



Pro jednoho odpad, pro druhého poklad

Ve výrobě se používají různé vstupní materiály, které jsou nezbytné pro výrobu konečného produktu. Některé z těchto materiálů se po dokončení konečného produktu stávají odpadem.

Existuje však způsob, jak tento odpad překvalifikovat na vedlejší produkt. Díky tomu pak výrobce nemusí platit za likvidaci odpadu, ale může jej prodat nebo darovat jako vedlejší produkt. Odpady musí být naopak řádně zlikvidovány, za což musí výrobce platit.

Pro výrobce, kteří svůj odpad překvalifikuje na vedlejší produkt, existují dvě hlavní výhody:

1. Výrobci vznikají značné úspory nákladů díky tomu, že není nutné platit za likvidaci odpadu.
2. Je minimalizován dopad výrobní činnosti na životní prostředí.

Nalezení nového využití pro vedlejší produkt může umožnit jejich prodej, čímž se vedlejší produkt může stát zdrojem příjmů. Příležitosti, které vedlejší produkt představuje, rovněž umožňují rozvoj nových synergií s potenciálními obchodními partnery. Deloitte je díky své rozsáhlé síti klientů schopen pomoci při propojování a následné spolupráci výrobců s možnými kupci vedlejšího produktu.

Jak může deloitte Legal pomoci?

Ve společnosti Deloitte Legal máme vysoce

specializovaný tým **právníků v oblasti životního prostředí**, kterým je unikátem na evropském trhu. Díky našim rozsáhlým zkušenostem v právní regulaci odpadů jsme pomohli mnoha předním mezinárodním a místním firmám.

Prostřednictvím **analýzy vedlejšího produktu** můžeme pomoci managementu pochopit širokou škálu potenciálních produktů, do kterých by mohl být jejich odpad překvalifikován.

Zároveň je třeba mít na paměti, že s těmito vedlejšími produkty mohou být spojeny zvláštní zákonné povinnosti. Právníci v oblasti životního prostředí ze společnosti Deloitte Legal jsou schopni rychle zajistit plnění těchto povinností a odstranit případné další překážky a rizika

Odpad jednoho se skutečně může stát pokladem jiného.



Další krok:

Pro konzultaci týkající se **analýzy vedlejších produktů**, nás neváhejte kontaktovat.

Kontakty:



Filip Hlousek
Senior Associate
+420 728 334 225
fhlousek@deloittece.com



John James McVeigh
Central Europe BD Manager
+420 778 735 005
jomcveigh@deloittece.com