



Los ejecutivos de compras están recurriendo a SAP® Ariba® para soluciones en la cadena de suministros que puedan ayudar a entregar mayor valor en su empresa. Como socio global de SAP® Services y pionero como distribuidor de valor agregado para SAP® Ariba®, Deloitte entiende todo el potencial que éste posee, desde la gestión de proveedores y visibilidad de gastos hasta la contratación y ejecución de las adquisiciones.

SAP® Ariba® Network **Colaboración empresarial basada en la nube**

A medida que las compañías buscan en sus cadenas de suministro las ganancias de eficiencia que necesitan para mantenerse competitivas, la nube ha surgido como un potencial elemento de cambio, especialmente cuando se trata de gestionar de manera más eficaz redes extensas de relaciones con proveedores. Se trata de un desarrollo bienvenido en un entorno en el que las empresas siguen teniendo dificultades con los sistemas de procesamiento de facturas basados en papel, los descuentos a proveedores, el creciente costo de la tecnología, los dolores de cabeza con adquisiciones y otros desafíos demasiado familiares. Ahí es donde Ariba® Network de SAP® puede ayudar a corregir estas ineficiencias.

Beneficios financieros

- Reducción de los costos de procesamiento de documentos de adquisiciones
- Colaboración con los proveedores en los descuentos dinámicos
- Menores costos de tecnología
- Cumplimiento a través del contenido dinámico y la auditoría de la historia del documento
- Menor costo de pedido y facturación
- Control y mejor cumplimiento de los contratos
- Mejor retención de clientes

Beneficios a nivel de empresa

- Un camino más rápido hacia la obtención de valor agregado
- Mejora de la gestión del rendimiento y la mitigación de riesgos
- Acceso ampliado a una red global de proveedores
- Mejora de la eficiencia en el proceso de adquisiciones de toda la organización con menos errores
- Procesos empresariales optimizados que ofrecen valor agregado

Ariba® Spend Visibility **Visibilizar a dónde va el dinero**

¿Su organización sabe cuánto está gastando en un momento dado?

Las organizaciones financieras avanzadas han trabajado duro para desarrollar esa capacidad, pero eso es sólo una parte del panorama. Si bien es útil tener una foto actual del gasto, saber exactamente cómo se gasta ese dinero puede tener un impacto aún mayor en la toma de decisiones.

La metodología de Deloitte para implementar Ariba® Spend Visibility implica descubrir los datos relacionados con el gasto dentro de una organización, limpiarlos y enriquecerlos para que sean más significativos y presentarlos junto con las herramientas de visualización de datos en un formato simple pero potente.

Las posibilidades

Para los fabricantes de productos, la evolución de las soluciones SAP® Ariba® abre un espectro de posibilidades para el nuevo valor de la cadena de suministro.



Colaboración.

Las organizaciones compradoras pueden aprovechar las herramientas para colaborar directamente con los proveedores directos, lo que les permite desarrollar una nueva comprensión de las ofertas de material y las capacidades de los proveedores, así como establecer una línea de comunicación más interactiva para resolver problemas de manera eficiente.

Sencillez.

Una interfaz intuitiva y un conjunto de características proporcionan una facilidad de uso que permite participar a los empleados más allá de las funciones tradicionales de adquisición.

Los ingenieros y los planificadores de productos y no sólo el personal de adquisición de primera línea, pueden convertirse en participantes más activos en el proceso de adquisición directa.

Integración y estrategia.

Puede vincular sus procesos de nuevas maneras para crear una cadena de suministro más integrada, que le permita desarrollar una visión integral de su negocio a medida que conecta actividades como el abastecimiento, con actividades más abajo en la cadena de suministro como recibir y administrar materiales. El soporte de materiales directos de SAP® Ariba®, permite comenzar a pensar de manera estratégica sobre los componentes que entran en sus productos: ver posibilidades de nuevos ahorros, explorar ofertas y comprender mejor dónde se encuentran los riesgos.

Integración con otras soluciones de SAP®

Ariba® Network, como parte de la familia SAP®, puede integrarse fácilmente con las capacidades de SAP® S/4HANA, para ayudar a potenciar el nuevo valor de negocio para su organización. Ariba® Network también puede conectarse a otras capacidades habilitadas por SAP®. Por ejemplo, si su cadena de suministro incluye alertas basadas en sensores, desencadenadores de proceso y aplicaciones creadas con SAP® HANA® Cloud Platform, Ariba® Network puede encajar bien dentro de ese plan.

Cómo puede ayudar Deloitte

Para aprovechar todo el potencial de Ariba® Network, es importante tener una comprensión profunda de las realidades empresariales subyacentes. Aquí es donde Deloitte sobresale, ya que somos ampliamente reconocidos por la profundidad de nuestras capacidades en la cadena de suministro, así como por nuestra larga historia con soluciones SAP®. En términos prácticos, eso significa que podemos ayudar a nuestros clientes a definir e implementar rápidamente sus capacidades de aprovisionamiento y adquisición basadas en la nube y avanzar rápidamente hacia la obtención de beneficios.

¿Por qué Deloitte para SAP® Ariba®?

Hay muchas razones para trabajar con los profesionales de Deloitte cuando se trata de agregar nuevo valor con las soluciones de SAP® Ariba®.

Sabemos cómo funciona SAP® Ariba®.

Somos un distribuidor de licencias de software de SAP® y un implementador de SAP® con experiencia. De hecho, tenemos un largo historial de implementaciones efectivas que preceden a la adquisición de Ariba® por SAP®. Contamos con una amplia experiencia en integración de sistemas, con una larga historia de entrega de proyectos a tiempo y en presupuesto.

Orientación empresarial.

Nuestro enfoque de "El negocio primero" significa que comenzamos con la comprensión de sus procesos empresariales actuales, cómo puede mejorarlos y cómo un conjunto realineado de procesos puede funcionar dentro de un ambiente moderno de SAP® y SAP® Ariba®, para ofrecer un nuevo valor a su organización.

Capacidades integrales.

Nuestra red global de más de 16.300 profesionales de negocios y tecnología enfocados específicamente en SAP® significa que podemos atender las necesidades en toda la empresa, en todas las industrias y en todas las áreas geográficas. Más que eso, podemos personalizar las soluciones SAP® Ariba® para satisfacer las necesidades únicas de su negocio.

Alineación SAP®.

Tenemos una alianza global con SAP® desde 1989. Nuestra larga experiencia y nuestros esfuerzos continuos de co-innovación con SAP® significan que entendemos profundamente hacia dónde van las soluciones de SAP®. Y siendo galardonados con el Premio SAP® Pinnacle 2016 por excelencia como partner, entendemos cómo brindar valor a la solución y alinearlos con sus procedimientos de adquisición y sus objetivos de negocio.

Nuestros servicios

- Estrategia y desarrollo de casos de negocio
- Implementación y despliegue del proyecto
- Transformación de procesos empresariales y alineación organizacional
- Registro de proveedores
- Pruebas de proveedores
- Educación y certificación de proveedores
- Formación de proveedores
- Metodología para facilitar la inscripción de nuevos proveedores
- Análisis de gastos y seguimiento de ahorros

Preguntas iniciales

Para los clientes que consideran usar Ariba® Network para hacer que sus cadenas de suministro sean más eficientes, típicamente comenzamos con las siguientes preguntas centrales:

¿Sus proveedores actuales están cumpliendo con sus expectativas?

Si el rendimiento del proveedor es fundamental para el rendimiento de su organización, la capacidad de la red para ayudar a encontrar, evaluar y conectarse con proveedores adicionales puede ser un beneficio significativo. Esto es igualmente importante para los proveedores existentes y potenciales.

¿Qué importancia tienen los nuevos tipos de bienes y servicios en su negocio?

Si su organización está entrando en una nueva área de negocio y los proveedores existentes no pueden satisfacer nuevas demandas, Ariba® Network podría acelerar su proceso de descubrimiento y evaluación. ¿Cómo? Con una mayor transparencia en los proveedores en red.

las organizaciones están mejor capacitadas para identificar y evaluar productos alternativos, proveedores y socios comerciales.

¿Dónde podría estar logrando mayores eficiencias?

En las transacciones uno a uno facilitadas mediante EDI, ni el comprador ni el proveedor obtienen visibilidad en el ciclo de vida de la adquisición, esto limita las oportunidades de colaboración. Ariba® Network puede cambiar la ecuación aquí. Igual de importante en términos de eficiencia, con Ariba® Network es posible incorporar reglas de negocio para gestionar de forma más eficaz las transacciones comerciales.

¿Cuántos de sus proveedores actuales se encuentran suscritos a Ariba® Network?

Para aquellos que no están en Ariba® Network hoy, Ariba® tiene un conjunto completo de herramientas de entrenamiento para que los proveedores se pongan en marcha rápidamente.



Hablemos

Avanzar con Ariba® Network requiere una estrategia, en la cual podemos ayudar. Si una transformación estratégica de la adquisición es una de sus metas, deberíamos hablar. Póngase en contacto con nosotros y conversemos.

Contáctenos: [@DeloitteCL](https://twitter.com/DeloitteCL)

Contáctenos

Guillermo Ahumada

Socio SAP
Deloitte Chile
Fono: +56 227 298 810
Email: gahumada@deloitte.com

Javier Huechao

Director SAP
Deloitte Chile
Email: jhuechao@deloitte.com

Sebastián Ruiz

Gerente SAP
Deloitte Chile
Email: sruizg@deloitte.com

Oficina central

Rosario Norte 407
Las Condes, Santiago
Chile
Fono: (56) 227 297 000
Fax: (56) 223 749 177
deloittechile@deloitte.com

Regiones

Simón Bolívar 202
Oficina 203
Iquique
Chile
Fono: (56) 572 546 591
Fax: (56) 572 546 595
iquique@deloitte.com

Av. Grecia 860
Piso 3
Antofagasta
Chile
Fono: (56) 552 449 660
Fax: (56) 552 449 662
antofagasta@deloitte.com

Los Carrera 831
Oficina 501
Copiapó
Chile
Fono: (56) 522 524 991
Fax: (56) 522 524 995
copiapo@deloitte.com

Alvares 646
Oficina 906
Viña del Mar
Chile
Fono: (56) 322 882 026
Fax: (56) 322 975 625
vregionchile@deloitte.com

Chacabuco 485
Piso 7
Concepción
Chile
Fono: (56) 412 914 055
Fax: (56) 412 914 066
concepcionchile@deloitte.com

Quillota 175
Oficina 1107
Puerto Montt
Chile
Fono: (56) 652 268 600
Fax: (56) 652 288 600
puertomontt@deloitte.com

Deloitte.

www.deloitte.cl

Deloitte © se refiere a Deloitte Touche Tohmatsu Limited, una compañía privada limitada por garantía, de Reino Unido, y a su red de firmas miembro, cada una de las cuales es una entidad legal separada e independiente. Por favor, vea en www.deloitte.com/cl/acercade la descripción detallada de la estructura legal de Deloitte Touche Tohmatsu Limited y sus firmas miembro.

Deloitte Touche Tohmatsu Limited es una compañía privada limitada por garantía constituida en Inglaterra & Gales bajo el número 07271800, y su domicilio registrado: Hill House, 1 Little New Street, London, EC4A 3TR, Reino Unido.

© 2017 Deloitte. Todos los derechos reservados