

Captação de recursos e gestão do endividamento

Crédito bancário como apoio para o seu agronegócio

Para o agronegócio, a captação de recursos é importante para:



A Deloitte oferece um serviço especializado, que prepara seu negócio para captar recursos em bancos com melhores condições e para ter uma melhor gestão do seu endividamento

Preparação para captações

- Análise do nível de governança do negócio
- Nível seguro de endividamento
- Custo do capital de terceiros almejado
- Estrutura de garantias a serem oferecidas
- Aspectos societários (CPF ou CNPJ) e tributários
- Impacto da captação no fluxo de caixa
- Criação de indicadores internos de controle do endividamento
- Planejamento do uso dos recursos captados

Assessoria na captação

- Organização das informações a serem enviadas aos bancos
- Seleção de instituições financeiras com o perfil adequado
- Definição da modalidade de captação
- Definição das condições adequadas de crédito
- Assessoria no contato com bancos, negociação e fechamento da captação

O que a Deloitte oferece



Acesso a ampla gama de financiadores e investidores nacionais e internacionais



Captação com o menor custo financeiro possível



Melhor gestão do endividamento



Melhor alocação da dívida (CPF ou CNPJ)



Ganhos de caixa com adequação da estrutura de capital, perfil e custo da dívida



Adequação dos prazos dos contratos bancários de acordo com o ciclo e sazonalidade do negócio



Otimização do uso de garantias por CPF e CNPJ



Melhoria das demonstrações financeiras e indicadores de endividamento

Criação de valor para o seu negócio

Quais os objetivos do seu negócio no futuro?










Crescer, buscar parcerias, estudar possíveis fusões e aquisições, abrir o capital ou definir um plano de sucessão. Para todos os objetivos, a busca é sempre pelo **aumento do valor do negócio**.

A Deloitte oferece um diagnóstico 360° do seu negócio, visando a identificação de pontos de melhoria operacionais e financeiras e determinação de prioridades de ações.

O diagnóstico multidisciplinar cobre os pilares:



O que a Deloitte oferece

-  Criação de valor para o seu agronegócio
-  Melhoria de performance financeira
-  Ganhos de caixa, liquidez e capacidade de investimento
-  Uso inteligente de tecnologias a favor do negócio
-  Melhores práticas de governança
-  Melhor captação de recursos no mercado
-  Eficiência tributária
-  Melhor controle sobre os riscos do negócio
-  Melhores práticas contábeis e fiscais



Saiba mais sobre nossas soluções para agro

Para um diagnóstico rápido do seu negócio, entre em contato com a Deloitte pelo e-mail: agrobr@deloitte.com