





# Dem Brexit einen Schritt voraus!

Nach dem Brexit-Votum müssen viele Entscheidungsträger Ihr Unternehmen in unsicheren Zeiten auf den richtigen Weg bringen.

Durch das Ausscheiden eines Verfechters marktliberaler EU-Politik, des zweitgrößten EU-Nettozahlers und drittgrößten deutschen Handelspartners bleiben auch die EU und Deutschland nicht von den Auswirkungen des britischen EU-Austritts verschont.

Deloitte hat bereits vor dem Brexit-Votum Handlungsszenarien für den EU-Austritt Großbritanniens entwickelt. Mit diesem Informationsvor-

sprung verschaffen wir unseren Kunden einen exklusiven Vorteil auf dem Markt.

Zu Brexit-Themen bieten wir unseren Kunden konkrete Antworten auf komplexe Fragestellungen. Weltweit unterstützen wir internationale Konzerne, mittelständische Unternehmen, die Öffentliche Hand und Nichtregierungsorganisationen auf ihrem Erfolgsweg.

Die folgenden Seiten informieren Sie kompakt über Brexit-spezifische Services von Deloitte. Weitere Informationen erhalten Sie im Internet unter [www.deloitte.com/de/brexit](http://www.deloitte.com/de/brexit).



## Brexit Navigator

### Ihre Herausforderung

Die Vielseitigkeit potenzieller Brexit-Risiken erfordert eine Analyse des Risikopotenzials für Ihre Industrie und Ihr Unternehmen. Die Herausforderung ist, die hohe Unsicherheit und Komplexität der aktuellen wirtschaftspolitischen Lage zu erfassen und auf Basis individueller Handlungsbedarfe geeignete Lösungen zu entwickeln.

### Unsere Lösung

Der Brexit Navigator ist ein kostenloses, webbasiertes Analysetool, das Ihnen Ihre unternehmensspezifischen Risikopotenziale und Handlungsbedarfe aufzeigt. Dies erlaubt es Ihnen, mögliche Chancen und Risiken frühzeitig zu identifizie-

ren und entsprechende Maßnahmen zur bestmöglichen Unternehmensausrichtung zu entwickeln und einzuleiten.

### So funktioniert's

Der Brexit Navigator nutzt einen Onlinefragebogen, um ein holistisches Verständnis Ihres Unternehmens zu entwickeln und dieses aus verschiedenen Perspektiven zu beleuchten. Auf Basis Ihres Inputs werden die für Sie relevanten Implikationen aus einem umfassenden Risikokatalog identifiziert und dargestellt. Auf Wunsch unterstützen wir Sie im Anschluss an die Risikobewertung auch bei der Entwicklung geeigneter strategischer Lösungen zur Risikovermeidung und Chancennutzung.

# Warum Deloitte?

Die Komplexität möglicher Brexit-Folgen betrifft mehrere Unternehmensbereiche gleichzeitig. Um Ihr Unternehmen ganzheitlich auf den Brexit vorzubereiten, bedarf es einer interdisziplinären Beratung aus einer Hand.

Deloitte's umfassendes Netzwerk deckt sämtliche Funktionsbereiche und Industrien ab und bietet Ihnen die notwendige Unterstützung, die Sie von der Strategieentwicklung bis zur -implementierung begleitet.

## Ihre Ansprechpartner

### **Dr. Florian Klein**

Head of Scenario Planning,  
Center for the Long View  
Tel: +49 (0)69 9713 7386  
fklein@deloitte.de

### **Dr. Julia Sierig, LL.M. (Chula, TH)**

Partner Deloitte Legal  
Tel: +49 (0)711 66962 0  
jsierig@deloitte.de

### **Dietmar Gegusch**

Director, Deloitte Tax  
Tel: +49 (0)211 8772 3826  
dgegusch@deloitte.de



## Brexit Labs

### Ihre Herausforderung

Die weitreichenden Auswirkungen des Brexits stellen deutsche Unternehmen vor die Herausforderung, die individuellen Implikationen für ihre Industrie und Unternehmensbereiche zu identifizieren und strategische Antworten sowie einen präzisen Maßnahmenplan zu entwickeln.

### Unsere Lösung

In unseren Brexit Labs identifizieren Sie gemeinsam mit unseren Industrie- und Fachexperten die konkreten Implikationen, die Sie am stärksten betreffen. Auf Basis Ihrer Schwerpunktthemen und Zielsetzungen entwickeln wir zudem

kurz- und langfristige Lösungen, die Ihr Unternehmen ganzheitlich auf den Brexit vorbereiten.

### So funktioniert's

Der Ablauf unserer Brexit Labs unterteilt sich in zwei Schritte. In einem ersten Workshop bieten wir Ihnen einen Überblick über den Brexit und erfassen gemeinsam mit Ihnen die kritischsten Risiken für Ihre Industrie und Ihr Unternehmen. Nach der Identifikation Ihrer Schwerpunktthemen unterstützen wir Sie anschließend bei der Entwicklung maßgeschneiderter Strategien zur Chancennutzung und Risikovermeidung.





## Foresight & Monitoring

### Ihre Herausforderung

Der Brexit erzeugt eine allgemeine Unsicherheit im Markt, die die Entscheidungsfindung deutscher Unternehmen erschwert. Um die Unsicherheit abzubauen sowie Chancen und Risiken frühzeitig zu identifizieren, ist es notwendig, mögliche Ergebnisse und Szenarien, die am Ende der Verhandlungen stehen können, zu analysieren und die Entwicklung der Verhandlungen genau zu verfolgen.

### Unsere Lösung

Deloitte's Foresight & Monitoring Tool ermöglicht es Ihnen, den Verlauf des Brexit anhand messbarer Indikatoren zu verfolgen und den voraussichtlichen

Ausgang der Austrittsverhandlungen zu antizipieren. So identifizieren wir konkrete Handlungsbedarfe für Ihr Unternehmen, um Risiken vorzubeugen und interessante Geschäftsmöglichkeiten zu nutzen.

### So funktioniert's

Unsere Software durchsucht täglich bis zu 100.000 webbasierte Datenquellen und analysiert diese hinsichtlich vordefinierter Indikatoren, die die Entwicklung des Brexit messbar machen. Durch unsere stetigen Updates erhalten Sie tiefe Einblicke in maßgebliche Brexit-Treiber sowie die bevorstehenden Auswirkungen für Sie und Ihre Industrie.

# Warum Deloitte?

Das Foresight & Monitoring Tool wurde in Kooperation vom Center for the Long View und Deloitte Research entwickelt. Die Kombination aus Szenarioentwicklung und makroökonomischen Analysen erlaubt es uns, die Entwicklung des Brexit im Zeitverlauf systematisch und um-

fassend zu überwachen. Dadurch erhalten Sie die notwendigen Einblicke, um gemeinsam mit unseren Experten die individuellen Auswirkungen des Brexit auf Ihre Industrie und Ihr Unternehmen zu identifizieren und zu bewältigen.

## Ihre Ansprechpartner

### **Dr. Florian Klein**

Head of Scenario Planning,  
Center for the Long View  
Tel: +49 (0)69 9713 7386  
fklein@deloitte.de

### **Dr. Alexander Börsch**

Head of Research &  
Chief Economist  
Tel: +49 (0)89 29036 8689  
aboersch@deloitte.de





## Brexit Contract Due Diligence

### Ihre Herausforderung

Viele Unternehmen haben vertragliche Verbindungen mit UK-Bezug, die durch den Brexit beeinflusst werden könnten. Die Herausforderung, die sich diesen Unternehmen stellt, ist es, alle vertraglichen Verbindungen zu identifizieren, zu bewerten und ggf. entsprechend anzupassen.

### Unsere Lösung

Die Brexit Contract Due Diligence ist ein elektronisches Analysetool, mit dessen Hilfe alle vertraglichen Verbindungen mit UK-Bezug in kurzer Zeit ohne großen personellen Aufwand identifiziert werden können – auch bei inhomogenen oder unstrukturierten Ver-

tragslandschaften. Die im Rahmen der Brexit Contract Due Diligence identifizierten Dokumente können dann der rechtlichen Prüfung/Analyse zugeführt werden. So sind Unternehmen bestens vorbereitet, wenn es darum geht, ihre vertraglichen Beziehungen an die veränderten rechtlichen Bedingungen nach dem Brexit anzupassen.

### So funktioniert's

Das elektronische Analysetool filtert die Vertragsunterlagen Ihres Unternehmens anhand eines Spektrums relevanter Suchbegriffe. So werden alle vertraglichen Verbindungen identifiziert, die vom Brexit betroffen sein könnten.

# Warum Deloitte?

Die Brexit Contract Due Diligence verbindet die langjährige Erfahrung von Deloitte im Bereich eDiscovery mit der fachlichen Kompetenz von Deloitte Tax & Legal. Durch Einsatz der ausgereiften eDiscovery-Infrastruktur können elektronische Vertragsanalysen auch bei

großen Datenmengen zeit- und kosteneffizient durchgeführt werden. Die Begleitung durch unsere Rechtsanwälte und Steuerberater stellt sicher, dass die Ergebnisse der elektronischen Analyse direkt zur Absicherung gegen Brexit-Risiken umgesetzt werden können.

## Ihre Ansprechpartner

**Dr. Mathias Hanten, M.B.L. –  
HSG (St. Gallen)**

Partner Deloitte Legal  
Tel: +49 (0)69 71918 8424  
mhanten@deloitte.de

**Dr. Julia Sierig, LL.M. (Chula, TH)**

Partner Deloitte Legal  
Tel: +49 (0)711 66962 0  
jsierig@deloitte.de

**Clive King**

Director, FSI Assurance  
Business Development  
Tel: +49 (0)89 29036 8912  
cking@deloitte.de



## Real Estate Consulting / Location Strategy

### Ihre Herausforderung

Der Brexit zwingt eine Vielzahl in- und ausländischer Unternehmen zur Neuausrichtung der Standortstrategie. Hier stellen sich Fragen zu erwartenden Kosten an Alternativstandorten, Zugang zu erforderlichem Humankapital, infrastruktureller Anbindung sowie Verfügbarkeit von geeigneten Flächen und Immobilien.

### Unsere Lösung

Unser internationales Location Strategy Team berät Unternehmen in globaler Standortplanung, -wahl und Förderungsverhandlungen über alle Branchen und Funktionen hinweg. Dabei greifen unsere

Mandanten auf ein globales Team aus erfahrenen Standortspezialisten in über 70 relevanten Ländern und Märkten zurück.

### So funktioniert's

Das Entscheidungsgerüst der Standortauswahl bilden die sechs kritischen Standortfaktoren Human Resources, Geschäftsumfeld, Risiken, Zugang & Infrastruktur, Immobilien sowie Steuern & Fördermittel.

In unserem Phasenkonzept reduzieren wir die Anzahl der Alternativen auf Basis ausgewählter Entscheidungstreiber und bereiten die Entscheidungsfindung vor.



# Warum Deloitte?

Mit unserer Expertise aus hunderten Projekten helfen wir unseren Mandanten bei hochkomplexen Standortfragen. Ihr Nutzen:

- **Verringerte Kosten und Risiken:**  
Wir entwickeln mit Ihnen eine Prozess- und Entscheidungsstruktur, die Ihnen auf objektive Weise zukünftige Betriebskosten und Geschäftsbedingungen transparent macht.
- **Höhere Markteintrittsgeschwindigkeit:**  
Unsere Experten kennen die regionalen Rahmenbedingungen und geben ihr Wissen an Ihr Unternehmen weiter. So gewinnen Sie interkulturelle Kompetenz und passen Ihr Unternehmen reibungsloser an den lokalen Markt an.
- **Erhöhte finanzielle Anreize:**  
Wir verhandeln sowohl staatliche Förderungen als auch Kostenreduzierungen für Infrastruktur und Immobilien.

## Ihre Ansprechpartner

### **Jörg v. Ditfurth**

Partner

Tel: +49 (0)211 8772 4160

[jvonditfurth@deloitte.de](mailto:jvonditfurth@deloitte.de)

### **Olaf Babinet**

Director

Tel: +49 (0)151 58070996

[olababinet@deloitte.de](mailto:olababinet@deloitte.de)



## M&A Transaction Services

### Ihre Herausforderung

Unternehmensstrukturen können durch den Brexit rechtlich, wirtschaftlich und steuerlich ineffizient werden. Anpassungsbedarf sollte noch vor Vollzug des EU-Austritts erkannt werden, damit sinnvolle Umstrukturierungen und Akquisitionen rechtzeitig eingeleitet werden können. Insbesondere Unternehmen mit Sitz in UK, die vom European Passport Gebrauch machen, müssen umdenken.

### Unsere Lösung

Deloitte begleitet und unterstützt Sie bei allen Schritten im Zusammenhang mit

Reorganisationen und Unternehmenskäufen. Dabei haben wir Brexit-spezifische Themen ebenso im Blick wie branchenspezifische Fragestellungen.

### So funktioniert's

Wir identifizieren die Auswirkungen des Brexits auf Ihr Unternehmen und zeigen Ihnen Handlungsoptionen. Von der organisatorischen Neuaufstellung des Unternehmens bis zum Kauf/Verkauf oder Ausgliederung von Unternehmensteilen: Wir beraten Sie grenzübergreifend in allen Fragen von der Planung bis zur Umsetzung.

# Warum Deloitte?

Deloitte bietet alle Service-Angebote rund um Umstrukturierung, Unternehmenskauf und -verkauf aus einer Hand. Unser Leistungsspektrum umfasst sowohl die Rechts- und Steuerberatung als auch die wirtschaftliche Begleitung bei

der Planung und Umsetzung Ihrer Transaktion. Es gibt für Sie keine Reibungsverluste und Sie erhalten eine hochwertige abgestimmte Beratungsleistung aus einem Guss.

## Ihre Ansprechpartner

### **Andreas Jentgens**

Partner, Legal Corporate

Tel: +49 (0)69 71918 842227

ajentgens@deloitte.de

### **Dr. Mathias Hanten, M.B.L – HSG (St. Gallen)**

Partner Deloitte Legal

Tel: +49 (0)69 71918 8424

mhanten@deloitte.de

### **Dr. Fariba Peykan**

Senior Manager, Tax

Business Development

Tel: +49 (0)89 29036 7359

fpeykan@deloitte.de

# Deloitte.

Deloitte bezieht sich auf Deloitte Touche Tohmatsu Limited („DTTL“), eine „private company limited by guarantee“ (Gesellschaft mit beschränkter Haftung nach britischem Recht), ihr Netzwerk von Mitgliedsunternehmen und ihre verbundenen Unternehmen. DTTL und jedes ihrer Mitgliedsunternehmen sind rechtlich selbstständig und unabhängig. DTTL (auch „Deloitte Global“ genannt) erbringt selbst keine Leistungen gegenüber Mandanten. Eine detailliertere Beschreibung von DTTL und ihren Mitgliedsunternehmen finden Sie auf [www.deloitte.com/de/UeberUns](http://www.deloitte.com/de/UeberUns).

Deloitte erbringt Dienstleistungen in den Bereichen Wirtschaftsprüfung, Risk Advisory, Steuerberatung, Financial Advisory und Consulting für Unternehmen und Institutionen aus allen Wirtschaftszweigen; Rechtsberatung wird in Deutschland von Deloitte Legal erbracht. Mit einem weltweiten Netzwerk von Mitgliedsgesellschaften in mehr als 150 Ländern verbindet Deloitte herausragende Kompetenz mit erstklassigen Leistungen und unterstützt Kunden bei der Lösung ihrer komplexen unternehmerischen Herausforderungen. Making an impact that matters – für mehr als 244.000 Mitarbeiter von Deloitte ist dies gemeinsames Leitbild und individueller Anspruch zugleich.

Diese Veröffentlichung enthält ausschließlich allgemeine Informationen, die nicht geeignet sind, den besonderen Umständen des Einzelfalls gerecht zu werden, und ist nicht dazu bestimmt, Grundlage für wirtschaftliche oder sonstige Entscheidungen zu sein. Weder die Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft noch Deloitte Touche Tohmatsu Limited, noch ihre Mitgliedsunternehmen oder deren verbundene Unternehmen (insgesamt das „Deloitte Netzwerk“) erbringen mittels dieser Veröffentlichung professionelle Beratungs- oder Dienstleistungen. Keines der Mitgliedsunternehmen des Deloitte Netzwerks ist verantwortlich für Verluste jedweder Art, die irgendetwas im Vertrauen auf diese Veröffentlichung erlitten hat.