

Deloitte: Μεγάλες προοπτικές ανάπτυξης εν μέσω προκλήσεων για τον κλάδο του Υγροποιημένου Φυσικού Αερίου (LNG)

- Ανάμεσα στους γρηγορότερα αναπτυσσόμενους κλάδους της ενέργειας παγκοσμίως το ΥΦΑ
- Ο μετασχηματισμός της αγοράς ενέργειας βρίσκεται ήδη σε εξέλιξη και το μέλλον αναμένεται εντελώς διαφορετικό από το παρελθόν και το παρόν
- Η ικανότητα των εταιρειών να προσαρμοστούν στις επερχόμενες αλλαγές και απαιτήσεις της αγοράς αναμένεται να κρίνει τη μελλοντική ανάπτυξή τους

Αθήνα, 5 Οκτωβρίου 2017 – Ευοίωνο και με σημαντικές προοπτικές ανάπτυξης για τις εταιρείες που θα καταφέρουν να προσαρμοστούν στις αλλαγές και να ανταπεξέλθουν στις νέες απαιτήσεις μιας περισσότερο κατακερματισμένης αγοράς, διαφαίνεται το μέλλον του κλάδου του Υγροποιημένου Φυσικού Αερίου (LNG), παρά τις σημαντικές επερχόμενες προκλήσεις, σύμφωνα με την έκθεση της Deloitte [“Navigating the new world of LNG”](#).

Όπως δήλωσε ο κ. Σωτήρης Μπατζιάς, Principal στον τομέα στρατηγικού σχεδιασμού της Deloitte στην Ελλάδα, «η παγκόσμια αγορά ενέργειας μεταβάλλεται στη βάση δεδομένων και προβλέψεων που αφορούν στην προσφορά φυσικών πόρων, προοπτικών οικονομικής ανάπτυξης, περιβαλλοντικών περιορισμών, αλλά και ρυθμιστικών κανόνων για τη διασφάλιση της μελλοντικής βιωσιμότητας του ενεργειακού συστήματος. Αυτή η μεταβλητότητα είναι ιδιαίτερα εμφανής στην αγορά του φυσικού αερίου, όπου τα παραδοσιακά μοντέλα δραστηριοποίησης βασικών πελατών και προμηθευτών προσαρμόζονται πλέον στη βάση ανταγωνιστικών πλεονεκτημάτων, μεγέθους και δυνατότητας ευελιξίας στην αλυσίδα αξίας.»

Ο κ. Μπατζιάς προσθέτει, «Στην Ελλάδα, η δρομολογούμενη απελευθέρωση των αγορών ενέργειας προσφέρει έναν ουσιαστικό λόγο για τη στρατηγική επανατοποθέτηση εταιριών και την προσαρμογή της επιχειρησιακής τους λειτουργίας, υποστηρίζοντας τον εθνικό ενεργειακό προγραμματισμό. Σε αυτό το πλαίσιο, το ΥΦΑ και οι λύσεις ευελιξίας που μπορεί να προσφέρει αποτελούν σημαντικό εργαλείο ενίσχυσης των προοπτικών ανάπτυξης των εταιριών του κλάδου τόσο στην Ελλάδα, όσο και στην ευρύτερη περιοχή.»

Παράλληλα, η έκθεση εξετάζει πώς οι επερχόμενες εξελίξεις στον κλάδο και οι νέες εξωτερικές παράμετροι θα οδηγήσουν στην εμφάνιση νέων «παικτών» στην αγορά, όπως ενδιάμεσοι χρηματοπιστωτικοί οργανισμοί, έμποροι και οργανωμένες αγορές (hubs), καθώς και με ποιον τρόπο αυτά θα δημιουργήσουν νέα επιχειρηματικά μοντέλα με στόχο την αύξηση της κερδοφορίας. Όπως αναφέρεται στην έκθεση, για τους «παίκτες» της αγοράς που έχουν τη δυνατότητα να αντιμετωπίσουν τα εμπόδια βραχυπρόθεσμα, η προοπτική του LNG περιλαμβάνει για τις επόμενες δύο δεκαετίες

ένα πλούσιο μίγμα ευκαιριών ανάπτυξης, εν μέσω αλλαγών, αβεβαιότητας και προκλήσεων. Τα πορίσματα της έκθεσης περιλαμβάνουν τα ακόλουθα:

Μια σειρά από σημαντικές ευκαιρίες: Το φυσικό αέριο είναι το ταχύτερα αναπτυσσόμενο ορυκτό καύσιμο σε παγκόσμιο επίπεδο, επωφελούμενο από την ευελιξία στην χρήση του, την ανταγωνιστική του τιμή και το σχετικά χαμηλό περιβαλλοντικό του αποτύπωμα. Παράλληλα, το ΥΦΑ βρίσκεται σε αρκετά πλεονεκτική θέση στην αγορά, αντικατοπτρίζοντας σημαντικό ποσοστό της φερόμενης ως επερχόμενης ανάπτυξης στον κλάδο του φυσικού αερίου, καθώς πολλές αγορές δεν διαθέτουν εγχώριους ή γειτονικούς πόρους που μπορούν να μεταφερθούν μέσω αγωγού.

Μακροπρόθεσμα θετικές τάσεις: Σύμφωνα με την έκθεση, οι τάσεις της αγοράς φαίνεται πως είναι μακροπρόθεσμα θετικές, καθώς οι παραδοσιακές αγορές επεκτείνονται, αναδύονται νέες αγορές ανά τον κόσμο, αξιοποιούνται νέες τεχνολογίες στις χερσαίες και θαλάσσιες μεταφορές και υποστηρίζονται πολιτικές μείωσης του ενεργειακού αποτυπώματος. Η αυξημένη κινητικότητα σε όλο τον κόσμο για τη μείωση της εξάρτησης από τον άνθρακα παρέχει πρόσθετη υποστήριξη για τις μακροπρόθεσμες προοπτικές του ΥΦΑ. Η ανάπτυξη και η ποικιλομορφία των αγορών αναμένεται να τονώσουν τις τάσεις διαφοροποίησης κατά μήκος της αλυσίδας αξίας, δημιουργώντας παράλληλα προϋποθέσεις ανάπτυξης σε ευρύτερους γεωγραφικούς χώρους.

Σημαντικές επερχόμενες αλλαγές: Η έκθεση κάνει αναφορά στην εμφάνιση νέων προμηθευτών, νέων αγορών, πιο ευέλικτων εμπορικών διαδικασιών και νέων τεχνολογιών, οι οποίες προσφέρουν περισσότερες δυνατότητες στους συμμετέχοντες στην αλυσίδα αξίας του ΥΦΑ. Μετά από μια περίοδο που χαρακτηρίστηκε από τον περιορισμένο αριθμό προμηθευτών και μεγάλων αγορών, τις τυπικές εμπορικές διαδικασίες και τον περιορισμένο αριθμό νέων τεχνολογιών, όλα αυτά τα στοιχεία αναμένεται να μεταβληθούν σημαντικά στις επόμενες δύο δεκαετίες.

Η αβεβαιότητα και οι επενδυτικοί κίνδυνοι: Οι επερχόμενες αλλαγές δημιουργούν αναπόφευκτα αβεβαιότητα στον κλάδο, λόγω των κινδύνων που συνδέονται με τη βιωσιμότητα των συγκεκριμένων επενδύσεων. Ανάμεσα στις «πηγές» αβεβαιότητας για την αγορά του ΥΦΑ περιλαμβάνονται, ο ρυθμός ανάκαμψης τη οικονομίας, η αύξηση της ζήτησης, οι τάσεις των τιμών του πετρελαίου και ο ανταγωνισμός από άλλες μορφές ενέργειας. Η προσαρμογή της τεχνολογίας, η εμφάνιση περισσότερο ευέλικτων υποδομών, καθώς και η δημιουργία οργανωμένων αγορών (hubs) μπορεί να δημιουργήσει προϋποθέσεις αποτελεσματικότερης διαχείρισης των κινδύνων κατά μήκος της αλυσίδας αξίας.

Οι προκλήσεις στη διαχείριση υποδομών: Το πρόσφατο κύμα ανάπτυξης υποδομών διαχείρισης ΥΦΑ, ιδιαίτερα σε Αυστραλία και ακολούθως στις ΗΠΑ, δημιουργεί προκλήσεις για τη βιωσιμότητα υφιστάμενων και νέων έργων. Η διάρκεια και η διαχείριση αυτής της περιόδου θα είναι εξαιρετικά δύσκολη για τους συμμετέχοντες στην αγορά και θα μπορούσε να θέσει σε κίνδυνο την επόμενη φάση επέκτασης υποδομών του ΥΦΑ, που αναμένεται στις αρχές της επόμενης δεκαετίας.

Σχετικά με την Deloitte στην Ελλάδα

Στην Ελλάδα, η «Deloitte Ανώνυμη Εταιρία Ορκωτών Ελεγκτών Λογιστών», η «Deloitte Business Solutions Ανώνυμη Εταιρία Συμβούλων Επιχειρήσεων» και η «Deloitte Accounting Compliance & Reporting Services

A.E.» (από κοινού εφεξής «Deloitte Ελλάδας») είναι υπό- αδειούχοι της Deloitte Touche Tohmatsu Limited, μιας ιδιωτικής Βρετανικής εταιρίας περιορισμένης ευθύνης («DTTL»), της οποίας οι εταιρίες-μέλη είναι νομικά χωριστές και ανεξάρτητες οντότητες. Η Deloitte Ελλάδας μαζί με την Deloitte Ιταλίας ανήκουν πλέον και λειτουργούν υπό την εταιρία μέλος του δικτύου της Deloitte στην Κεντρική Μεσόγειο. Παρακαλούμε επισκεφθείτε την ιστοσελίδα www.deloitte.com/about για να ενημερωθείτε για το παγκόσμιο δίκτυο των εταιριών μελών μας.

Το δίκτυο της Deloitte παρέχει ελεγκτικές, φορολογικές, συμβουλευτικές και χρηματοοικονομικές υπηρεσίες σε πελάτες του δημοσίου και του ιδιωτικού τομέα όλων των κλάδων. Το δίκτυο της Deloitte προσφέρει υπηρεσίες σε 4 στους 5 οργανισμούς του Fortune Global 500® μέσω ενός παγκόσμιου διασυνδεδεμένου δικτύου εταιριών-μελών που δραστηριοποιούνται σε περισσότερες από 150 χώρες συνεισφέροντας παγκοσμίου επιπέδου δυνατότητες, βαθιά γνώση και υψηλής ποιότητας υπηρεσίες που ανταποκρίνονται στις πιο πολύπλοκες επιχειρηματικές προκλήσεις των πελατών μας. Για να μάθετε περισσότερα για το πώς τα περίπου 225,000 στελέχη μας δημιουργούν τον αντίκτυπο που μετράει παρακαλούμε να συνδεθείτε μαζί μας μέσω Facebook, LinkedIn ή Twitter.

Στην Ελλάδα, η «Deloitte Ανώνυμη Εταιρία Ορκωτών Ελεγκτών Λογιστών» παρέχει ελεγκτικές (audit) υπηρεσίες καθώς και συμβουλευτικές υπηρεσίες διαχείρισης εταιρικού κινδύνου (risk advisory), η «Deloitte Business Solutions Ανώνυμη Εταιρία Συμβούλων Επιχειρήσεων» χρηματοοικονομικές (financial advisory), φορολογικές (tax) και συμβουλευτικές (consulting) υπηρεσίες και η «Deloitte Accounting Compliance & Reporting Services A.E.» λογιστικές υπηρεσίες (accounting outsourcing). Με περισσότερα από 600 άτομα προσωπικό και γραφεία στην Αθήνα και τη Θεσσαλονίκη, η Deloitte Ελλάδας εστιάζει σε όλους τους κυρίαρχους κλάδους της οικονομίας, συμπεριλαμβανομένων των χρηματοοικονομικών υπηρεσιών, της ναυτιλίας, της ενέργειας, των καταναλωτικών προϊόντων, της υγείας, του βιομηχανικού κλάδου, της τεχνολογίας, των μέσων και των τηλεπικοινωνιών, της ακίνητης περιουσίας και του ευρύτερου δημόσιου τομέα. Στους πελάτες της Deloitte συγκαταλέγονται οι περισσότερες από τις μεγαλύτερες δημόσιες και ιδιωτικές εταιρίες του εμπορικού, βιομηχανικού και χρηματοοικονομικού τομέα. Για περισσότερες πληροφορίες, επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας: www.deloitte.gr.

Το υλικό αυτό περιέχει αποκλειστικά και μόνο γενικές πληροφορίες και καμία από τις εταιρίες μέλη του διεθνούς δικτύου της Deloitte Touche Tohmatsu Limited ή άλλες συνεργαζόμενες οντότητες (συνολικά, το δίκτυο της Deloitte) δεν δύναται να εκληφθεί ότι δι' αυτού παρέχει συμβουλές ή υπηρεσίες. Ως εκ τούτου, οι αναγνώστες θα πρέπει να αναζητήσουν εξειδικευμένες συμβουλές σχετικά με κάθε ειδικό πρόβλημα που αντιμετωπίζουν. Προτού λάβετε αποφάσεις ή προβείτε σε ενέργειες που μπορεί να επηρεάσουν τα οικονομικά ή την επιχείρησή σας, θα πρέπει να συμβουλευτείτε ειδικό επαγγελματία σύμβουλο. Καμία νομική οντότητα του δικτύου της Deloitte δεν αποδέχεται ευθύνη για οιαδήποτε ζημία υποστεί οποιοσδήποτε που βασίσθηκε στο παρόν.

Φραγκοκκλησιάς 3α και Γρανικού, 15125 Μαρούσι, Τηλ: +30 210 6781100

© 2017 Όλα τα δικαιώματα κατοχυρωμένα.

Για περισσότερες πληροφορίες

- V+O Communication, Άκης Σταμούλης, email: as@vando.gr, τηλ: 210 7249000 (278)
- Deloitte, Αρετή Καντλή, email: akantli@deloitte.gr, τηλ: 210 6781 392