

Was bietet Deloitte an?



Wir unterstützen Sie mit einem von Deloitte-Steuerexperten entwickelten Konzept zur professionellen Verhandlungsführung in der Betriebsprüfung.

Dadurch sind Sie optimal auf die Verhandlungen mit dem Finanzamt vorbereitet und können souverän Ihre Interessen vertreten.

Wir bieten mehrere Optionen dieser Dienstleistung an:

- Management des Verhandlungsprozesses einer Betriebsprüfung
- Teilnahme an Besprechungen im Rahmen der Betriebsprüfung als Moderator oder Verhandlungsführer
- Vorbereitung von Zwischen- oder Schlussbesprechungen



Ihr Ansprechpartner

Dr. Norbert Endres

Partner

Tel: +49 89 29036 8308

nendres@deloitte.de

Deloitte.

Die Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft („Deloitte“) als verantwortliche Stelle i.S.d. BDSG und, soweit gesetzlich zulässig, die mit ihr verbundenen Unternehmen und ihre Rechtsberatungspraxis (Deloitte Legal Rechtsanwaltsgesellschaft mbH) nutzen Ihre Daten im Rahmen individueller Vertragsbeziehungen sowie für eigene Marketingzwecke. Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Marketingzwecke jederzeit durch entsprechende Mitteilung an Deloitte, Business Development, Kurfürstendamm 23, 10719 Berlin, oder kontakt@deloitte.de widersprechen, ohne dass hierfür andere als die Übermittlungskosten nach den Basistarifen entstehen.

Deloitte bezieht sich auf Deloitte Touche Tohmatsu Limited („DTTL“), eine „private company limited by guarantee“ (Gesellschaft mit beschränkter Haftung nach britischem Recht), ihr Netzwerk von Mitgliedsunternehmen und ihre verbundenen Unternehmen. DTTL und jedes ihrer Mitgliedsunternehmen sind rechtlich selbstständig und unabhängig. DTTL (auch „Deloitte Global“ genannt) erbringt selbst keine Leistungen gegenüber Mandanten. Eine detailliertere Beschreibung von DTTL und ihren Mitgliedsunternehmen finden Sie auf www.deloitte.com/de/UeberUns.

Deloitte erbringt Dienstleistungen in den Bereichen Wirtschaftsprüfung, Risk Advisory, Steuerberatung, Financial Advisory und Consulting für Unternehmen und Institutionen aus allen Wirtschaftszweigen; Rechtsberatung wird in Deutschland von Deloitte Legal erbracht. Mit einem weltweiten Netzwerk von Mitgliedsgesellschaften in mehr als 150 Ländern verbindet Deloitte herausragende Kompetenz mit erstklassigen Leistungen und unterstützt Kunden bei der Lösung ihrer komplexen unternehmerischen Herausforderungen. Making an impact that matters – für mehr als 244.000 Mitarbeiter von Deloitte ist dies gemeinsames Leitbild und individueller Anspruch zugleich.

Diese Veröffentlichung enthält ausschließlich allgemeine Informationen, die nicht geeignet sind, den besonderen Umständen des Einzelfalls gerecht zu werden und ist nicht dazu bestimmt, Grundlage für wirtschaftliche oder sonstige Entscheidungen zu sein. Weder die Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft noch Deloitte Touche Tohmatsu Limited, noch ihre Mitgliedsunternehmen oder deren verbundene Unternehmen (insgesamt das „Deloitte Netzwerk“) erbringen mittels dieser Veröffentlichung professionelle Beratungs- oder Dienstleistungen. Keines der Mitgliedsunternehmen des Deloitte Netzwerks ist verantwortlich für Verluste jedweder Art, die irgendetwas im Vertrauen auf diese Veröffentlichung erlitten hat.

Stand 3/2017

Deloitte.



Betriebsprüfung ist Verhandlungssache

Ihr Weg zu besseren Ergebnissen

Häufiges Szenario in der Betriebsprüfung: Festgefahrene Positionen und unbefriedigende Kompromisse



Oft erlebt man Situationen wie diese:

Die Diskussionen mit der Betriebsprüfung geraten in eine Sackgasse; die technischen Argumente sind vielfach ausgetauscht und die fachliche Diskussion führt zu unvereinbaren Ergebnissen. Es scheint schier ausgeschlossen, Bewegung in die festgefahrenen Positionen zu bekommen oder gar einen Durchbruch zu erzielen. Oft beendet man das Drama dann mit einem unbefriedigenden Kompromiss oder sucht sein Heil in Rechtsmitteln, deren Erfolg man nur überschlägig abgeschätzt hat. Das muss nicht so sein. Der Schlüssel hierfür liegt in einer professionellen Verhandlungsführung.

Kompromisse sind für beide Seiten unbefriedigend.

Die Lösung: Professionelle Verhandlungsführung



Was kann man in dieser Situation tun?

Professionell verhandeln bedeutet, nicht über Positionen zu streiten, sondern eine interessengerechte Lösung zu finden. Professionelle Verhandler fragen daher beispielsweise nach dem „warum“, „aus welchen Beweggründen“, „wie kommen Sie zu der Auffassung“ oder auch „wohin soll das führen“. Versteht man die Interessen, sind beide Parteien in der Lage, eine Lösung zu finden. Auch die Gegenseite kann man zu einer aktiven Mitarbeit „zwingen“.



Ihre Vorteile



Die Vorteile einer professionellen Verhandlungsführung

- Sie sind optimal auf die Besprechung mit Betriebsprüfern/ Sachgebietsleitern vorbereitet
- Sie entwickeln Alternativstrategien und können diese überzeugend einsetzen
- Sie treten fokussiert, aber dennoch konsensorientiert auf und erzeugen Respekt bei Ihren Verhandlungspartnern aus der Finanzverwaltung
- Sie erzielen interessengerechte Lösungen statt „faule“ Kompromisse
- Sie bewahren ein vertrauensvolles Verhältnis mit den Betriebsprüfern, die ggf. auch den folgenden Prüfungszeitraum betreuen