

## Persbericht

---

Contact: Isabel Box  
Press & Communications  
Tel: + 32 2 302 25 51  
Gsm: + 32 485 31 79 63  
E-mail: [ibox@deloitte.com](mailto:ibox@deloitte.com)

---

### **België in top 4 van EU-landen die meest waarschijnlijk zullen worden getroffen door Brexit**

Een voorbereiding op het ergste houdt in dat bedrijven klaar zijn om af te rekenen met alle eventuele gevolgen

**Brussel – 1 maart 2018**

Deloitte bracht vandaag het rapport [Belgium's Brexit: Why you should plan today](#) uit. Het rapport bevestigt dat de Brexit een aanzienlijke impact zal hebben op België. Het VK behoort tot de top vijf van de belangrijkste exportpartners van België. Het totaal van de Belgische uitvoer naar het VK vertegenwoordigt bijna negen procent van de totale Belgische uitvoer (een bedrag van EUR 31,99 miljard), terwijl het VK ook goed is voor bijna vijf procent van de totale Belgische invoer (een totaal bedrag van EUR 16,06 miljard). De belangrijkste domeinen van de Belgische export naar het VK zijn auto's, chemische producten, voeding en drank, textiel (waarvan ongeveer 30% van de productie voor het VK is bestemd), synthetische stoffen en de machinesector.

Deze economische relaties met het VK houden in dat België op de vierde plaats staat van alle 27 EU-landen als het gaat om economische risico's naar aanleiding van de Brexit. De impact zal vooral worden gevoeld in Vlaanderen, dat 80% van de Belgische export naar het VK produceert (en goed is voor 87% van de invoer uit het VK).

In de sectoren van hout, steen, glas, medische apparatuur en wapens zal de impact zich vooral doen gevoelen in Wallonië. De sectoren van auto's en lederwaren zullen het meest worden getroffen in het Brussels Hoofdstedelijk Gewest.

Als de Brexit-onderhandelingen resulteren in een disruptieve situatie (die kan variëren van helemaal geen deal tot een gedeeltelijke beperking van enkele of alle vier vrijheden van de interne markt van de EU – vrij verkeer van goederen, kapitaal, diensten en arbeid), zullen bedrijven te maken krijgen met veranderingen in hun handelsverkeer met en hun zakelijke activiteiten in het VK. Die veranderingen kunnen het volgende omvatten:

- invoerrechten op de handel in goederen, gewijzigde douaneprocedures en vertragingen aan de grensovergangen – met de daaruit resulterende verstoring van de toevoerketen;
- beperkingen van de mogelijkheid voor bedrijven om VK-werknemers of niet-VK-staatsburgers tewerk te stellen in het kader van bedrijfsactiviteiten in het Verenigd Koninkrijk;
- beperkingen op de uitwisseling van data tussen België en het VK;
- veranderingen in fiscale behandeling (directe belastingen en btw); en

- de eis om verschillende technische normen te hanteren als de reguleringssystemen in het VK en de EU verschillen na de Brexit.

"Er zijn twee gangbare scenario's voor de Brexit, een zogenaamde harde en een softe versie, en er zijn ontelbare variaties op beide mogelijk. Welk scenario het ook haalt, het is onvermijdelijk dat Belgische bedrijven, zowel degene die handelen met het VK als degene met bedrijfsactiviteiten in het VK, zullen moeten afrekenen met stijgende kosten om zaken te doen," aldus Richard Doherty, de in Brussel gevestigde wereldwijde service leader van Deloitte voor alles wat met de Brexit te maken heeft.

## **De automotive industrie is goed voor 29,8% van de Belgische uitvoer naar het VK**

Transportmaterieel maakt voor 29,8% deel uit van de exportwaarde naar het Verenigd Koninkrijk en 22% van de geïmporteerde waarde in 2016. Jaarlijks worden meer dan drie miljoen auto's en andere voertuigen verscheept vanuit de havens van Antwerpen en Zeebrugge. Met een werknemersbestand van 70.000 mensen in 300 bedrijven is de autosector goed voor bijna tien procent van alle jobs in de Belgische industrie.

Aangezien het VK de belangrijkste bestemming is voor de export van transportmaterieel uit België (incl. motorvoertuigen), kan de impact van de Brexit op de Belgische automotive sector heel groot zijn.

## **Chemische producten zijn goed voor bijna 20% van de Belgische uitvoer naar het VK**

België heeft de achtste grootste chemische sector van Europa. De sector produceert vijf procent van de waarde die door deze sector wordt gegenereerd in heel het continent. België is nummer één in de wereld in de verkoop van chemische producten en kunststof per capita. Tien procent van alle werknemers in de chemische industrie is aan de slag in België, en Vlaanderen kan bogen op de grootste petrochemische cluster van Europa.

De Belgische export van chemische producten naar het VK is EUR 2,5 miljard waard, en als farmaceutische producten worden meegerekend, zijn chemische producten goed voor bijna 20 procent van de Belgische uitvoer naar het VK. Met 720 bedrijven en 90.000 rechtstreekse werknemers in België, zal de chemische sector zware gevolgen ondervinden van een hard Brexit-scenario.

## **De export van textiel is goed voor 4,2% van de Belgische uitvoer naar het VK**

De Brexit-studie van Deloitte Belgium toont aan dat in Vlaanderen gevestigde textielbedrijven vooral afhankelijk zijn van de Britse markt. Meer dan 30 procent van de export van speciale weefsels, getufte textielstoffen en kant, en 27,8 procent van alle export van tapijten gaan naar het VK.

## **Gaandeweg potentiële Brexit-risico's beperken**

Om zich voor te bereiden op de Brexit, moeten Belgische bedrijven het Brexit-risico onder ogen zien en een juist inzicht verwerven in het belang van het VK voor hun sourcing, productie en verkoop. Het Brexit-rapport van Deloitte Belgium beklemtoont ook de noodzaak om eveneens te kijken naar de toevoerketen in de breedst mogelijke zin, waaronder de indirecte relaties met het VK. Dit kan licentieverlening, uitbestede activiteiten en andere aspecten omvatten, zoals opdrachten die in onderaanneming worden gegeven aan logistieke dienstverleners of andere leveranciers.

Bedrijven moeten een actieplan opstellen met aandacht voor processen, systemen en personeel. Zo kunnen ze snel en gepast reageren voor het te laat is. Het doorvoeren van grote businessbeslissingen vergt veel tijd. Bedrijven kunnen het zich bijgevolg niet veroorloven om te wachten tot de politieke onderhandelingen voldoende duidelijkheid opleveren.

Doherty ging verder: "Bedrijven moeten de impact van de Brexit op hun toevoerketens evalueren, de resulterende risico's van hun blootstelling aan de Brexit analyseren, plannen maken om die risico's te beteugelen en verzekeren dat hun processen, systemen en medewerkers klaar zijn om snel te reageren

zodra hun organisatie moet beslissen. De klok tikt en de toekomst is onzeker. Nu plannen maken is essentieel om de uitdagingen en opportuniteiten van de Brexit in goede banen te leiden.”

###

## **Deloitte in België**

Deloitte is met meer dan 3.800 medewerkers en 11 kantoren in België de grootste organisatie op het gebied van audit, accounting, juridisch en belastingadvies, consulting en financial advisory services.

Onze dienstverlening richt zich zowel naar de grootste nationale en internationale ondernemingen als naar kmo's, de publieke sector en non-profit organisaties. Deloitte België is een onafhankelijke en zelfstandige organisatie en een member firm van Deloitte Touche Tohmatsu Limited. Voor het boekjaar 2017 werd een omzet gerealiseerd van 480 miljoen euro.

Deloitte Belgium CVBA is de Belgische verbonden onderneming van Deloitte NWE LLP, een lid van Deloitte Touche Tohmatsu Limited die zich richt op de hoogste kwaliteit bij het leveren van professionele dienstverlening en advies. De dienstverlening is gebaseerd op een wereldwijde strategie voor meer dan 150 landen. Daartoe is de expertise beschikbaar van meer dan 263.900 professionals in alle werelddelen. Voor het boekjaar 2017 bedroeg de omzet meer dan 38.8 miljard US dollar.

Deloitte verwijst naar een of meerdere member firms binnen DTT Limited, dat een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid is in de UK, en het netwerk van haar member firms, die elk een juridisch aparte en zelfstandige eenheid zijn. Bezoek <http://www.deloitte.com/about> voor een meer gedetailleerde beschrijving van de wettelijke structuur van Deloitte Touche Tohmatsu Limited en haar member firms.