



## Fem gode råd om finansiering

Vækst, opkøb eller daglig drift? Vælg en finansieringsform, der matcher.

Når du som ejerleder planlægger organisk vækst, opkøb eller ønsker at sikre midlertidig finansiering til driftsmæssige tiltag, får du behov for at investere egenkapital eller søge om lånekapital. Hvilken type finansiering skal man vælge? Det er en strategisk beslutning, som kræver en række overvejelser.

#### **Egenkapital vs. lånekapital?**

Der er to former for finansiering: Egenkapital eller lånekapital. Selvom virksomheden måtte have en god egenkapital, kan det være økonomisk og motivationsmæssigt fornuftigt at finansiere nye tiltag med lånekapital. Dels fordi bankrenten er meget lav, og egenkapitalens forrentning som oftest er højere – helt op mod 15%. Dels fordi man som virksomhed godt kan blive lidt tilbagelænet, hvis man ikke har gæld overhovedet. Det skaber øget motivation at skulle tilbagebetale et lån.

Har virksomheden egenkapital, bør du overveje at investere dine penge i noget, der giver et højt afkast, som fx værdipapirer, ejendomme eller pensionsordning og i stedet låne penge til finansiering af virksomhedens egne projekter.

#### **Banklån vs. investorpenge?**

Finansieringen kan komme fra lån i banker eller lån/indskud fra investorer. Hvilken løsning er bedst for din virksomhed, beror på en strategisk drøftelse om, hvad du ønsker at gøre med pengene. Har du brug for ekstra likviditet til mindre projekter, kan banklån være løsningen. Skal du udvide forretningen, vokse kraftigt på et nyt marked eller etablere selskaber i udlandet, er investorpenge som regel mere fordelagtige.

Du skal være opmærksom på, at bankerne er mere tøvende over for vækstvirksomheder end investorer er. Til gengæld kan investorer, såsom business angels, fonde eller crowdfundinginvestorer, stille krav om medejerskab i din virksomhed.

Skal du udvide forretningen, vokse kraftigt på et nyt marked eller etablere selskaber i udlandet, er investorpenge som regel mere fordelagtige.

#### **Vidste du, at ...**

... fastforrentede lån over tid er billigere end variabelt forrentede lån?

... prisen for egenkapital er høj? Det kan ikke altid svare sig ikke at have gæld både privat og i virksomheden.

### Hvad skal du være opmærksom på?

Uanset valg af finansieringspartner gælder det for dig om løbende at få tjekket gæld kontra egenkapital. Selvom gæld kan være godt, skal din kapitalstruktur løbende optimeres og din risiko minimeres. Du skal til enhver tid forsøge at nedbringe kapitalomkostningerne, og det kræver aktiv styring af både virksomhedens økonomi og privatøkonomien. Måske kan du reducere renten ved at omlægge et banklån - eller udnytte fradrag og bundgrænser bedre ved at få et solidt skattetjek.

### Fem gode råd

1. **Få udarbejdet en formueplan for din virksomhed og din privatøkonomi,** inden du vælger finansiering. Man kan ikke tale om finansiering uden også at tale om skat, pension og investering. Du skal have penge investeret i din virksomhed, i pensionsmidler og i din ejerbolig for at få en stor risikospredning. Samtidig skal du optimere skatter og udnytte bundgrænser, så din privatøkonomi er stærk.
2. **Overvej hvilken kapitalstruktur er optimal for din virksomhed.** Hvordan bør forholdet mellem egenkapital og lånekapital være i din virksomhed? Sørg for at få mest mulig værdi af egenkapitalen, samtidig med at du minimerer den finansielle risiko. Skab en god balance mellem egenkapital og lånekapital.
3. **Banklån:** Start med et bankudbud. Den simple fremgangsmåde ved banklån er at bede tre banker om et tilbud og sammenligne lånerentesatser, gebyrer, valutakursgebyrer, etc. Ved at lave et grundigt forarbejde kan der være penge at spare.
4. **Investorpenge:** Søg det bedste match. Har din virksomhed innovativt forretningspotentiale, som kan tiltrække en business angel? Er dit finansieringsbehov oplagt til crowdfunding, som er netværksfinansiering via internettet? Eller er en stor investeringsfond med kompetencer inden for dit forretningsområde den bedste løsning?
5. **Brug en uvildig rådgiver.** Det kan være uoverskueligt at træffe det bedste valg for virksomheden – og privatøkonomien. En uvildig rådgiver kan håndtere bankudbud og kontakt til investorer, så du får et 360 graders overblik over muligheder og konsekvenser ved dit valg.

**Om Deloitte**

Deloitte leverer ydelser indenfor revision, consulting, financial advisory, risikostyring, skat og dertil knyttede ydelser til både offentlige og private kunder i en lang række brancher. Deloitte betjener fire ud af fem virksomheder på listen over verdens største selskaber, Fortune Global 500®, gennem et globalt forbundet netværk af medlemsfirmaer i over 150 lande, der leverer kompetencer og viden i verdensklasse og service af høj kvalitet til at håndtere kundernes mest komplekse forretningsmæssige udfordringer. Vil du vide mere om, hvordan Deloittes omkring 245.000 medarbejdere gør en forskel, der betyder noget, så besøg os på Facebook, LinkedIn eller Twitter.

**Deloitte Touche Tohmatsu Limited**

Deloitte er en betegnelse for Deloitte Touche Tohmatsu Limited, der er et britisk selskab med begrænset ansvar (DTTL), dets netværk af medlemsfirmaer og deres tilknyttede virksomheder. DTTL og alle dets medlemsfirmaer udgør separate og uafhængige juridiske enheder. DTTL, der også betegnes Deloitte Global, leverer ikke selv ydelser til kunderne. Vi henviser til [www.deloitte.dk/OmDeloitte](http://www.deloitte.dk/OmDeloitte) for en udførlig beskrivelse af DTTL og dets medlemsfirmaer.