

## Persbericht

---

Contact: Nathalie Vanderbeken  
Titel: Marketing & Communications Manager  
Tel: +32 (0) 2 600 60 83  
GSM : +32 (0) 479 90 25 71  
E-mail: [nvanderbeken@deloitte.com](mailto:nvanderbeken@deloitte.com)

---

### **Zeven op tien scale-ups blijven vol vertrouwen**

**83 procent verwacht weinig tot geen negatieve impact op financiering**

Brussel, België – 6 mei 2020

**Zeven op tien scale-ups blijven erop vertrouwen dat hun bedrijf zich met succes doorheen de COVID-19-pandemie zal kunnen loodsen. Ze menen dat hun bedrijf er nog sterker kan uitkomen en zijn groeitraject zal kunnen verderzetten of zelfs nog versnellen. Dat blijkt uit de Scale-up Survey van Deloitte. De meerderheid van de scale-ups is op de hoogte van de overheidssteunmaatregelen, maar 55 procent moest er nog geen (volledig) gebruik van maken. 66 procent van de scale-ups onderhoudt contact met hun investeerders of plant de nodige contacten met hen, waarbij die investeerders vaak praktisch advies en ondersteuning bieden.**

Deloitte nam contact op met meer dan 70 scale-ups om na te gaan hoe ze worden getroffen door COVID-19 en hoe ze er tot dusver op hebben gereageerd.

**Michele Gabriël, Director Growth Strategy en M&A:** *"Tijden zoals deze leggen meer dan ooit de nadruk op de voordelen van een sterk leiderschap, een flexibele organisatie en digitale mogelijkheden. Scale-ups hebben hun voordeel met al die eigenschappen en reageren alert op deze crisis door hun waardepropositie en bedrijfsmodel snel aan te passen."*

#### **Scale-ups blijven vol vertrouwen ondanks uitdagingen**

De impact van COVID-19 op scale-ups mag niet worden onderschat. Meer dan 80 procent van de respondenten verklaart dat hun grootste probleem wordt gevormd door een daling of vertraging in nieuwe zaken doen en contracten sluiten met klanten. De meeste van hen hebben hun groeiverwachtingen navenant aangepast. De impact van de pandemie op groeiplannen varieert aanzienlijk per sector. Bedrijven die actief zijn in de gezondheidszorg, ervaren de minste impact. De mobiliteitssector wordt het hardst getroffen.

De annulering van cruciale meetings met klanten, handelsbeurzen en internationale reizen komt op de tweede plaats met 45 procent. Van alle respondenten vindt 38 procent de kasstroom of liquiditeit een probleem, hoewel minder dan één op vijf zich zorgen maakt dat de pandemie een aanzienlijke negatieve impact zal hebben op hun financiering, waarbij de bedrijfscontinuïteit misschien in het gedrang komt.

Ondanks deze uitdagingen blijven scale-ups meestal gematigd positief over het overwinnen van de COVID-19-crisis. 45 procent ziet een zekere positieve impact met stimuli voor extra groei, zoals technologieën voor samenwerking op de werkplek of apparatuur voor de gezondheidssector.

**Kristof Cox, Director Scale-Up Ecosystem:** *"Hoewel de crisis het verwachte groeiritme van de meeste scale-ups zal vertragen omwille van een tijdelijke impact op de verkoopcycli en de marketing, zien veel bedrijven nieuwe groeikansen en weten ze hun waardepropositie snel aan te passen in die zin."*

## **55 procent hebben nog geen gebruik hebben gemaakt van overheidssteun**

Om Belgische bedrijven te ondersteunen, heeft de regering een reeks steunmaatregelen getroffen waarvoor bedrijven een aanvraag kunnen indienen. De meeste scale-ups kennen deze steunmaatregelen van de overheid en slechts 4 procent heeft ze ten volle benut. De meest populaire steunmaatregelen zijn tijdelijke werkloosheid en uitstel van belastingbetaling. 55 procent gaf echter aan dat ze nog geen gebruik hebben gemaakt van steunmaatregelen van de overheid, in sommige gevallen omdat de maatregelen worden beschouwd als minder relevant voor groeibedrijven.

## **Laag ontslagpercentage: 14 procent**

De groeiverwachtingen worden tijdelijk verlaagd door de COVID-19-crisis. Zoals verwacht, worden kleinere bedrijven relatief harder geraakt. De verwachte groei van bedrijven met een omzet van minder dan 1 miljoen euro is dramatisch teruggevallen van 98 procent pre-COVID tot 49 procent post-COVID. Voor bedrijven met een omzet van €1 - €3 miljoen gingen de groeiverwachtingen van 49 procent naar 29 procent. Voor bedrijven met een omzet van €3 - €50 miljoen is er een daling van 10 procent naar 3 procent.

De scale-ups concentreren zich in de eerste plaats op het beperken van hun operationele kosten (51 procent), het doorvoeren van tijdelijke werkloosheid (41%) en het verbeteren van hun werkkapitaal (39 procent). Verrassend genoeg heeft slechts 14 procent het personeelsbestand verminderd of werknemers ontslagen.

*"Hoewel veel scale-ups hun rekruteringsplannen op een laag pitje zetten en enkele zelfs hun personeelsbestand hebben afgebouwd, zullen scale-ups naar verwachting een stuwende kracht blijven in het kader van de herstart van de economie en de tewerkstelling, ondanks de aangepaste groeipercentages die aanzienlijk blijven"* aldus **Koen Vandaele, Ecosystems & Alliances Leader bij Deloitte Belgium.**

## **Financiering blijft stabiel, investeerders bieden praktische hulp**

De meeste scale-ups houden contact met hun investeerders. 47 procent van hen krijgt zelfs praktijkgericht advies en ondersteuning, vooral inzake bedrijfscontinuïteit en financiering. De impact op de kapitaal financiering blijft beperkt.

\*\*\*

## **Over de enquête**

Deloitte bevroeg 71 scale-ups om na te gaan hoe ze worden getroffen door en reageren op de COVID-19-pandemie. De steekproef van de enquête bestaat hoofdzakelijk uit Belgische scale-ups (65). Een minderheid van de respondenten heeft een hoofdkantoor in het buitenland (drie in Nederland, één in Duitsland, één in Zweden en één in het VK). Bij wijze van vervolg van deze studie zullen andere belanghebbenden binnen het ecosysteem van de scale-ups, zoals investeerders, worden bevroegd om meer inzicht te krijgen in alle factoren die een rol spelen.

\*\*\*

## **Deloitte in België**

Deloitte is met meer dan 4.400 medewerkers en 12 kantoren in België de grootste organisatie op het gebied van audit, accounting, juridisch en belastingadvies, consulting, financial advisory services en risk advisory services.

Onze dienstverlening richt zich zowel naar de grootste nationale en internationale ondernemingen als naar kmo's, de publieke sector en non-profit organisaties. Deloitte België is een onafhankelijke en zelfstandige organisatie en een member firm van Deloitte Touche Tohmatsu Limited. Voor het boekjaar 2019 werd een omzet gerealiseerd van 565 miljoen euro.

Deloitte Belgium CVBA is de Belgische verbonden onderneming van Deloitte NSE LLP, een lid van Deloitte Touche Tohmatsu Limited die zich richt op de hoogste kwaliteit bij het leveren van professionele dienstverlening en advies. De dienstverlening is gebaseerd op



een wereldwijde strategie voor meer dan 150 landen. Daartoe is de expertise beschikbaar van meer dan 312.000 professionals in alle werelddelen. Voor het boekjaar 2019 bedroeg de omzet meer dan 46.2 miljard US-dollar.

Deloitte verwijst naar een Deloitte member firm, één of meerdere verbonden vennootschappen, of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, dat een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid is in de UK ("DTTL")DTTL en haar member firms zijn elk een juridisch aparte en zelfstandige eenheid. DTTL (ook wel "Deloitte Global" genoemd) levert geen diensten aan cliënten. Bezoek <http://www.deloitte.com/about> voor een meer gedetailleerde beschrijving van de wettelijke structuur van DTTL en haar member firms.