Kontakt
Ring og lad os få en snak om, hvad jeg kan gøre for dig. Jeg glæder mig til at høre om dig og dine drømme.

Jane Dyhr Gadegaard
Tlf. +45 22 20 24 84
jgadegaard@deloitte.dk

Deloitte Touche Tohmatsu Limited
Deloitte er en betegnelse for Deloitte Touche Tohmatsu Limited, der er et britisk selskab med begrænset ansvar, og dets netværk af medlemsfirmaer. Hvert medlemsfirma udgør en separat og uafhængig juridisk enhed. Vi henviser til www.deloitte.com/about for en udførlig beskrivelse af den juridiske struktur i Deloitte Touche Tohmatsu Limited og dets medlemsfirmaer.

© 2013 Deloitte Statsautoriseret Revisionspartnerselskab. Medlem af Deloitte Touche Tohmatsu Limited

Deloitte.

Herre i eget hus uden hovedpine
Køb af tandlægeklinik

Av min tand, det var dyrt!

Vejen til egen tandlægeklinik behøver ikke at være fyldt med tand- og hovedpine.

Hvad kan vi gøre for dig?
Store drømme. Mange overvejelser. Endnu flere bekymringer. Vil man være herre i eget hus, følger der et ansvar med. Vi kan ikke løfte dit ansvar. Men vi kan hjælpe dig med at realisere drømmen med ro i maven og økonomisk overblik, så du ikke går sur i klinikken.

Vi er eksperter i køb og salg af virksomheder, og vi kender købsprocessen fra A til Z. Vi har et indgående kendskab til tandlægebranchen og dens udfordringer, og vi kender markedssituationen. Samtidig har vi et landsdækkende netværk, hvor igennem vi løbende får klinikker til salg.

Du bestemmer
Vi kan håndtere dit køb efter en fastlagt proces til en fast pris, som sikrer, at vi kommer hele vejen rundt om dig og dine muligheder, eller du kan tilkøbe rådgivning efter behov og hvor du befinder dig i processen.

Men vær advaret, vi kan ikke lade være med at kigge dine tal efter og give dig et godt råd med på vejen, uanset hvor i processen du vælger at involvere os.

Er risikoen ikke for stor?
Hvorfor overhovedet løbe risikoen ved at investere i egen klinik? Jeg tjener jo meget godt, tænker du måske. Og så alligevel.

Derfor har vi udviklet en model, hvor du kan overtage ejerskabet af klinikken gradvist. Det minimerer din risiko, samtidig med at både du og sælger har en fælles interesse i at optimere klinikken frem mod endelige overdragelse. Har du det bedst med at overtage hele butikken på én gang, så kan vi naturligvis også hjælpe dig med det.

ApS eller personlig virksomhed?
Hvad er egentlig fordelen ved at stifte et selskab? I princippet er fordelen, at du går fri som privatperson, hvis butikken går under. Dog har de fleste kautioneret private i deres selskaber – og så ryger fordelen.

Som kommende klinikejer er der derimod mange fordele at høste ved at starte en personlig virksomhed. Om du skal vælge det ene eller andet, afhænger af din alder, din indkomst, klinikkens goodwill og dit privatforbrug.

Vores proces. Din sikkerhed
Vores proces er stringent i sin tankegang og fleksibel i sit virke. Formålet er at sikre, at vi kommer hele vejen rundt om dig og din potentielle klinik, og dine muligheder. Kun derved kan vi sikre, at du træffer det rigtige valg – for dig. Første skridt i processen er et uforpligtende møde, hvor vi spørger ind til dig og dine drømme. Derefter går vi et spadestik dybere, gennemgår salgsmateriale og screener potentielle klinikker, som vi sammenholder med vores brancheanalyse.

Vi kan også rådgive dig om juridiske- og skattemæssige scenarier og hjælpe dig med finansiering gennem vores samarbejdspartnere, ligesom vi gerne deltager i forhandlingen med sælger og gennemgår købskontrakten, så du er helt tryg, når du sætter din underskrift.

Har du tænkt på skat?
Hvad betyder dit køb af klinik for din skat? Det forventer vi ikke, du kan svare på. Men det kan vi. Og vi kan hjælpe dig med at planlægge din fremtidige skattebetaling, så din økonomiske situation bliver mest mulig smidig i forhold til din nye situation som klinikejer. Det kan ofte godt betale sig.

Hvad med din formue?
Hvad er konsekvenserne for din formue? Hvad betyder købet af klinikken for din families samlede økonomi? Det kan være svært at hitte rede på, når det hele hænger sammen. Vi kan give dig overblik og hjælpe dig med at optimere din formue, så der også er lidt på kistebunden, når pensionsalderen nærmer sig.

Det er med økonomi som med tænder. Det kan bedre betale sig at forebygge end at helbrede.