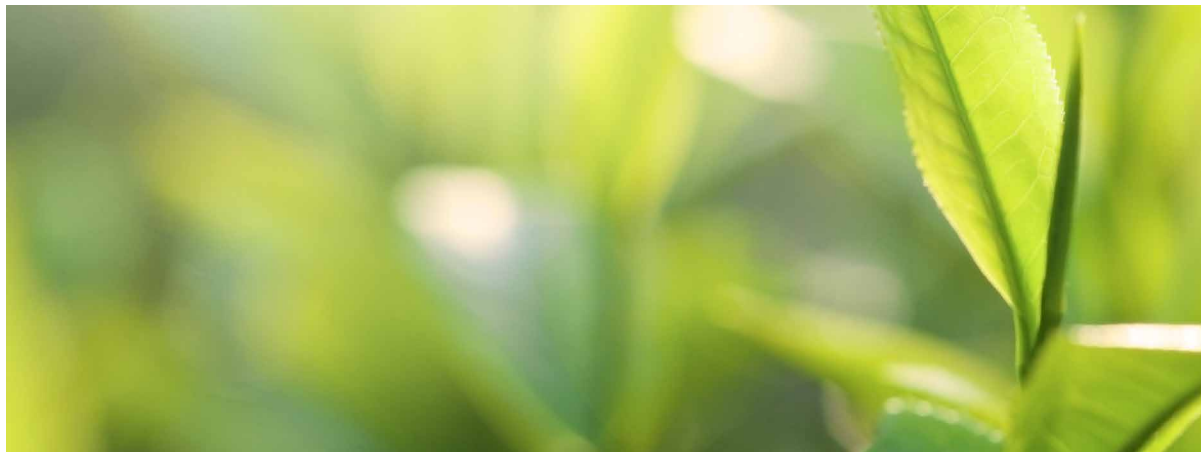


Gids Wetgeving Overheidsopdrachten



U bent een private universiteit, zorginstelling of ziekenfonds? Dan zal de volledige inwerkingstreding van de Wet van 15 juni 2006 betreffende de overheidsopdrachten uw organisatie belangrijk impacteren. Alle uitvoeringsbesluiten van de wet zijn na meer dan zes jaar eindelijk goedgekeurd en zijn volledig van kracht vanaf 1 juli 2013.

Welke organisaties worden geïmpacteerd?

De volledige implementatie van de Wet van 15 juni 2006 treft vooral de private zorginstellingen en ziekenfondsen. Vanaf 1 juli 2013, zullen zij hun aankopen dienen te organiseren volgens de regels gedefinieerd in de wetgeving overheidsopdrachten. Een uitzondering blijft bestaan voor private ziekenhuizen die voor minder dan 50 % worden gesubsidieerd. Daarnaast zullen openbare ziekenhuizen en private universiteiten niet langer van een "gunstregime" genieten en zullen zij voortaan de regelgeving over de volledige lijn moeten toepassen, ook voor aankopen onder de Europese drempelbedragen. Tot slot kunnen sportclubs, jeugdbewegingen en lokale VZW's, indien zij aan bepaalde voorwaarden voldoen ook onder het toepassingsgebied van de wet vallen.

Wat betekent dit concreet voor uw organisatie?

De toepassing van de nieuwe wetgeving zal een aanzienlijke uitdaging stellen aan uw organisatie:

Verplichting om opdrachten (openbaar) bekend te maken

Indien het geschatte bedrag van een opdracht bepaalde drempelwaarden overschrijdt zal u een aankondiging dienen te publiceren in het Bulletin Der Aanbestedingen en in het Supplement op het Publicatieblad van de Europese Unie. Iedere nalatigheid i.v.m. de publicatieregels kan leiden tot de ongeldigheid van aangegane contracten en/of bestellingen.

Motivatie en transparantie van gunningsbeslissingen

Elke gunningsbeslissing dient gerechtvaardigd en gemotiveerd te worden. U zal daartoe een nauwkeurige evaluatie van alle offertes dienen te maken en uw selectie moet gebaseerd zijn op vooraf gedefinieerde criteria die in het bestek zijn vermeld. Deze criteria kunnen na publicatie of na ontvangst van de offerte niet meer gewijzigd worden. De kwaliteit van de gekozen criteria en een correct opgesteld bestek in lijn met de wetgeving zijn van uiterst groot belang.

Aankopen via de wet overheidsopdrachten vraagt een degelijke organisatie en goed gestroomlijnde processen en procedures.

Reglementering van communicatie met leveranciers

Terwijl uw relaties met de leveranciers in het verleden niet werden beperkt door enige regels van wetgevende aard, zullen uw contacten met de kandidaat-leveranciers voortaan strenger gereguleerd worden. Hierbij staan een evenwichtige en gelijke behandeling van kandidaatleveranciers centraal. De overtreding van deze principes impliceert hier ook een mogelijke nietigverklaring van aangegane overeenkomsten, zonder nog maar te spreken over de eventuele bijhorende gevolgen en sancties op juridisch vlak.

Gereguleerde doorlooptijden

Openbare procedures zijn ook gereguleerd naar doorlooptijd. Leveranciers dienen de nodige tijd te krijgen om een offerte op te maken. Ook zal u rekening dienen te houden met een "standstill termijn" waarin een niet gekozen kandidaat of inschrijver de mogelijkheid krijgt om een schorsingsberoep tegen een negatieve gunningsbeslissing in te stellen. Men kan de overheidsopdracht dus niet afsluiten voor die periode is verstreken.

Verlenging contracten

Lopende contracten zullen niet langer eenvoudig verlengd kunnen worden. Verlenging van bestaande contracten zal enkel mogelijk zijn onder bepaalde voorwaarden die duidelijk gemotiveerd moeten worden.

Afweging van de juridische dreiging

Wettelijke en contractuele aspecten zullen belangrijker worden in de samenwerking met leveranciers. U zal uw organisatie moeten beschermen tegen de risico's ingevolge eventuele klachten ingediend door een inschrijver: oppositie tegen de gunning van de opdracht, vordering tot schadevergoeding, beschuldiging van belangenvermenging, etc.

Wat kan Deloitte betekenen voor uw organisatie?

Deloitte kan uw organisatie van de nodige ondersteuning voorzien bij de implementatie van de wetgeving. De steun die we kunnen bieden is cross-disciplinair en gebaseerd op volgende competenties:

Organisatorische expertise

Deloitte kan terugvallen op de nodige ervaring in de organisatie van aankoopafdelingen, ook binnen het kader van de wetgeving overheidsopdrachten. Dit houdt o.a. in het opzetten van rapportering voor opvolgen van aankoopdossiers, uittekenen van processen, opmaken van aankoopplannen en het inschatten van personeelsbehoeften en impact.

Aankoop expertise

Deloitte kan uw organisatie tijdelijk operationeel ondersteunen. Implementatie van de wetgeving zal de interne werklast verhogen en ook een andere manier van werken vereisen. Deloitte beschikt over aankopers met ervaring binnen de wetgeving overheidsopdrachten die u kunnen helpen om een zekere overgangs- en implementatiefase te overbruggen.

Een pragmatische inzet van onze diensten

Deloitte heeft in het kader van de nieuwe wetgeving een 'fast implementation track' ontwikkeld die uw organisatie moet toelaten om snel in lijn te zijn met de wetgeving. De 'fast implementation track' bestaat uit drie belangrijke componenten:

- Toolkit Wetgeving Overheidsopdrachten: dit is een toolkit van o.a. standaardbestekken, gunningsverslagen en -brieven noodzakelijk om aan te kopen in lijn met de wetgeving. Daarnaast voorziet deze toolkit ook in het nodige opleidingsmateriaal voor het trainen van uw medewerkers.
- Aankoopplan en organisatieblauwdruk: een snelle inventaris wordt opgemaakt van de verschillende aankoopactiviteiten binnen de organisatie. Deze inventarisatie dient als basis voor het uittekenen van een organisatieblauwdruk die moet toelaten om uw organisatie voor te bereiden op de implementatie van de wetgeving.
- Operationele ondersteuning: de implementatie van de wetgeving zal additionele middelen en nieuwe competenties vereisen binnen uw organisatie. Zolang deze niet intern zijn opgebouwd, kan Deloitte hierin tijdelijk ondersteunen.

De fast track methodologie moet toelaten om in een doorlooptijd van 6 weken een organisatie klaar te stomen voor de implementatie van de wetgeving.



Deloitte werkt voor dit type van dienstverlening samen met het advocatenkantoor Laga. Laga (www.laga.be) is een "full service" en multidisciplinair advocatenkantoor van Belgische origine met kantoren te Diegem, Brussel, Antwerpen en Kortrijk. Laga biedt in hoofdzaak juridische dienstverlening en vertegenwoordiging aan voor zakenklanten. Onder haar klanten bevinden zich echter niet enkel multinationals, financiële instellingen, kleine en middelgrote ondernemingen en particulieren, doch ook een aanzienlijk aantal overheden en overheidslichamen. Deze nagestreefde diversiteit in cliënten stelt Laga in staat zowel standaardvragen te beantwoorden als complexe juridische dossiers op een sluitende manier te behandelen.

Laga beschikt over een diepgaande juridische expertise en kennis rond de wetgeving overheidsopdrachten, verzorgt opleidingen voor uw medewerkers, kan assistentie en juridisch advies verlenen in procedures en documenten, sjablonen en bestekken nakijken op hun wettelijkheid.

Contact

Voor meer informatie:

Tom Van Cauwenberge

Partner

+ 32 2 800 22 79

tvancauwenberge@deloitte.com

Pieter Naegels

Senior Manager

+ 32 2 800 23 08

pnaegels@deloitte.com

Kathleen de Hornois

Partner - Advocaat

Tel:+ 32 2 800 70 60

kdehornois@laga.com

Deloitte is met meer dan 2.900 medewerkers en 10 kantoren in België de grootste organisatie op het gebied van audit, accounting, juridisch en belastingadvies, consulting en financial advisory services.

Onze dienstverlening richt zich zowel naar de grootste nationale en internationale ondernemingen als naar kmo's, de publieke sector en nonprofit organisaties. Deloitte België is een onafhankelijke en zelfstandige organisatie en een member firm van Deloitte Touche Tohmatsu Limited. Voor het boekjaar 2014 werd een omzet gerealiseerd van 370 miljoen euro.

Deloitte Touche Tohmatsu Limited is een organisatie van zelfstandige memberfirms, die zich richt op de hoogste kwaliteit bij het leveren van professionele dienstverlening en advies. De dienstverlening is gebaseerd op een wereldwijde strategie voor meer dan 150 landen. Daartoe is de expertise beschikbaar van meer dan 201.400 professionals in alle werelddelen. Voor het boekjaar 2014 bedroeg de omzet meer dan 34.2 miljard US dollar.

Deloitte verwijst naar een of meerdere member firms binnen DTT Limited, dat een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid is in de UK, en het netwerk van haar member firms, die elk een juridisch aparte en zelfstandige eenheid zijn. Bezoek <http://www.deloitte.com/about> voor een meer gedetailleerde beschrijving van de wettelijke structuur van Deloitte Touche Tohmatsu Limited en haar member firms.

© mei 2015 Deloitte Bedrijfsrevisoren

Designed and produced by the Creative Studio at Deloitte, Belgium.