



● Vlnr: Kristof Cox, Deloitte - Katelijne Walschaerts, H. Essers - Koen Hendrix, VKW Limburg - Bram Gerets, Carglass:

“Limburgse ondernemers aarzelen om zich juridisch professioneel te laten begeleiden”

VKW Limburg start met ‘Platform Juridische Professionalisering’ (PJP)

Ondanks de heersende tendens van juridische professionalisering, hebben Limburgse ondernemers last van koudwatervrees bij het inschakelen van professioneel juridisch advies. Zo blijkt uit recent onderzoek van VKW Limburg. Het inwinnen van professioneel juridisch advies wordt door veel ondernemers nog te vaak als een extra kostenpost beschouwd. Bovendien denkt men er in de praktijk pas aan om juristen in te schakelen als er effectief geschillen ontstaan. Reden genoeg voor VKW Limburg om – in het kader van het professionaliseren van bedrijven – een Platform Juridische Professionalisering in het leven te roepen.

Ingewijd(e)

Platform Juridische Professionalisering

VKW Limburg ondersteunt bedrijven bij hun verdere professionalisering. En dit op alle vlakken. Ook het juridische domein verdient de nodige aandacht. Daarom voerde VKW Limburg, in samenwerking met enkele Limburgse bedrijfsjuristen, een enquête over juridisch management bij haar leden-bedrijven uit. De resultaten die daarbij uit de bus kwamen, toonden aan dat heel wat Limburgse ondernemers aarzelen om zich echt juridisch professioneel te laten begeleiden. Waardoor Limburg achterop hinkt in de heersende tendens van juridische professionalisering.

Teveel ‘damage control’

“De enquête brengt in kaart hoe een bedrijf vandaag met zijn ‘legal business’ omgaat”, aldus Koen Hendrix, directeur Strategie en Organisatie bij VKW Limburg. “We stellen vast dat dit nog veel te vaak een ad hoc-verhaal is en dat de ondernemer vooral met ‘damage control’ bezig is. Dikwijls gaat het dan om juridische topics. Toch kan men echter preventief heel wat schade vermijden door op voorhand contracten goed te screenen, door meer adviezen in te winnen en niet alleen te schakelen op intuïtie. Daarbij komt dat het inschakelen van een bedrijfsjurist nog te veel als een extra kostenpost beschouwd wordt. Er zijn weinig raamkoorden waarbinnen men functioneert, waarbij men ‘ongoing’ vragen kan stellen of beroep kan doen op hetzij de kennis van een advocatenkantoor, hetzij van een juridisch bedrijf.”

Evolutie jurisering in ondernemen

Aan de tafel zitten ook Bram Gerets, group legal counsel van Carglass nv, Katelijne Walschaerts, bedrijfsjurist H. Essers en Kristof Cox, senior manager bij Deloitte Fiduciaire. Zij beamen deze tendens van een toenemende juridische professionalisering volmondig.

“De jurisering die je in de maatschappij opmerkt, trekt zich ook door naar het bedrijfsleven”, aldus Katelijne Walschaerts. “In de transportsector werden er 20 jaar geleden geen transportcontracten afgesloten. Het CMR-verdrag regelde de onderlinge rechtsrelaties. Vandaag zijn contracten van 30 tot 70 pagina’s – waarin echt alle juridische details worden vastgelegd – geen uitzondering meer.”

Kristof Cox voegt eraan toe dat hij in het ondernemerslandschap bedrijven met twee snelheden ziet. “Je hebt de gevestigde bedrijven die al lang voor de crisis actief waren en die heel lang zonder contracten en puur op vertrouwen gewerkt hebben. Sinds 2008 is dat tijdperk voorbij, waardoor die bedrijven op dat vlak aan het bijbenen zijn. Bij de jongere bedrijven zit dat juridische aspect al meer structureel ingebakken.”

Oprichting Platform

Juridische Professionalisering

Omdat Limburgse bedrijven vaak nog moeilijk de weg vinden naar externe juridische adviseurs, richtte VKW Limburg samen met enkele vooraanstaande Limburgse bedrijfsjuristen het Platform Juridische Professionalisering op. Koen Hendrix: “Onze ambitie? Bedrijven ondersteunen in de verdere juridische professionalisering opdat zij zich – in binnen- en buitenland – professioneler in de markt kunnen zetten en betere relaties met hun klanten, leveranciers en partners kunnen opbouwen.”

Ondernemers wegwijs maken

Volgens Koen Hendrix is het echter niet de bedoeling om een zelfhulpgroep van bedrijfsjuristen te zijn maar staat wél het delen van kennis centraal. Verder benadrukt hij ook dat het niet de bedoeling is om omzet weg te halen bij advocaten. Ook Katelijne Walschaerts treedt hem hierin bij. “We voelen vanuit de bedrijfswereeld de behoefte aan een proactieve aanpak en de bedrijfsjurist en advocaat kunnen perfect complementair te werk gaan. Een bedrijfsjurist heeft uitgebreidere kennis van het bedrijf en de business, terwijl een advocaat een eigen juridische specialisatie heeft. En daar zijn we complementair. Een bedrijfsjurist weet op het juiste moment welke expertise er nodig is en waar hij die moet zoeken. Van hem krijgen advocaten relevante bedrijfsinformatie. Maar toch al door een juridische bril. Dat maakt het voor hen ook makkelijker om de vraag en het probleem te kunnen inschatten. Ook andersom vertalen bedrijfsjuristen het advies van advocaten in bedrijfstaal zodat men er in het bedrijf meteen mee aan de slag kan.”