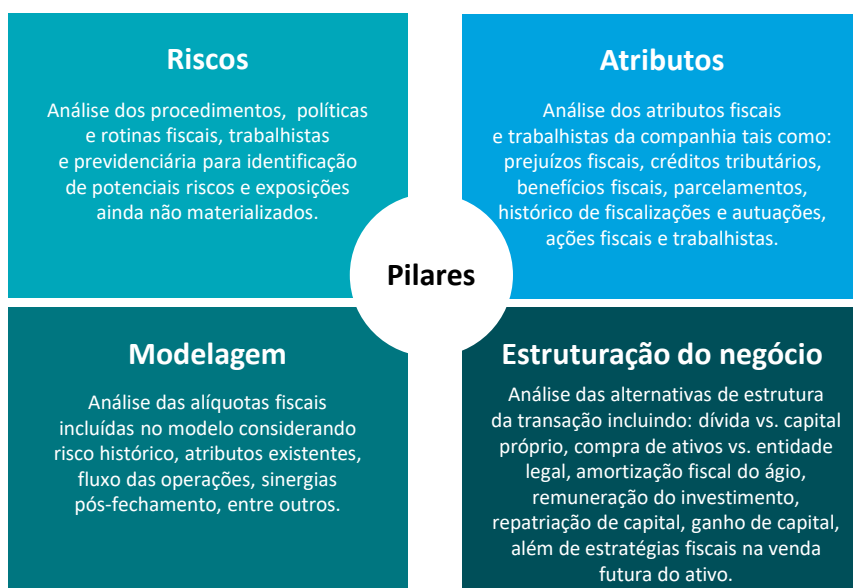


Introdução à due diligence fiscal, trabalhista e previdenciária

A due diligence fiscal, trabalhista e previdenciária fornece análises detalhadas das políticas e procedimentos adotados pela empresa alvo com o objetivo de identificar potenciais riscos, atributos e impactos na modelagem. Esse trabalho é realizado por meio de análises das declarações entregues, demonstrações financeiras, fluxo de operações, entrevistas com a administração e seus assessores, além de outros documentos de suporte. Nosso objetivo é fornecer ao cliente todas as informações necessárias para fins de avaliação, proteção e negociação em uma transação.



Principais pilares da nossa abordagem



Em qualquer transação, a due diligence do lado da compra, independentemente do tamanho ou estrutura, fornece ao comprador informações cruciais para tomada de decisão do investimento. Riscos fiscais, trabalhistas e previdenciários, uma vez identificados no trabalho de due diligence, podem ser endereçados corretamente no contrato de compra e venda e até mesmo como redução de preço. Adicionalmente, os riscos e atributos fiscais podem ser considerados no processo de integração após fechamento.

Uma due diligence do lado do vendedor, possibilita a visibilidade dos potenciais riscos fiscais, trabalhistas e previdenciários até então desconhecidos. Esse conhecimento pode ajudar o vendedor nos aspectos negociais da transação.

Além disso, um relatório do lado do vendedor pode apoiar na dinâmica do processo, pois caso seja fornecido ao comprador (mediante certas condições), este terá informações detalhadas dos temas fiscais, trabalhistas e previdenciários da companhia a ser adquirida.

Principais benefícios da due diligence fiscal, trabalhista e previdenciária

- ✓ Identificação de potenciais impactos no valor da transação.
- ✓ Identificação de riscos tributários, trabalhistas e previdenciário não materializados.
- ✓ Estratégias de mitigação de risco e proteções contratuais para as exposições fiscais, trabalhistas e previdenciária identificadas (exemplo: depósitos de garantia, retenções, indenizações, representações etc.).
- ✓ Identificação de atributos fiscais que podem impactar a operação e fluxo de caixa da organização após a transação.
- ✓ Mapeamento dos impactos tributários e trabalhistas para fins de modelagem.
- ✓ Identificação de elementos fiscais importantes para a estrutura da transação.
- ✓ Comentários no contrato de compra e venda.



A Deloitte tem apoiado milhares de negócios em todo o mundo. Visite nosso site: [M&A Consulting](#) para saber como podemos apoiar o seu negócio.



Ronaldo Xavier
Líder M&A TS Brasil
M&A Transaction Services
rxavier@deloitte.com



Nivaldo Mello
Sócio M&A TS
M&A Transaction Services
ndemello@deloitte.com



Venus Kennedy
Líder de M&A Brasil e LatAm
Consultoria em M&A
vkennedy@deloitte.com

Follow us

