

News Release

Contact: Evelyne Lekime
Press & Communications
Tel. + 32 2 600 60 12
Email: elekime@deloitte.com

10de Deloitte Fiduciaire KMO Kompas toont aan:

Doorsnee kmo genereert op 10 jaar tijd amper bijkomende aandeelhouderswaarde

*Kloof tussen financieel sterke en financieel zwakke kmo's neemt toe
Stijgende loonlasten drukken zwaar op rendement kmo*

Brussel, 16 oktober 2014 – Deloitte Fiduciaire, marktleider inzake accountancy, fiscaal-juridisch en financieel advies aan familiale ondernemers en kmo's, maakt vandaag de opmerkelijke resultaten bekend van haar KMO Kompas 2014. Deze studie, die dit jaar haar 10de editie viert, schetst een historisch beeld van de financiële performantie van de Belgische kmo's over de voorbije 10 jaar met name van 2004 tot 2013. Daarnaast brengt deze studie ook de fiscale druk op de Belgische kmo's in kaart.

Enkele belangrijke conclusies:

- **Eigen vermogen aanzienlijk versterkt voorbije 10 jaar;** sterke afbouw bancaire vermogen.
- **Kloof tussen financieel sterke en financieel zwakke kmo's neemt toe;** meer dan 1 op 4 kmo's geconfronteerd met onvoldoende terugbetalingscapaciteit; sterke kmo's worden alsmaar sterker.
- **Stijgende personeelskosten drukken op rendement kmo;** rendement doorsnee kmo met meer dan 30% gekrompen.
- Doorsnee kmo genereert op 10 jaar tijd **amper bijkomende aandeelhouderswaarde.**
- **Kmo draagt het meest bij aan de overheid via haar tewerkstelling;** gemiddelde kmo betaalt meer dan 5 EUR fiscale en parafiscale lasten per 100 EUR omzet.

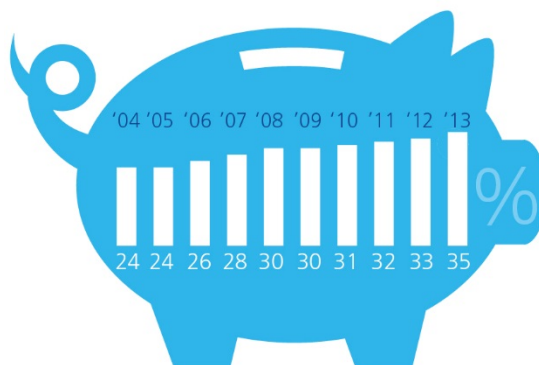
Voor deze 10de editie heeft Deloitte Fiduciaire de financiële gegevens van meer dan 560 ondernemingen over 10 jaar heen in kaart gebracht. De studie baseert zich bovendien niet alleen op “publieke” maar ook op “niet-publieke” gegevens, zoals omzet, aandeelhoudersleningen en de gedetailleerde opgave van fiscale en parafiscale lasten.

Eigen vermogen aanzienlijk versterkt voorbij 10 jaar

Voor de financiering van haar exploitatie, haar groei en haar investeringen beroept de doorsnee Belgische kmo zich in eerste instantie op eigen middelen. Het kapitaal, de gereserveerde winsten en het quasi-eigenvermogen maken immers 56% uit van het totaal vermogen waarover de gemiddelde kmo beschikt. Met quasi-eigenvermogen verwijzen we naar de rekeningen-courant en voorschotten toegestaan door de aandeelhouders-vennoten, zaakvoerders en bestuurders, die evenzeer als risicokapitaal beschouwd moeten worden. Op vandaag financiert een kwart van de familiale kmo zich zelfs met 78% eigen middelen of nog meer.

Hiertegenover staat een sterke afbouw van het bancaire vermogen. Daar waar eind 2004 per 100 EUR beschikbaar vermogen gemiddeld nog 13,2 EUR afkomstig was van banken, is dit eind 2013 gedaald tot 8 EUR. Nikolaas Tahon, Managing Partner van Deloitte Fiduciaire, verduidelijkt: *“Bovendien is het aantal kmo’s die geen beroep doet op leningen of financieringen de voorbij 10 jaar stelselmatig toegenomen van 24% eind 2004 tot 35% eind 2013.”*

Kmo's zonder
bancair vermogen



Kloof tussen financieel sterke en financieel zwakke kmo's neemt toe

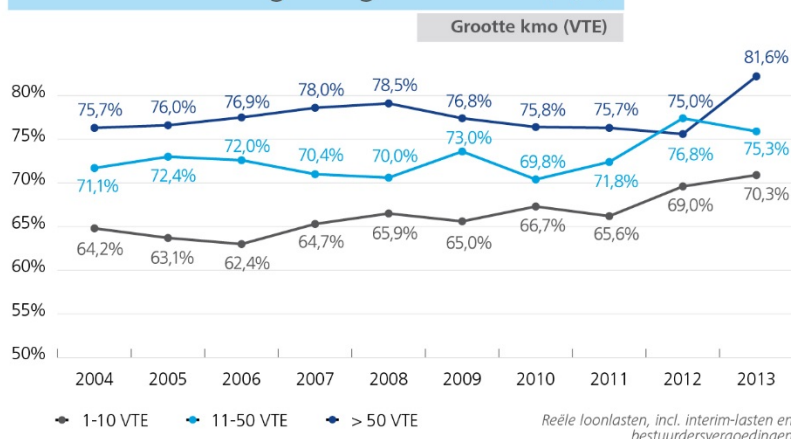
Van de 65% ondernemingen die zich wel nog gedeeltelijk financiert met bancaire vermogen, ondervindt een groeiend aantal bedrijven echter acute terugbetalingsproblemen. Eind 2013 werd immers een record aantal kmo's – 26% - geconfronteerd met een negatieve terugbetalingscapaciteit. Concreet betekent dit dat er onvoldoende nettocashflow gegenereerd wordt om de financiële verplichtingen – in se aflossing van schulden en intrestlasten – na te komen.

Zo is de kloof tussen de financieel sterke bedrijven, die volledig onafhankelijk van enig bancaire vermogen kunnen opereren, en de financieel zwakke bedrijven, die moeite hebben om hun terugbetalingsverplichtingen ten opzichte van de banken te kunnen nakomen, de voorbij jaren aanzienlijk toegenomen.

Stijgende personeelskosten drukken op rendement kmo

Bedrijven die personeel tewerkstellen besteden gemiddeld 73,8% van de toegevoegde waarde aan personeelskosten. Deloitte Fiduciaire interpreteert hierbij de personeelskosten in ruime zin, door niet alleen de loonlasten, maar ook de interim-kosten en de bestuurdersvergoedingen te verrekenen. In concreto betekent dit een toename met maar liefst 5,6% over een periode van 10 jaar.

Loonlasten / Toegevoegde waarde (Q2)



Bij grote bedrijven, in casu ondernemingen die meer dan 50 VTE tellen, is de globale personeelskost eind 2013 zelfs aangegroeid tot 81,6% van de toegevoegde waarde. Maar ook in kleine kmo's, die maximaal 10 personen tewerkstellen, is de globale personeelskost de voorbije 10 jaar drastisch gestegen. De mediaanonderneming investeerde eind 2013 voor het eerst meer dan 70% van de toegevoegde waarde in personeelskosten.

Rendement doorsnee kmo met meer dan 30% gedaald

Daar waar eind 2006 de helft van de bedrijven een operationeel rendement (lees EBITDA op omzet) van 10% of beter noteerde, is dit eind 2013 gedaald tot 8,2%. Een kwart van de ondernemingen noteert een operationeel rendement van minder dan 2,8%.

In diezelfde periode is ook het netto financieel rendement van een recordwaarde van 10,2% gedaald tot amper 6,4% voor de mediaan onderneming. Zelfs bij de best presenterende ondernemingen zien we de voorbije 7 jaar het netto financieel rendement terugvallen van 21,3% tot 15,9%.

De return on capital employed geeft de winstgevendheid voor de aandeelhouders en andere geldverschaffers (lees: banken en leasingmaatschappijen) weer. Ook hier hebben de historische hoogterecords van 9% in 2006 plaatsgemaakt voor historische diepterecords van amper 5,9% voor de doorsnee kmo.

Doorsnee kmo genereert amper bijkomende aandeelhouderswaarde

Daar waar we in 2006 en 2007 nog opmerkelijke groeicijfers mochten noteren, is de marktwaarde van de doorsnee kmo sinds 2010 sterk gedaald. De studie van Deloitte Fiduciaire toont aan dat over een periode van 10 jaar de doorsnee familiale kmo amper 2% bijkomende aandeelhouderswaarde gecreëerd heeft. Nikolaas Tahon precieseert: *“Een bedrijf met een marktwaarde van 100 EUR eind 2004, noteerde eind 2013 een marktwaarde van gemiddeld 102 EUR. Dit lijkt bitter weinig, maar impliceert toch een opmerkelijke verbetering ten opzichte van 2012 waar de doorsnee kmo nog met een waardeverlies van 5% geconfronteerd werd.”*

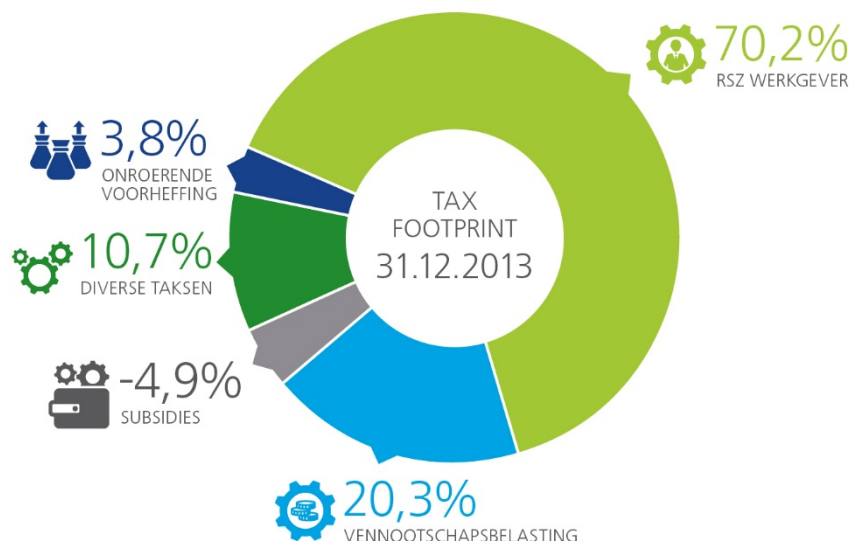
Kmo draagt het meest bij aan de overheid via haar tewerkstelling

De fiscale impact analyse telt alle fiscale en parafiscale lasten samen en meet zo hoeveel een onderneming afdraagt aan de overheid. Een kleine kmo - die maximaal 10 personen tewerkstelt - betaalt gemiddeld 5,5 EUR belastingen en RSZ per 100 EUR omzet. Dit bedrag stijgt tot 6,5 EUR bij bedrijven die meer dan 50 personeelsleden tewerkstellen.

Het overheersende belang van de werkgeversbijdragen RSZ binnen de fiscale impact – goed voor 70,2% bij de doorsnee exploitatieonderneming – springt onmiddellijk in het oog. Deze component is de voorbije 4 jaar trouwens enkel in belang toegenomen, mede door de alsmat stijgende loonlasten in België.

Samenstelling Tax Footprint (exploitatievennootschappen*)

*exclusief transportsector



Henk Hemelaere benadrukt: *“De fiscale impactanalyse toont duidelijk aan dat het creëren van bijkomende tewerkstelling binnen de kmo van primordiaal belang is voor de financiering van de overheid.”*

Tweede belangrijkste component in rij is de vennootschapsbelasting, goed voor 20,3%. De voorbije jaren is het belang van de vennootschapsbelasting in de totale fiscale impact echter systematisch teruggedrongen, onder meer door de enorme druk op de bedrijfsresultaten ten gevolge van de actueel financieel-economische situatie.

“Over de voorbije 10 jaar hebben de sterkste kmo’s zich op alle fronten versterkt, terwijl de doorsnee kmo rendement heeft verloren en stagneert in waarde. De solide financiële structuur is de reddingsboei voor de meeste Belgische familiale ondernemingen. Hun grootste opdracht is de totale loonlast onder controle te houden en toch te groeien door innovatie. Enkel zo kunnen opnieuw meer familiale kmo’s waarde creëren”, besluit Nikolaas Tahon, Managing Partner van Deloitte Fiduciaire.

###

Over Deloitte Fiduciaire

Deloitte Fiduciaire maakt deel uit van Deloitte België. Deloitte Fiduciaire is de Belgische marktleider op het vlak van accountancy-advies en een waaier van multidisciplinaire diensten voor kmo’s en familiebedrijven. Deloitte Fiduciaire verleent zijn diensten aan meer dan 5.000 kmo’s in België en kan bogen op meer dan 75 jaar ervaring in accountancy en fiscaal-juridisch advies. De firma kan terugvallen op een sterk regionaal netwerk, 11 kantoren in België en meer dan 470 multidisciplinaire accountants, fiscale en juridische consultants, en specialisten in M&A, business reporting en IT. Zo heeft Deloitte Fiduciaire een uitvoerige kmo-knowhow opgebouwd die veel verder reikt dan de traditionele boekhouddiensten. Het team van Deloitte Fiduciaire staat niet alleen voor accountancy en voor fiscale en juridische dienstverlening, maar ook voor business- & IT-begeleiding en voor financieel en M&A-advies.

Tot de kmo’s die door Deloitte Fiduciaire worden bediend, behoren jonge starters, spin-offs van universiteiten en onderzoekscentra, groeiende en vernieuwende bedrijven, management- en vastgoedfirma’s, en volwassen familiale ondernemingen in heel het land, met een jaaromzet onder 50 miljoen euro.

Over Deloitte

Deloitte is met meer dan 2.800 medewerkers en 11 kantoren in België de grootste organisatie op het vlak van audit, accounting, belastingadvies, consulting en financial advisory services. Onze dienstverlening richt zich zowel naar de grootste nationale en internationale ondernemingen als naar kmo’s, de publieke sector en non-profit organisaties. Deloitte België is een onafhankelijke en zelfstandige organisatie en een member firm van Deloitte Touche Tohmatsu Limited. Voor het boekjaar 2014 werd een omzet gerealiseerd van 370 miljoen euro.

Deloitte Touche Tohmatsu Limited is een organisatie van zelfstandige memberfirms, die zich richt op de hoogste kwaliteit bij het leveren van professionele dienstverlening en advies. De dienstverlening is gebaseerd op een wereldwijde strategie voor meer dan 150 landen. Daartoe is de expertise beschikbaar van meer dan 200.000 professionals in alle werelddelen. Voor het boekjaar 2014 bedroeg de omzet meer dan 34,2 miljard US dollar.

Deloitte verwijst naar een of meerdere member firms binnen DTT Limited, dat een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid is in de UK, en het netwerk van haar member firms, die elk een juridisch aparte en zelfstandige eenheid zijn. Bezoek <http://www.deloitte.com/about> voor een meer gedetailleerde beschrijving van de wettelijke structuur van Deloitte Touche Tohmatsu Limited en haar member firms.