

## 商业价值类型

## 潜在的商业价值

- |           |  |
|-----------|--|
| <b>质量</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>• 提升整体质量</li><li>• 预测并快速发现质量缺陷趋势</li><li>• 控制质量漏洞, 能够判断何时会出现质量问题</li></ul> |
|-----------|--|

- |                |   |
|----------------|---|
| <b>保修成本与服务</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>• 了解当前设备配置, 优化服务效率</li><li>• 积极准确地判断保修与索赔问题, 以降低总体保修成本, 并改善客户体验</li></ul> |
|----------------|---|

- |             |   |
|-------------|---|
| <b>运营成本</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>• 改善产品设计, 有效实施工程变更</li><li>• 提升生产设备性能</li><li>• 减少操作与流程变化</li></ul> |
|-------------|---|

- |                |   |
|----------------|---|
| <b>记录保存与编序</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>• 创建数字档案, 记录零部件与原材料编号, 从而更有效地管理召回产品与质保申请, 并进行强制追踪</li></ul> |
|----------------|---|

- |                     |  |
|---------------------|--|
| <b>新产品引进成本与交付周期</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>• 缩短新产品上市时间</li><li>• 降低新产品总体生产成本</li><li>• 有效识别交付周期较长的部件及其对供应链的影响</li></ul> |
|---------------------|--|

- |               |  |
|---------------|--|
| <b>收入增长机会</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>• 识别有待升级的产品</li><li>• 提升效率, 降低成本, 优化产品</li></ul> |
|---------------|--|