de bedrijven maar liefst een tarief vennootschapsbelasting van 35,6 % of meer. Een verklaring hiervoor vinden we onder meer in het tekort aan fiscale incentives voor deze sector en de massa aan verworpen uitgaven. Zelfs de doorsnee managementvennootschap, die momenteel sterk geïsoleerd wordt, betaalde 32,5 % vennootschapsbelasting in 2012.

Sterkte Belgische kmo's blijft eigen financieringsgraad

De doorsnee Belgische kmo geniet van een ijzersterke reële solvabiliteit en heeft deze het voorbije jaar nog verder weten te versterken. We berekenen de reële solvabiliteit van de onderneming door het eigen vermogen te verruimen met de (achtergestelde) leningen en rekeningen-courant van aandeelhouders, vennoten, bestuurders en zaakvoerders.

Eind 2011 bedroeg de reële solvabiliteit van de doorsnee kmo 48,3 %. Eind 2012 is deze verhouding verder gestegen tot 51,7 %. Een kwart van de kmo's financiert zich zelfs voor 74,4 % of meer met eigen middelen. Hiermee vormen de eigen aandeelhouders en bestuurders/zaakvoerders absoluut de belangrijkste vermogensverschaffers van onze Belgische kmo's.

Vennootschapsbelasting / Bruto boekhoudkundige winst

	Q1	Q2 = mediaan	Q3
Alle vennootschappen	9,0%	26,7%	33,9%
Exploitatievennootschappen	11,3%	27,2%	33,9%
Bouw	7,4%	21,2%	30,7%
Diensten	18,3%	30,1%	35,6%
Handel	9,0%	26,6%	33,4%
Industrie	12,2%	24,0%	32,0%
Managementvennootschappen	19,3%	32,5%	36,1%
Holding en patrimoniumvennootschappen	3,8%	18,0%	30,5%

Kmo's nog steeds 40 % minder waard dan voor crisis

Hoewel de doorsnee kmo eind 2012 3 % waarde herwonnen heeft ten opzichte van 2011, noteert deze nog steeds een gecumuleerd waardeverlies van 39 % ten opzichte van 2007, het laatste jaar voor het losbarsten van de financieel-economische crisis.

Zowel de dienstensector als de handel hebben een stuk waardeverlies van de vorige drie jaar kunnen recupereren. De bouw en de industriële sector blijven echter waardeverlies opstapelen. Binnen de bouwsector ziet de helft van de ondernemingen haar waarde verder wegzakken tot minder dan 48 % van voor de crisis. De waarde van de doorsnee industriële onderneming is zelfs gekrompen tot 44 % van de pre-crisis waarde.



Voor het aanvragen van een gedrukt exemplaar van de studie of consultatie van de uitgebreide analyse en cijfers per sector kan u terecht op onze website

www.kmokompas.be