

Informativo *Gerencial*

Septiembre | 2016

Generamos impactos que trascienden



Deloitte.

Contenido



Deloitte se refiere a Deloitte Touche Tohmatsu Limited, sociedad privada limitada por garantía en el Reino Unido ("DTTL"), y a su red de firmas miembro, y sus entidades relacionadas. DTTL y cada una de sus firmas miembro son entidades legales únicas e independientes. DTTL (también conocida como "Deloitte Global") no provee servicios a clientes. Conozca en www.deloitte.com/about la descripción detallada de la estructura legal de Deloitte Touche Tohmatsu Limited y sus firmas miembro.

Deloitte presta servicios de auditoría, consultoría, asesoría financiera, gestión de riesgo, impuestos y servicios relacionados a organizaciones públicas y privadas de diversas industrias. Con una red global de firmas miembro en más de 150 países y territorios, Deloitte brinda sus capacidades de clase mundial y servicio de alta calidad a los clientes, aportando la experiencia que necesitan para hacer frente a sus desafíos de negocios más complejos. Más de 225.000 profesionales de Deloitte están comprometidos en causar un impacto que trascienda.

© 2016 Deloitte Global Services Limited

03

Convenios para evitar la Doble Tributación
Agreements to Avoid Double Taxation

05

El Consejo de Administración
The Board of Directors

08

¿Cómo mantener los márgenes en un entorno externo poco favorable?
Maintaining profit margins in an unfavorable climate

12

Registros Oficiales
Official Register

15

Cifras Económicas
Economic Indicators

Convenios para evitar la Doble Tributación

Por: Juan Yupa, Gerente Senior de Deloitte Ecuador.

De acuerdo a la Constitución del Ecuador, la aplicación de los tratados y convenios internacionales, está sobre las leyes y demás normativa ecuatoriana.

Desde 1986 Ecuador ha suscrito convenios para evitar la doble tributación en materia de impuesto a la renta y sobre el Patrimonio con diferentes países, los cuales tienen como objetivo, establecer el tratamiento tributario que aplica a las transacciones que se generan entre 2 países, a fin de evitar que las mismas tributen 2 veces.

Una de las facultades del Servicio de Rentas Internas (SRI) es efectuar la determinación, recaudación y control de los tributos internos del Estado. Al respecto, se han emitido varias disposiciones tributarias que le permiten controlar la aplicación de los convenios para evitar la doble tributación. A continuación un recuento de dichas disposiciones hasta llegar al procedimiento aplicable para el año 2016.

Entre 1986 y hasta el año 2001, podemos señalar que se aplicaban los convenios de forma automática, sin la presentación o el cumplimiento de algún requisito o procedimiento adicional.

As of 1986, Ecuador has signed agreements to avoid double taxation with respect to taxes on income and capital with various countries, the purpose of which aim is to establish the tax treatment applicable to transactions between two countries and thus prevent double taxation.

One of the powers of the Internal Revenue Service (SRI) is to determine the control and collection of internal State taxes. In this regard, several tax provisions have been issued to control the implementation of agreements to avoid double taxation. The following is a summary of such provisions up to the procedure applicable for 2016.

From 1986 until 2001, agreements were applied automatically without the need to submit or fulfill any additional requirements or procedures.

Under the Ecuadorian Constitution, application of international treaties and agreements prevails over Ecuadorian law and other regulations.



A partir del año 2002, se estableció como requisito para soportar la aplicación automática de los convenios para evitar la doble tributación, la **obligatoriedad de obtener un certificado de residencia fiscal del proveedor, emitido por la autoridad tributaria del país con el cual Ecuador suscribió el Convenio.**

Este certificado debía ser traducido al castellano, consularizado y actualizado cada 6 meses.

Luego de 6 años, **a partir del año 2008** se estableció un nuevo requisito, los **gastos deberían encontrarse certificados por auditores independientes que tengan sucursales, filiales o representación en Ecuador**, la certificación se debe referir a la pertinencia del gasto para el desarrollo de la actividad de la compañía ecuatoriana. El certificado debía ser emitido por el auditor independiente en el país donde se encontraba domiciliado el proveedor, país con el cual Ecuador suscribió el Convenio. A finales del año 2008 se permitió que el certificado sea emitido una parte en el exterior y otra parte en Ecuador.

El control del SRI se efectuaba con posterioridad a la aplicación de los convenios, solicitando los certificados, a los auditores externos de las compañías, a través del informe de cumplimiento de obligaciones tributarias; o, en los procesos de determinación solicitando directamente a las Compañías.

Durante el año 2016, se han efectuado ciertas reformas con las cuales el control del SRI, a la aplicación de los convenios, es más directo. El nuevo procedimiento establecido se detalla a continuación:

- Se establece como valor máximo, para aplicar automáticamente los beneficios previstos en los convenios, 20 fracciones básicas gravadas con tarifa 0% de impuesto a la renta para personas naturales, es decir, para el año 2016 hasta US\$223,400. Este máximo aplica por proveedor y por ejercicio económico.
- Si el valor facturado por el proveedor supera el mencionado, sobre el exceso se debe efectuar la retención en la fuente de impuesto a la renta, aplicando el porcentaje general en pagos al exterior (22%), a pesar de que el Convenio no establece este procedimiento.
- Posteriormente, el proveedor extranjero podrá solicitar al SRI la devolución de la retención en la fuente, que en base al Convenio no se debió efectuar. Es en este momento que el SRI efectuaría el control directo sobre la aplicación de los Convenios.

As from 2002, the automatic application of agreements to avoid double taxation required a **certificate of the supplier's tax residence, issued by the tax authority of the country with which Ecuador signed the agreement.** This certificate must be translated into Spanish, legalized through an Ecuadorian consulate and updated every 6 months.

After a further 6 years, **as from 2008**, a new condition required **expenses to be certified by independent auditors with branches, subsidiaries or representation in Ecuador.** The certificate must refer to the relevance of the expense with respect to development of the activity by the Ecuadorian company. Furthermore, the certificate must be issued by an independent auditor in the country in which the supplier is domiciled and with which Ecuador has signed the agreement. At the end of 2008, part of the certificate could be issued overseas and the other part in Ecuador.

The SRI then exercised further control over the application of agreements, requesting certificates from the external auditors of the companies through the tax compliance report or by means of direct assessments performed of the companies.

During 2016, the agreements have been subject to various amendments whereby control performed by the SRI over their application has become more direct. The new procedure establishes the following:

- The maximum amount for automatic application of the benefits provided for in the agreements is 20 times the basic tax-free allowance for individuals, i.e. up to US\$223,400 in 2016. This maximum applies to each provider and for one fiscal year.
- If the amount invoiced by the supplier exceeds the referred amount, an income tax withholding is applicable on the excess, applying the general rate for overseas payments (22%), although the agreements do not provide for this procedure.
- Subsequently, foreign suppliers may then request reimbursement of the withholding tax from the Internal Revenue Services which, under the agreements, is not a requirement. It is at this juncture when the Internal Revenue Services may undertake direct control over the implementation of the agreements.



El Consejo de Administración y la transparencia en la divulgación de la sostenibilidad

Por: Camila Hernández, experta en RSC, Deloitte Ecuador.

Conforme los inversionistas continúen prestando atención al desempeño de sostenibilidad empresarial, éste se irá integrando al reporte anual. Los inversionistas, entre más se vinculen con las actividades de sostenibilidad de la organización, es más probable que cosechen mejor sus beneficios estratégicos. La comunicación es la clave.

Los Consejos de Administración, por lo tanto, deben tomar un rol activo en revisar y aprobar la divulgación de temas de sostenibilidad. Para ser efectivo en este aspecto -incluyendo entender si toda la información relevante es descrita de manera precisa y correcta-, el Consejo debe ser capaz de monitorear los objetivos y estrategias de sostenibilidad. Además, lo deberá realizar sobre una base continua, en lugar de una aprobación única del reporte de sostenibilidad al final del año. También, se necesita considerar si requiere supervisar los aspectos de sostenibilidad reportados de manera interna, así como la información que es publicada externamente.

Boards, therefore, need to take an active role in reviewing and approving the disclosure of sustainability issues. To be effective in this regard – as well as grasping whether all relevant information is described accurately and correctly – the Board must be able to monitor the sustainability goals and strategies on an ongoing basis, rather than approving a single sustainability report at year end. In addition, thought should be given to the need to monitor those sustainability issues reported internally in addition to the information published externally.

As investors continue to focus their attention on the performance of corporate sustainability, this item will inevitably occupy a greater part of the annual report. The more involved investors become in an organization's sustainability activities, the more strategic benefits are there to be reaped. Communication is the key.



Los Consejos deben comenzar por determinar qué aspectos de sostenibilidad tienen o puede tener un impacto material dentro de la capacidad de la organización de alcanzar sus objetivos: Se debe, entonces, asegurar que la Dirección provea un reporte apropiado, en términos de contenido y frecuencia en esos aspectos, para que los Consejos puedan monitorear el desempeño de la sostenibilidad sobre una base continua. Esto incluye identificar los KPIs y los Indicadores de Riesgo Clave (KRI), así como establecer los mecanismos apropiados, internos y externos, para asegurar la información completa y adecuada que provea al Consejo con material suficiente.

Por su parte, los Consejos necesitan asegurar que destinan suficiente tiempo y recursos para tratar el tema de sostenibilidad y su reporte. Esto puede involucrar delegar la responsabilidad a un comité, ya sea uno dedicado a la sostenibilidad o como parte de otro comité a fin.

En algunos casos, el reporte es requerido si los temas asociados son materiales para los inversionistas. Es indispensable, por lo tanto, que los Consejos aseguren que la organización cumpla con los requerimientos, como aquellos establecidos para reportes voluntarios. Los marcos de reporte desarrollados por el "Global Reporting Initiative", (GRI) están siendo ampliamente usados como guías para reportes de sostenibilidad en el Ecuador. Más aún, en el futuro, el Reporte Integrado del Consejo Internacional de Reporte Integrado (IIRC por sus siglas en inglés IIRC), se volverá con el tiempo aceptado globalmente.

Preguntas para el Consejo

- ¿Cuáles son las políticas de la organización respecto al establecimiento de objetivos y medidas de desempeño en temas económicos, ambientales y sociales (por ejemplo, reporte interno) y el reporte de esas actividades a los inversionistas y otros grupos de interés (por ejemplo, reporte externo)?
- ¿La Dirección reporta voluntariamente las estrategias de sostenibilidad y responsabilidad social, los indicadores de desempeño y los riesgos (más allá de los requerimientos establecidos por los reguladores)? ¿El Consejo requiere revisar y aprobar todos los reportes antes de que sean publicados?

Boards need to begin by determining which sustainability aspects have or may have a material impact within the organization's capacity to achieve its objectives. The Board must therefore ensure that management provides an appropriate report in terms of content and frequency on these issues, thus guaranteeing that sustainability performance is monitored on an ongoing basis. This includes identifying KPIs and Key Risk Indicators (KRI) as well as establishing appropriate mechanisms, both internal and external, to ensure that full and appropriate information, together with sufficient material, is provided to the

Board. In turn, the Board needs to ensure that sufficient time and resources are allocated to addressing the issue of sustainability and its reporting. This may involve delegating responsibility to a committee, either one focused solely on sustainability or as part of another committee.

In some cases, a report is required if the associated issues are material to investors. It is essential, therefore, that Boards ensure that the organization meets requirements, such as those established for voluntary reporting. Reporting frameworks developed by the "Global Reporting Initiative, GRI" are widely used as guidelines for sustainability reports each year in Ecuador. Moreover, in the future, the Integrated Report of the International Integrated Reporting Council (IIRC), will eventually be accepted globally.

Questions for the Board

- What are the organization's policies regarding the establishment of goals and performance measurements in economic, environmental and social issues (e.g. internal reporting) and reporting these activities to investors and other stakeholders (e.g. external reporting)?
- Does management voluntarily report strategies on sustainability and social responsibility as well as performance and risks indicators beyond the requirements established by regulators? Does the Board require all reports to be reviewed and approved before publication?

- ¿Qué información, si existe, provee la Dirección en temas de sostenibilidad a los colaboradores, reguladores, clientes, proveedores, organizaciones no gubernamentales u otros grupos de interés?
- ¿Cómo satisface el Consejo sus requerimientos de certeza en la información de sostenibilidad que es publicada? ¿La verifica externamente por medio de un tercero independiente?

- What information, if any, does management provide on sustainability issues to employees, regulators, clients, suppliers, non-governmental organizations or other stakeholders?
- How does the Board meet certainty requirements with respect to published sustainability information? Is it verified externally by an independent third party?



La Sostenibilidad es un tema emergente que está evolucionando en muchos Consejos. A pesar de que la sostenibilidad es una consideración importante y creciente para los grupos de interés de las organizaciones, no ha alcanzado aún la misma importancia en las agendas de todos los Consejos.

Sustainability is an emerging issue that is evolving in many Boards. Although sustainability is an important and growing consideration for organizations' stakeholders, it has yet to achieve the same importance on all Boards' agendas.

Boards need to be aware and committed to the changes brought about by sustainability in the organization. If not, their strategic options will gradually lose returns and relevance. It's up to the Directors to ensure that organizations prioritize the sustainability affecting their companies and communicate such appropriately through annual transparency and accountability reports.

Los Consejos necesitan estar conscientes y comprometidos con los cambios que trae la sostenibilidad a la organización. Si no lo hacen, sus opciones estratégicas gradualmente perderán retornos y relevancia. Depende de los Consejeros asegurar que las organizaciones estén priorizando los temas de la sostenibilidad a los que se enfrenta su compañía y comunicándolos adecuadamente a través de reportes anuales de transparencia y rendición de cuentas.



¿Cómo mantener los márgenes en un entorno externo poco favorable?

Durante los últimos años, la economía ecuatoriana ha experimentado una desaceleración producto de diversos factores coyunturales, los cuales a su vez han afectado de forma directa a las líneas de producción y comercialización de las compañías que operan dentro del país.

Es así que de acuerdo a información del Banco Central del Ecuador, el crecimiento del producto interno bruto (PIB) es cada vez menor, registrando en el año 2014 un crecimiento de 3.7% y en el año 2015 un crecimiento de apenas el 0.3%.

Al analizarlo por industrias, se observa que el sector petrolero obtuvo un crecimiento de 2.8% en el año 2014, pero para el año 2015 decreció en 2.3%. La industria de la construcción tuvo un crecimiento de 7.3% en el año 2014 y en el año 2015 presentó un decrecimiento de 0.6%. Similar a las anteriores, el comercio en los años 2014 y 2015 obtuvo niveles de crecimiento de 7.8% y 0.7% respectivamente. Y por último, la variación más importante se pudo observar en el sector hotelero y de restaurantes, el cual obtuvo un crecimiento de 6.9% en el año 2014 y un decrecimiento de 4.2% en el año 2015.

According to the Central Bank of Ecuador, the growth in gross domestic product (GDP) fell from 3.7% in 2014 to a mere 0.3% in 2015.

An analysis by industry shows that the oil sector achieved growth of 2.8% in 2014 but then decreased by 2.3% in 2015. The construction industry grew by 7.3% in 2014 before slipping to 0.6% in 2015. Commerce has tailed off noticeably too, from 7.8% in 2014 to 0.7% in 2015. The most notable reverse, though, has occurred in the hotel and restaurant sector which saw a 6.9% growth in 2014 turn into a negative 4.2% in 2015.

In recent years, various economic factors have led to a slowdown in the Ecuadorian economy, affecting the production lines and sales of companies operating in the country.



Algunos de los factores que han aportado a este comportamiento han sido, el precio del barril de petróleo, el cual llegó a su punto más bajo a inicios de este año bordeando los US\$20 en el mes de marzo; la apreciación del dólar en el mundo y los impuestos locales; todos factores que han causado que los productos, los bienes y los servicios que se comercializan localmente se encarezcan y que las exportaciones pierdan competitividad en comparación con otros países de la región, producto de los altos costos comparativos de producción.

Oil heads the list of determining factors, the price of which fell close to US\$20 in March this year. Other factors include the appreciation of the dollar against other major currencies and the imposition of additional local taxes. The consequence is that products, goods and services marketed locally have become more expensive while exports are less competitive against other countries in the region, the result of comparatively high production costs.



Por otro lado, los niveles de inversión privada y extranjera han disminuido en el país a causa de la inestabilidad política, los cambios recurrentes en la normativa legal, el terremoto sufrido el pasado 16 de abril (mismo que ha afectado principalmente a la economía de la costa ecuatoriana), los altos niveles de deuda externa y el gasto público; todos factores que contribuyen a que la situación sea de mayor incertidumbre para los años venideros.

At the same time, private and foreign investment has tapered off as a consequence of political instability, constant changes in legal regulations, the earthquake of April 16 (which has mainly affected the economy of the coastal area), high levels of external debt and public spending. Given these factors, the outlook is far from certain.

Ante este escenario, las compañías se han visto forzadas a contrarrestar las amenazas y la reducción de ingresos por la baja de ventas con soluciones de corto plazo. Por lo general estas decisiones son tomadas de manera intuitiva, tales como: despedir personal, disminuir capacidad productiva, reducir gastos de publicidad y mercadeo e incluso el cierre de líneas de negocio, subsidiarias o filiales.

Faced with this situation, companies have been obligated to counter looming threats and reduced revenue from lower sales with short-term solutions. Generally, such measures include laying off staff, reducing production capacity, trimming advertising and marketing costs and even closing business lines, subsidiaries or affiliates, and are usually carried out intuitively.



Si bien estas estrategias de corto plazo han permitido que ciertas compañías logren estabilizar sus operaciones deficitarias, no necesariamente han respondido a la consecuencia de un análisis técnico que garantice que los efectos mencionados no sigan creando complicaciones en el futuro. Es por esto que las compañías deberían enfocarse en planificar soluciones de mediano y largo plazo, con el objetivo de mantenerse competitivas, no perder participación de mercado, y mantener un nivel de rentabilidad concomitante con las inversiones realizadas y las decisiones tomadas.

While these short-term strategies have enabled certain companies to stabilize unprofitable operations, the absence of a technical analysis means that such measures may simply create future problems. Companies should therefore focus on planning medium and long term solutions if they wish to remain competitive, retain their market share and maintain a level of profitability in line with investments made and decisions taken.



En épocas de contracción económica, las empresas tienen la necesidad de revisar sus procesos en búsqueda de mayores eficiencias. Dichos cambios llevados a conciencia, permiten a la compañía reestructurarse operativamente con una óptica financiera y de reducción de costos, sin perder de vista la estructura estratégica ideal que debería tener para no perder competitividad en los momentos en los cuales los ciclos económicos negativos se reviertan.

Para la aplicación de una reestructuración bajo una óptica financiera, se realiza un seguimiento detallado del presupuesto y el ciclo del efectivo; principalmente para lograr una optimización en cuanto a costos y liquidez. Una optimización de costos permite mantener márgenes positivos a través de un manejo eficiente de los mismos provocando un aumento del ahorro y como consecuencia un aumento de la productividad. Es importante determinar las prioridades de la optimización de costos para así estimar los riesgos y beneficios de su implementación.

De igual manera, es importante hacer un seguimiento y análisis del capital de trabajo de la empresa, para así tener un mejor entendimiento de la administración del mismo y determinar oportunidades de ahorro y reducción de costos. De esta forma, al realizar un análisis del capital de trabajo se toma en cuenta la situación en la que se encuentran los inventarios, las cuentas por pagar y las cuentas por cobrar, para así implementar las iniciativas adecuadas, que disminuirán las deudas de la compañía e incrementarán los ingresos. En cuanto a una optimización en procesos, se recomienda hacer un estudio de todo el proceso en el cual se determinan las áreas en las que no se está agregando valor, se debe determinar las áreas donde los empleados no estén produciendo en su máximo potencial, para este caso se debe generar incentivos por metas alcanzadas. Esto ayudará a asegurar la eficiencia y a romper cuellos de botella existentes que no permiten expresar al personal todo su potencial.

During economic downturns, businesses need to review their processes and seek greater efficiencies. Carefully undertaken, such actions enable companies to restructure their operations from a financial and cost-reduction perspective without losing sight of the ideal strategic framework that must be retained in they are to remain competitive once the negative economic cycle is reversed.

Restructuring under a financial perspective requires monitoring a comprehensive budget in tandem with the cash cycle, mainly to ensure optimization in terms of costs and liquidity. Optimizing costs provides for positive profit margins through efficient management. At the same time, savings increase and productivity grows. Priorities need to be determined when optimizing costs so that the risks and benefits of implementation can be estimated.

Optimizing liquidity helps safeguard the Company's profitability through the timely fulfillment of obligations, security and the correct recording of transactions. The upshot is a safe and efficient process that provides the company with available cash.

Similarly, the company's working capital needs to be monitored and analyzed to gain a better understanding of its administration and so identify savings and cost reduction opportunities. An analysis of working capital should include inventories, accounts payable and accounts receivable as well as of the initiatives required to reduce the company's debts and increase its income.

With respect to the optimization process, an in-depth study needs to be performed to identify those areas not adding value. This means determining areas where employees are not performing at their maximum as a prelude to establishing targets and the respective incentives. The result will be greater efficiency and the elimination of those bottlenecks preventing personnel from realizing their full potential.



En cuanto a la optimización de liquidez, esta permite proteger la rentabilidad de la Compañía a través del cumplimiento oportuno de las obligaciones, la seguridad y el adecuado registro de las operaciones resultando así en un proceso seguro y eficiente que permita a la compañía disponer de efectivo propio.



Por otro lado, si bien mejorar procesos manuales es un gran paso para reducir costos en la producción, lo óptimo es desarrollar procesos automatizados y mecanizados, los cuales ahorrarán mayor tiempo y mano de obra; por ende generarán menores costos y mayores ingresos. La automatización de procesos no necesariamente implica el realizar grandes inversiones, la tecnología en la actualidad está disponible en varios grados, de forma gratuita, a través del acceso a software libre y aplicaciones genéricas.

Normalmente cuando las metas de ventas se cumplen en función del buen desempeño comercial, acompañado del crecimiento del mercado y un entorno económico favorable, las compañías tienden a relajar sus controles sobre los gastos y eficiencia de los procesos y se vuelven menos acuciosas en el control de los costos, debido a que los márgenes de utilidad soportan largamente dichos costos y gastos.

Sin embargo, cuando la economía se contrae y las ventas decrecen por factores externos, las compañías buscan las mejores maneras de mantener sus márgenes históricos, lo que las obliga a reducir sus costos y gastos. Esta reducción normalmente se lleva a cabo de manera intuitiva, afectando la capacidad de la compañía y su estructura, disociándola de sus objetivos estratégicos de largo plazo. Para que esto no ocurra, siempre resulta útil acudir a consultores profesionales en procesos técnicos de reducción de costos, aumento de márgenes y ganancias de eficiencia.

However, while improving manual processes is a major step towards reducing production costs, developing automated and mechanical processes will save much time and labor, with the resulting reduction in costs and an increase in revenues. Automating processes does not necessarily involve large investments. Current technology comes in various forms – often free – through available software and generic applications.

Normally, when sales targets are met in terms of good business performance, accompanied by market growth and a favorable economic environment, companies tend to relax controls on processes governing expenditure and efficiency. Less diligence is then applied when monitoring costs, since profit margins can now bear such costs and expenses.

However, when the economy contracts and external factors lead to decreased sales, companies then look to maintain their historical margins, obligating them to reduce costs and expenses. This reduction is usually carried out intuitively, affecting the company's capacity and its structure.

During this process, long - term strategic objectives are often forgotten. If this is to be prevented, professional consultants are an option worth considering when introducing technical processes that involve cost-cutting, increasing margins and improving efficiency. Although companies may have the internal capacity to undertake these projects, the necessary time and commitment to implementation the initiatives is sometimes lacking, and employees do not always have the required impartiality that an external perspective can bring.



Registros oficiales



Área Político Administrativa

(II S-R.O. No. 804; 25-07-2016)

Función Legislativa. Se publica la "Ley Orgánica Reformativa al Código Orgánico de Organización Territorial, Autonomía y Descentralización."

Administrative Policy Area

(II S-R.O. No. 804; 25-07-2016)

The Legislative Function publishes the Reformatory Law to the Territorial, Autonomous and Decentralization Organization Code."

Área Tributaria

(II S-R.O. No. 804; 25-07-2016)

Circular No. NAC-DGECCGC-16-00000012 del Servicio de Rentas Internas. A las sociedades domiciliadas o establecimientos permanentes en Ecuador que actúen como sustitutos en el pago de obligaciones tributarias.

Tax Area

(II S-R.O. No. 804; 25-07-2016)

Circular No. NAC-DGECCGC-16-00000012 of the Internal Revenue Services (SRI) is addressed to domiciled entities or permanent establishments in Ecuador that act as substitutes with respect to payment of tax obligations.

(S-R.O. No. 808; 29-07-2016)

Resolución No. NAC-DGERCGC16-00000311 del Servicio de Rentas Internas. Se establece el procedimiento de devolución o compensación de las retenciones del impuesto a la salida de divisas que se hubiesen realizado indebidamente durante los meses de mayo y junio de 2016, en tanto las entidades emisoras u operadoras de tarjetas de crédito o débito realizaban los ajustes a sus sistemas informáticos.

(S-R.O. No. 808; 29-07-2016)

Resolution No. NAC-DGERCGC16-00000311 of the Internal Revenue Services (SRI) establishes the procedure for the reimbursement or offset of withholdings performed as the Overseas Remittance Tax (ISD) incorrectly performed in May and June 2016, for both credit or debit card issuers or operators with respect to adjustments performed to their IT systems.

(S-R.O. No. 813; 5-08-2016)

Resolución No. NAC-DGERCGC16-00000326 del Servicio de Rentas Internas. Se expiden las normas complementarias para la liquidación del impuesto a los consumos especiales ICE en vehículos importados.

(S-R.O. No. 813; 5-08-2016)

Resolution No. NAC-DGERCGC16-00000326 of the Internal Revenue Services (SRI) issues regulations for the payment of excise duty (ICE) on imported vehicles.

Resolución No. NAC-DGERCGC16-00000327 del Servicio de Rentas Internas. Se establecen las condiciones para la existencia de afectación a causa del terremoto en la actividad económica de los contribuyentes.

Resolution No. NAC-DGERCGC16-00000327 of the Internal Revenue Services (SRI) sets out the conditions for establishing the existence of effects caused by the earthquake on taxpayers' economic activities.





(R.O. No. 816; 10-08-2016)

Resolución No. NAC-DGERCGC16-00000332 del Servicio de Rentas Internas. Se establecen regulaciones sobre los gastos indirectos asignados desde el exterior por partes relacionadas.

(R.O. No. 816; 10-08-2016)

Resolution No. NAC-DGERCGC16-00000332 of the Internal Revenue Services (SRI) establishes regulations for indirect expenses assigned from overseas by related parties.

(II S-R.O. No. 820; 17-08-2016)

Resolución No. NAC-DGERCGC16-00000355 del Servicio de Rentas Internas. Se expiden las normas para la aplicación de la remisión de intereses, multas y recargos derivados de obligaciones tributarias y fiscales internas y cuotas RISE de contribuyentes en zonas afectadas por el terremoto de 16 de abril de 2016.

(II S-R.O. No. 820; 17-08-2016)

Resolution No. NAC-DGERCGC16-00000355 of the Internal Revenue Services (SRI) issues regulations for the application of the remission of interest, fines and surcharges arising from tax obligations and RISE instalments from taxpayers in areas affected by the earthquake of April 16, 2016.



Resolución No. NAC-DGERCGC16-00000356 del Servicio de Rentas Internas. Se establecen las normas que regulan el procedimiento de identificación y notificación de las empresas consideradas para efectos tributarios como inexistentes o fantasmas, así como de las personas naturales y sociedades con actividades supuestas y/o transacciones inexistentes.

Resolution No. NAC-DGERCGC16-00000356 of the Internal Revenue Services (SRI) establishes regulations to govern the identification and notification of companies deemed non-existent or ghost entities for tax purposes, as well as individuals and companies with alleged activities and/or non-existent transactions.

Área Laboral y Seguridad Social

Labor and Social Security Area

(R.O. No. 812; 4-08-2016)

Resolución No. C.D. 527 del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social. Se expide el Reglamento para la aplicación del inciso segundo de la disposición transitoria cuarta de la Ley Orgánica para el Equilibrio de las Finanzas Públicas.

(R.O. No. 812; 4-08-2016)

Resolution No. C.D. 527 of the Ecuadorian Social Security Institute issues the Regulation for application of the second paragraph of the fourth temporary provision of the Law for Balancing Public Finances.

Resolución No. C.D. 528 del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social. Se expide el Reglamento para la aplicación del artículo 18 de la Ley Orgánica de Solidaridad y de Corresponsabilidad Ciudadana.

Resolution No. C.D. 528 of the Ecuadorian Social Security Institute issues the Regulation for application of article 18 of the Citizen's Solidarity and Co-responsibility Law.

Resolución No. C.D. 529 del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social. Se expide el Reglamento para la aplicación del inciso primero de la disposición transitoria cuarta de la Ley Orgánica para el Equilibrio de las Finanzas Públicas.

Resolution No. C.D. 529 of the Ecuadorian Social Security Institute issues the Regulation for application of the first paragraph of the fourth temporary provision of the Law for Balancing Public Finances.

(S-R.O. No. 820; 17-08-2016)

Acuerdo No. MDT-2016-0158 del Ministerio del Trabajo. Se expide la normativa para la aplicación de la Ley Orgánica para la Promoción del Trabajo Juvenil, Regulación Excepcional de la Jornada de Trabajo, Cesantía y Seguro de Desempleo.

(S-R.O. No. 820; 17-08-2016)

Agreement No. MDT-2016-0158 of the Ministry of Labor issues the regulation for application of the Law Promoting Youth Employment, the Exceptional Regulation for the Working Day, Retirement and Unemployment Insurance.

(II S-R.O. 825; 24-08-2016)

Acuerdo No. MDT-2016-0190 del Ministerio del Trabajo. Se expiden las normas que regulan el teletrabajo en el sector privado.

(II S-R.O. 825; 24-08-2016)

Agreement No. MDT-2016-0190 of the Ministry of Labor issues regulations governing telework in the private sector.

Área Comercio Exterior

(R.O. No. 811; 3-08-2016)

Resolución No. 011-2016 del Comité de Comercio Exterior. Se aprueba el “Certificado de Reconocimiento” como documento de soporte a la importación de las subpartidas controladas por los reglamentos técnicos emitidos por el Servicio Ecuatoriano de Normalización (RTE - INEN).

Área Financiera

(R.O. No. 805; 26-07-2016)

Resolución No. 252-2016-M de la Junta de Política y Regulación Monetaria y Financiera. Se reforman las Normas para la Gestión de Dinero Electrónico.

(R.O. No. 807; 28-07-2016)

Resolución No. 258-2016-M de la Junta de Política y Regulación Monetaria y Financiera. Se reforman las Normas para la Gestión de Dinero Electrónico.

Resolución No. 260-2016-M de la Junta de Política y Regulación Monetaria y Financiera. Se expide la Norma para la implementación de la disposición transitoria tercera de la Ley Orgánica de Solidaridad y de Corresponsabilidad Ciudadana para la Reconstrucción y Reactivación de las Zonas Afectadas por el Terremoto de 16 de abril de 2016.

(R.O. No. 821; 18-08-2016)

Resolución No. BCE-0049-2016 del Banco Central del Ecuador. Se expide el Instructivo para la aplicación de las disposiciones transitorias sexta y séptima de la Ley Orgánica de Solidaridad y de Corresponsabilidad Ciudadana para la Reconstrucción y Reactivación de las Zonas Afectadas por el Terremoto de 16 de abril de 2016.

Foreign Trade Area

(R.O. No. 811; 3-08-2016)

Resolution No. 011-2016 of the Foreign Trade Committee approves the “Certificate of Recognition” as a support document for the import of sub-items subject to technical regulations issued by the Ecuadorian Standardization Service (RTE - INEN).

Finance Area

(R.O. No. 805; 26-07-2016)

Resolution No. 252-2016-M of the Monetary and Financial Regulation and Policy Board reforms Regulations for Management of Electronic Money.

(R.O. No. 807; 28-07-2016)

Resolution No. 258-2016-M of the Monetary and Financial Regulation and Policy Board reforms Regulations for Management of Electronic Money.

Resolution No. 260-2016-M of the Monetary and Financial Regulation and Policy Board issues the Regulation for implementation of the third temporary provision of the Citizen's Solidarity and Co-responsibility Law for the Reconstruction and Reactivation of Areas Affected by the Earthquake of April 16, 2016.

(R.O. No. 821; 18-08-2016)

Resolution No. BCE-0049-2016 of the Central Bank of Ecuador issues the Directive for application of the sixth and seventh temporary provisions of the Citizen's Solidarity and Co-responsibility Law for the Reconstruction and Reactivation of Areas Affected by the Earthquake of April 16, 2016.

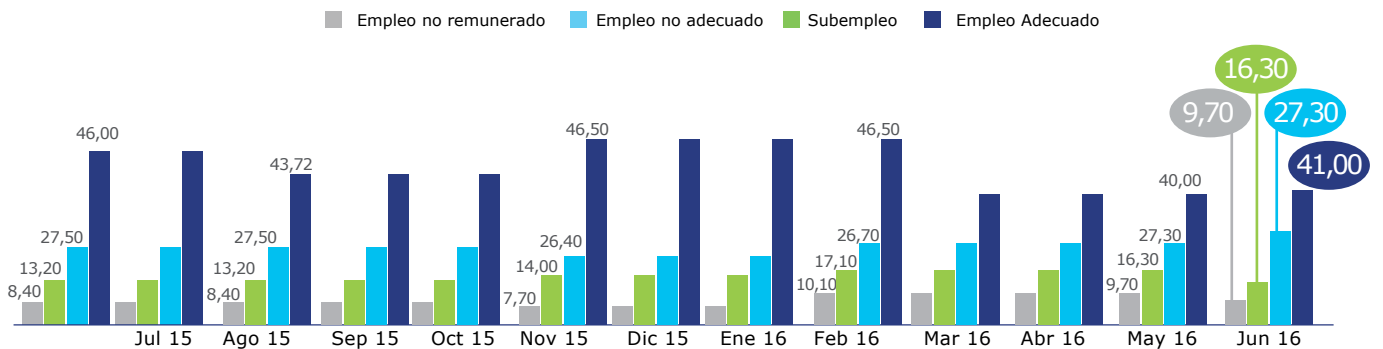


Cifras económicas

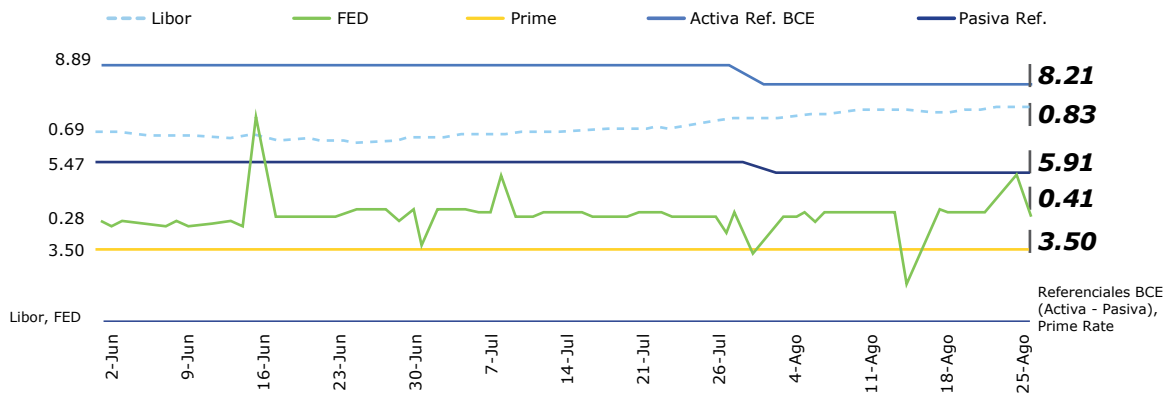
Monedas	Cotización Internacional	Tasa Oficial	Transacciones	
			Compra	Venta
Bolívar Fuerte	9.98	9.99	6.29	6.29
Euro	0.88	0.88	0.94	0.94
Libra Esterlina	0.76	0.76	0.66	0.66
Nuevo Sol	3.35	3.36	3.39	3.39
Peso argentino	14.84	14.85	9.68	9.68
Peso boliviano	6.87	6.94	6.90	6.90
Peso chileno	670.20	671.14	714.29	714.29
Peso colombiano	2907.82	2941.18	3125.00	3125.00
Real	3.21	3.21	3.77	3.77
Yen	100.15	100.20	122.70	122.70

Valores expresan unidades de cada moneda que se obtienen por cada \$US

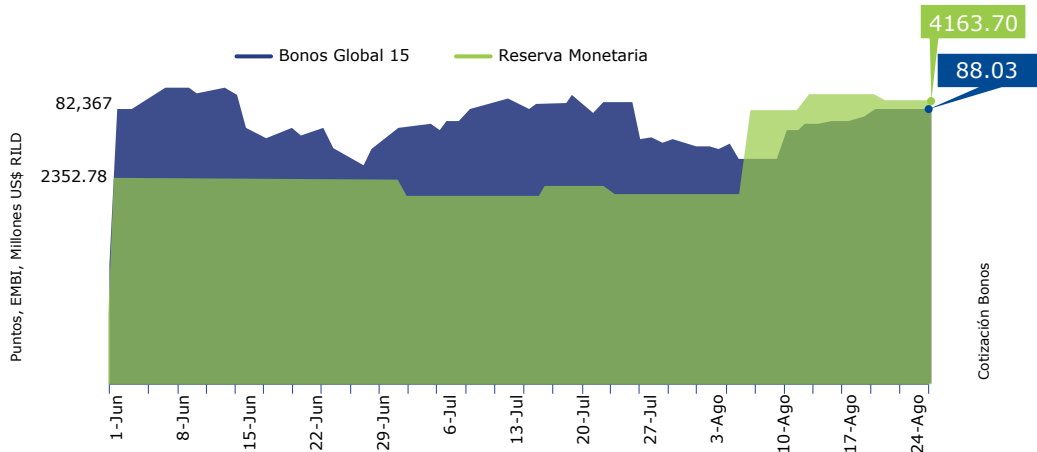
Evolución de Indicadores



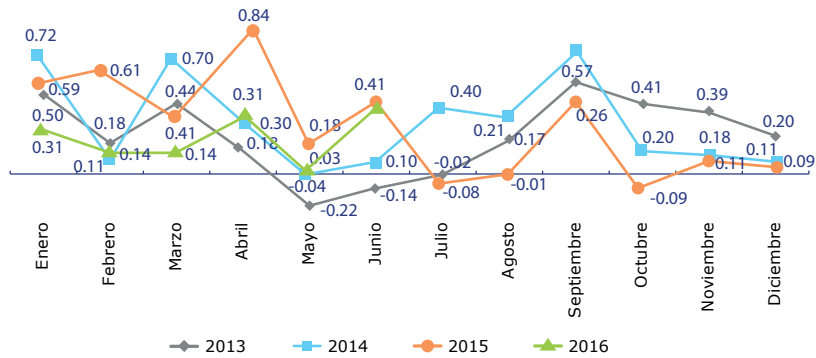
Tasas Referenciales



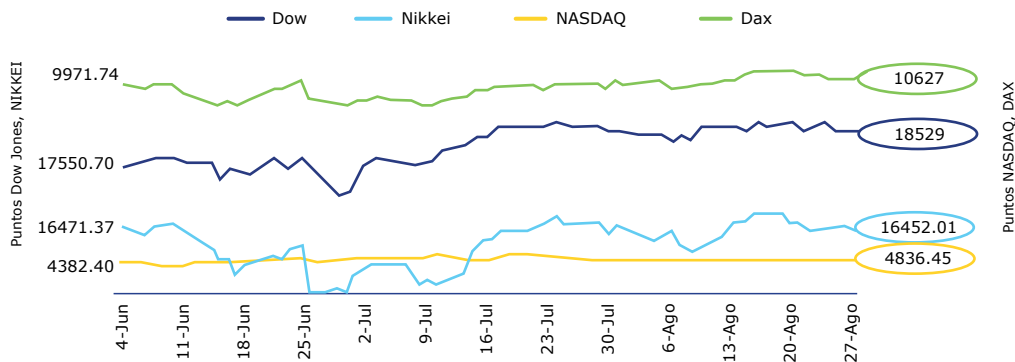
Bonos Global 15 y RILD



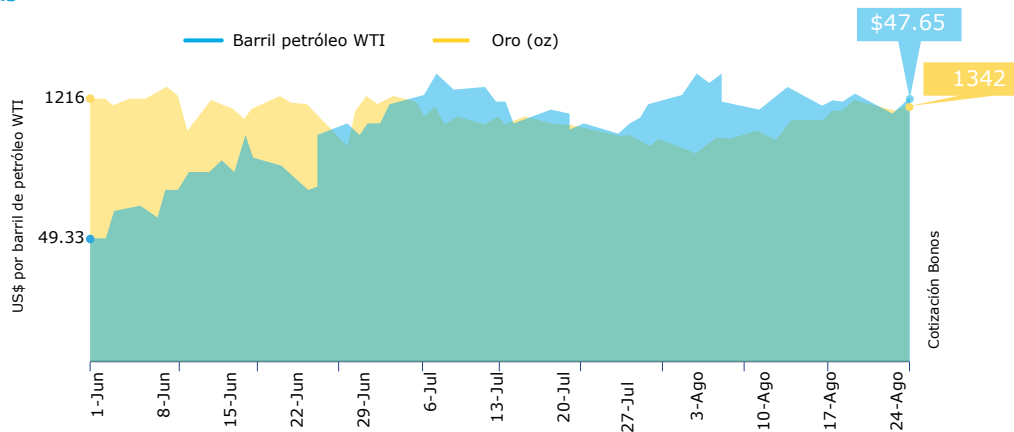
Inflación



Índices Bursátiles



Materias Primas



Período	Tasas de interés referenciales					Internacionales			
	Básica del Banco Central	Pasiva Referencial	Activa Referencial	Legal	Prime NY	Libor			
						30 días	60 días	180 días	360 días
2013	0.20	4.53	8.17	8.17	3.25	0.19	0.26	0.41	0.68
2014	0.20	5.18	8.19	8.19	3.25	0.16	0.24	0.34	0.60
2015	0.20	5.62	9.15	9.15	3.25	0.42	0.60	0.83	1.15
Enero 2016	0.20	5.62	9.15	9.15	3.50	0.43	0.62	0.87	1.15
Febrero 2016	0.20	5.95	8.86	8.86	3.50	0.44	0.64	0.88	1.16
Marzo 2016	0.20	5.95	8.86	8.86	3.50	0.43	0.63	0.90	1.22
Abril 2016	0.20	5.85	9.03	9.03	3.50	0.44	0.64	0.90	1.23
Mayo 2016	0.20	5.47	8.89	8.89	3.50	0.44	0.66	0.96	1.30
Junio 2016	0.20	6.01	8.67	8.67	3.50	0.47	0.65	0.91	1.22
Julio 2016	0.20	6.01	8.67	8.67	3.50	0.49	0.72	1.04	1.37
Agosto 2016	0.20	5.91	8.21	8.21	3.50	0.52	0.83	1.23	1.53

Fuente: Banco Central del Ecuador

Tasas de interés activas efectivas calculadas por el Banco Central				
Segmento de Crédito	Productivo Corporativo	Tasa Referencial: 9.02% Tasa Máxima: 9.33%	Productivo PYMES	Tasa Referencial: 11.66% Tasa Máxima: 11.83%
	Consumo	Tasa Referencial: 16.70% Tasa Máxima: 17.30%	Vivienda	Tasa Referencial: 10.91% Tasa Máxima: 11.33%
	Microcrédito acumulación ampliada		Tasa Referencial: 21.35% Tasa Máxima: 25.50%	

Fuente: Banco Central del Ecuador

Evaluación de la inflación

	2014					2015					2016				
	% INFLACIÓN					% INFLACIÓN					% INFLACIÓN				
	INDICE	MES	ACUMULADA (Por el año)	ANUAL (12 meses)	ANUALIZADA (Mes * 12)	INDICE	MES	ACUMULADA (Por el año)	ANUAL (12 meses)	ANUALIZADA (Mes * 12)	INDICE	MES	ACUMULADA (Por el año)	ANUAL (12 meses)	ANUALIZADA (Mes * 12)
Enero	146.51	0.72	0.72	2.92	9.01	101.24	0.59	0.59	3.53	7.39	104.37	0.31	0.31	3.09	3.75
Febrero	146.67	0.11	0.83	2.85	1.32	101.86	0.61	1.21	4.05	7.60	104.51	0.14	0.45	2.60	1.62
Marzo	147.69	0.70	1.53	3.11	8.67	102.28	0.41	1.63	3.76	5.06	104.65	0.14	0.58	2.32	1.62
Abril	148.12	0.30	1.83	3.23	3.55	103.14	0.84	2.48	4.32	10.57	104.97	0.31	0.89	1.78	3.73
Mayo	148.06	-0.04	1.79	3.41	-0.49	103.32	0.18	2.66	4.55	2.11	105.01	0.03	0.92	1.63	0.46
Junio	148.22	0.10	1.90	3.67	1.30	103.74	0.41	3.08	4.87	4.99	105.38	0.36	1.29	1.59	4.31
Julio	148.81	0.40	2.31	4.11	4.88	103.66	-0.08	2.99	4.36	-0.92					
Agosto	149.13	0.21	2.52	4.15	2.61	103.65	-0.01	2.99	4.14	-0.12					
Septiembre	150.04	0.61	3.15	4.19	7.57	103.93	0.26	3.27	3.78	3.29					
Octubre	150.34	0.20	3.36	3.98	2.43	103.84	-0.09	3.17	3.48	-1.03					
Noviembre	150.62	0.18	3.55	3.76	2.26	103.95	0.11	3.28	3.40	1.28					
Diciembre	150.79	0.11	3.67	3.67	1.36	104.05	0.09	3.38	3.38	1.16					

* Nuevas bases ene2014: 98.81 y dic14: 100.32 * Año 2005, Año 2006 valores corregidos

**Los índices del IPC (Base: 2004=100) han sido empalmados a la serie del nuevo IPC (Base: 2014=100).

