

## Persbericht

---

Contact: Isabel Box  
Title: Marketing & Communications Manager  
Tel: +32 (0)2 302 25 51  
Mobile: +32 (0)485 31 79 63  
Email: [ibox@deloitte.com](mailto:ibox@deloitte.com)

---

### **Deloitte rekruteerde het voorbije jaar 900 medewerkers en verwacht er volgend jaar nog eens 900 aan boord te brengen**

**Deloitte Belgium blijft marktleider met double-digit omzetstijging van 11%, dankzij digitalisering, internationale samenwerking en complexere regulering**

#### **Brussel, België – 22 september 2017**

Deloitte Belgium, de organisatie in professionele dienstverlening, heeft in het fiscaal jaar 2017, dat eindigde op 31 mei 2017, een omzet van 480 miljoen euro gerealiseerd. Deze stijging van 11% versterkt de positie van Deloitte Belgium als marktleider in professionele dienstverlening. Deloitte houdt de koers betreffende groei aan en plant om het komend jaar 900 nieuwe professionals te rekruteren.

Wereldwijd realiseerde Deloitte een omzet van US\$ 38,8 miljard in fiscaal jaar 2017. Dit betekent een stijging van 7,1 procent, waarmee Deloitte Belgium het groeipercentage van de globale organisatie overstijgt. Ook wereldwijd blijft Deloitte de grootste speler in professionele dienstverlening.

#### **Groei door innovatie**

Bedrijven zijn meer en meer op zoek naar advies om richting te geven aan de snelle veranderingen in de maatschappij van vandaag. Om de groei van het voorbije fiscaal jaar ten dele te duiden, wijst Deloitte Belgium op haar aanbod op maat dat een antwoord biedt op deze veranderingen.

Piet Vandendriessche, CEO Deloitte Belgium: "Digitalisering, internationalisering en steeds complexere en meer gefragmenteerde regelgeving zijn uitdagingen waarbij we onze klanten dagelijks bijstaan. Investeren in vernieuwing is noodzakelijk om in te spelen op de exponentieel veranderende technologieën. Wij zetten hier zelf sterk op in als organisatie, en helpen onze klanten deze technologieën te implementeren. Onze initiatieven rond innovatie staan voor het engagement van Deloitte om de Belgische economie, nieuwe businessmodellen en disruptieve technologieën te stimuleren."

Een van deze innovaties, en een tweede drijvende kracht voor groei, is Deloitte Belgium's verhoogde focus op internationalisering. Per 1 juni 2017 bundelde Deloitte Belgium de krachten met 8 andere landen (Verenigd Koninkrijk, Nederland, Zwitserland, Zweden, Denemarken, Noorwegen, Finland en IJsland) tot Deloitte North West Europe. Deloitte NWE toonde zich reeds zeer gewild voor multinationals die op zoek zijn naar dezelfde diensten in verschillende landen. Daarnaast laat Deloitte NWE toe alle aanwezige expertise te bundelen en competentiecentra rond relevante onderwerpen samen te stellen, zoals data-analytics, blockchain, Artificial Intelligence, Internet of Things en specifieke SAP- of Salesforcecompetenties.

Piet Vandendriessche bevestigt dit: "Deloitte Belgium krijgt meer en meer internationale opdrachten toevertrouwd. Het voorbije jaar besteedden onze medewerkers 23.258 dagen aan opdrachten in het

buitenland, een stijging van meer dan 20% vergeleken met FY16. Dit biedt onze medewerkers nog meer dan vroeger mooie kansen voor het uitbouwen van een internationale loopbaan. ”

Naast deze internationale aanwezigheid is Deloitte Belgium's lokale verankering een sterke troef. Dankzij een netwerk van 11 regionale kantoren staat de organisatie dichtbij de klant. Bovendien staan KMO's, snelgroeiende bedrijven, familiebedrijven en private ondernemingen voor vergelijkbare uitdagingen als multinationals en publieke organisaties. Zij zijn echter meer gebaat bij maatwerk door een vertrouwde adviseur die hun business, bedrijf en de uitdagingen door en door kent en hierop inspeelt. Om de nabijheid en persoonlijke aanpak voor deze bedrijven te garanderen, werd Deloitte Private opgericht.

## **Groei door talent**

Om deze aanhoudende groei te ondersteunen wierf Deloitte Belgium meer dan 900 mensen aan in FY17, goed voor 3500 medewerkers vandaag. Ze werkt ook aan de carrièrepaden van haar medewerkers. Binnen Deloitte Belgium zijn het voorbije jaar 700 medewerkers doorgestroomd naar nieuwe functies. Negen nieuwe partners werden aangesteld:

Filip Camerlynck (Accountancy), Thomas Cardoen (Consulting), Michel De Ridder (Risk Advisory), Frederik D'heer (Consulting), Dieter Hillaert (Accountancy), Kasper Peters (Consulting), Pieter Van Hoecke (Tax and Legal), Jeroen Vergauwe (Risk Advisory) en Tom Windelen (Audit).

Laga, het advocatenkantoor waarmee Deloitte een samenwerkingsakkoord heeft, stelde Kathleen De hornois aan als partner.

Piet Vandendriessche: "We willen een transparante, dynamische omgeving creëren die ruimte schept voor persoonlijke en professionele groei, en medewerkers de opportuniteit geeft te leren, nieuwe uitdagingen aan te gaan en hun ondernemerscompetenties te ontwikkelen in een ondersteunende, gevarieerde context. We geloven dat de diversiteit van een team evenveel doorweegt als de individuele competenties van de teamleden. "

## **Groei door duurzaamheid**

De verhuizing naar het nieuwe Gateway gebouw aan Brussels Airport was het afgelopen fiscale jaar een belangrijke pijlpaal. Ze maakt deel uit van Deloitte Belgium's doelstelling in te zetten op duurzame groei, met oog voor innovatie en de mobiliteit van de toekomst. De verhuizing heeft een gunstig effect gehad op de vermindering van de kooldioxide-uitstoot van Deloitte Belgium: de CO2-uitstoot van het nieuwe kantoor is 40% lager dan de 4 voormalige gebouwen waarin de organisatie eerder gevestigd was.

Bovendien is Brussels Airport een hub voor openbaar vervoer. Een interne mobiliteitscampagne moedigde medewerkers aan om nieuwe en alternatieve mobiliteitsoplossingen uit te proberen, zoals openbaar vervoer, gedeelde wagens, carpooling of elektrische fietsen. Meer dan 1.000 medewerkers namen deel aan het programma.

De organisatie stelt zichzelf als doel haar CO2-uitstoot met 25% te verminderen tegen 2021.

Piet Vandendriessche: "Als consultants willen we bijdragen aan verbeteringen op vlak van innovatie, duurzaamheid en mobiliteit. Ik geloof ook dat we zelf als organisatie het voorbeeld moeten geven – vandaar bijvoorbeeld onze inspanningen op vlak van mobiliteit voor onze medewerkers."

Tabel 1: groei was in fiscaal jaar een constante doorheen de deelactiviteiten van Deloitte Belgium.

<b>Deloitte Belgium</b>	<b>480M EUR</b>	<b>11%</b>
(Breakdown per deelactiviteit)		
<b>Risk Advisory</b>	58M EUR	25%
<b>Financial Advisory</b>	16M EUR	24%
<b>Consulting</b>	122M EUR	14%
<b>Audit</b>	65M EUR	10%
<b>Accountancy</b>	88M EUR	7%
<b>Tax &amp; Legal</b>	131M EUR	5%

###

## **Deloitte in België**

Deloitte is met meer dan 3.500 medewerkers en 11 kantoren in België de grootste organisatie op het gebied van audit, accounting, juridisch en belastingadvies, consulting en financial advisory services.

Onze dienstverlening richt zich zowel naar de grootste nationale en internationale ondernemingen als naar kmo's, de publieke sector en non-profit organisaties. Deloitte België is een onafhankelijke en zelfstandige organisatie en een member firm van Deloitte Touche Tohmatsu Limited. Voor het boekjaar 2017 werd een omzet gerealiseerd van 480 miljoen euro.

Deloitte Belgium CVBA is de Belgische verbonden onderneming van Deloitte NWE LLP, een lid van Deloitte Touche Tohmatsu Limited die zich richt op de hoogste kwaliteit bij het leveren van professionele dienstverlening en advies. De dienstverlening is gebaseerd op een wereldwijde strategie voor meer dan 150 landen. Daartoe is de expertise beschikbaar van meer dan 263.900 professionals in alle werelddelen. Voor het boekjaar 2017 bedroeg de omzet meer dan 38.8 miljard US dollar.

Deloitte verwijst naar een of meerdere member firms binnen DTT Limited, dat een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid is in de UK, en het netwerk van haar member firms, die elk een juridisch aparte en zelfstandige eenheid zijn. Bezoek <http://www.deloitte.com/about> voor een meer gedetailleerde beschrijving van de wettelijke structuur van Deloitte Touche Tohmatsu Limited en haar member firms.