

הנדון: תכניות לסיוע בשיווק לחו"ל של מינהל סחר חוץ - "כסף חכם", "קרן סיוע בפרויקטים ומכרזים בין-לאומיים" ו-"מאגדי תשתית"

במטרה לסייע לתאגידים המשווקים לחו"ל, פרסם לאחרונה משרד הכלכלה והתעשייה, באמצעות יחידת מינהל סחר חוץ, הקצאות חדשות לשלוש תכניות: "כסף חכם", "קרן סיוע בפרויקטים ומכרזים בין-לאומיים" ו-"מאגדי תשתית".

עיקרי תכנית "כסף חכם"

הוראת מנכ"ל 5.10 - מטרת הסיוע הינה הגדלת היקף המכירות בשווקים הבין-לאומיים ע"י השתתפות בהוצאות המוכרות בפעילויות השיווק.

1. תנאי הסף המצטברים העיקריים להגשת הבקשה:

- 1.1 המבקשת הינה תאגיד אשר התאגד בישראל ומרכז פעילותו בישראל.
- 1.2 המבקשת משווקת לראשונה מוצר או שירות, או מוצר ושירות לשוק היעד. כשיווק לראשונה ייחשב גם מהלך שיווקי חדש שמטרתו להגדיל את המכירות לשוק היעד. יצויין כי המוצרים מיוצרים על ידי המבקשת או השירותים מסופקים על ידה.
- 1.3 התאגידים הבאים הוצאו מתחולת ההוראה: שירותים פיננסיים, שירותי בידור, ייעוץ משפטי, ייצוג של גורם זר בישראל, שירותי דת, ספורט, חינוך, עריכת סקרים בישראל ושירותי תיירות. כמו כן לא יינתן סיוע לתאגיד סטטוטורי וכן לא יינתן סיוע לחברה ממשלתית למעט חברה ממשלתית הפועלת בשוק תחרותי ובלבד שהכנסותיה אינן מתעריף או סובסידיה ממשלתית, ושאינה חברה מתוקצבת. בנוסף, לא יינתן סיוע למוסד ציבורי כמשמעותו בסעיף 3 לחוק יסודות תקציב המדינה, התשמ"ה-1985.
- 1.4 לא יינתן סיוע למבקשת שהמוצרים המיוצרים על ידה או שירותים המסופקים על ידה לשוק היעד מיועדים לגורמים צבאיים בלבד.
- 1.5 עמידה באחד מתנאי הייצוא הבאים בהתייחס לאחת משתי השנים הקלנדריות הקודמות למועד הגשת הבקשה:

תל אביב - משרד ראשי

מרכז עזריאלי 1 תל אביב, ת.ד. 6701101 | 16593
תל אביב, 6116402 | טלפון: 03-6085555 | פקס: 03-6094022 | info@deloitte.co.il

Seker - Deloitte גיבורי ישראל 7 ת.ד. 8458 נתניה דרום, 4250407	Deloitte Analytics הטיבים 7 ת.ד. 7796 פתח תקווה, 4959368	Deloitte מרכז עזריאלי 3 תל אביב, 6701101	משרד אילת המרכז העירוני ת.ד. 583 אילת, 8810402	משרד באר שבע אלומות 12 פארק התעשייה עומר ת.ד. 1369 עומר, 8496500	משרד חיפה מעלה השחרור 5 ת.ד. 5648 חיפה, 3105502	משרד ירושלים קרית המדע 3 מגדל הר חוצבים ירושלים, 9777603 ת.ד. 45396 ירושלים, 9145101
טלפון: 09-8922444 פקס: 09-8922440 info@deloitte.co.il	טלפון: 077-8322221 פקס: 03-9190372 info@deloitte.co.il	טלפון: 03-6070500 פקס: 03-6070501 info@deloitte.co.il	טלפון: 08-6375676 פקס: 08-6371628 info-eliat@deloitte.co.il	טלפון: 08-6909500 פקס: 08-6909600 info-beersheva@deloitte.co.il	טלפון: 04-8607333 פקס: 04-8672528 info-haifa@deloitte.co.il	טלפון: 02-5018888 פקס: 02-5374173 info-jer@deloitte.co.il

- 1.5.1. היקף הייצוא הינו לכל הפחות 250,000 דולר ומחזור המכירות של המבקשת אינו גבוה מ- 200,000,000 ₪.
- 1.5.2. היקף הייצוא היה בין 100,000 דולר לבין 250,000 דולר ומחזור המכירות הינו בין 10,000,000 ₪ לבין 200,000,000 ₪.
- 1.5.3. במבקשת אשר ברשותה כתב אישור תקף במסלול המענקים מכוח החוק לעידוד השקעות הון, ואשר חלפה שנה מיום קבלת כתב האישור, אין הגבלה על היקף הייצוא ובלבד שהיקף המכירות אינו גבוה מ- 200,000,000 ₪.
- 1.5.4. במבקשת הניגשת למקצה ייעודי לאוכלוסייה הערבית (מקצה לתאגידים אשר בעלי המניות מקרב בני האוכלוסיות הבאות: ערבים, דרוזים, בדואים וצ'רקסיים, מחזיקים ביותר מ-50% מהבעלות), היקף הייצוא השנתי הישיר הינו לכל הפחות 100,000 דולר ללא מגבלה על היקף המכירות.
- 1.5.5. במבקשת הניגשת למקצה ייעודי לאוכלוסייה הערבית ולה כתב אישור תקף במסלול המענקים מכוח חוק עידוד השקעות הון, ואשר חלפה שנה מיום קבלת כתב האישור, אין הגבלה על היקף הייצוא והיקף המכירות.
- 1.5.6. חברות בוגרות שלב ב' של תכנית "תבל" במכון הייצוא הישראלי, אשר קיבלו המלצה של ועדת ההגוי של תכנית "תבל" להשתתפות במקצה הייעודי- היקף הייצוא השנתי הינו לכל היותר 100,000 דולר ללא מגבלה על היקף המכירות.

1.6. ניתן להגיש בקשה אחת לסיוע בכל שנה קלנדרית ובגין שוק יעד אחד בלבד.

1.7. למבקשת אין חובות בלתי מוסדרים למשרד הכלכלה והתעשייה.

1.8. המבקשת אינה בעלת חשבון מוגבל ואינה נמצאת בתהליך של כינוס נכסים, הקפאת הליכים או פירוק.

1.9. המבקשת אינה מקבלת תמיכה נוספת מהממשלה בגין ההוצאות המוכרות.

2. שיעור הסיוע:

2.1. הסיוע יינתן עבור ה"הוצאות המוכרות" כמפורט מטה וכפי שיאושרו בתכנית המאושרת. ההוצאות המוכרות כוללות:

- 2.1.1. יועצים מקומיים המתמחים בשווקי היעד
- 2.1.2. הכשרה בתחום הייצוא
- 2.1.3. השתתפות בתערוכות וכנסים
- 2.1.4. כלי שיווק ומכירה אינטרנטיים
- 2.1.5. הצגת המוצרים/ השירותים- כולל התקנת מתקן הדגמה מסחרי
- 2.1.6. הקמת מערכי שיווק והפצה בחו"ל
- 2.1.7. פרסום

איסוף מידע	2.1.8
תקינה	2.1.9
ייעוץ משפטי	2.1.10
ביטוח	2.1.11

2.2. תאגידים שבקשתם תאושר ייזכו להשתתפות מההוצאות המוכרות בשיעורים הבאים:

- 2.2.1. בשוק היעד – 50% מסך התכנית המאושרת ולא יותר מ- 500,000 ₪.
- 2.2.2. בשוק יעד מועדף שהינו אחד השווקים הבאים: סין, הודו, יפן וכן אזור הסחר של הונג-קונג (במידה והמטרה בתכנית השיווקית הינה קידום משמעותי של הייצוא בסין) – 50% מסך התכנית המאושרת ולא יותר מ- 1,000,000 ₪.
- 2.2.3. במקצה ייעודי לאוכלוסייה הערבית – 75% מסך התכנית המאושרת ולא יותר מ- 500,000 ₪ לשוק יעד ולא יותר מ- 1,000,000 ₪ לשוק יעד מועדף.

2.3. תאגידים אשר יזכו לסיוע יקבלו ליווי של יועץ שיווקי לתכנון שלבי החדירה וגיבוש האסטרטגיה השיווקית.

3. תקופת הסיוע:

3.1. הסיוע יינתן לתקופה שלא תפחת מ- 24 חודשים. לתאגידים הפועלים בשוק יעד מועדף, הסיוע יינתן לתקופה שלא תפחת מ-36 חודשים.

3.2. תאגיד אשר קיבל כתב אישור לתכנית שיווקית זכאי לדרוש החזר על ההוצאות המוכרות מיום הגשת הבקשה או ממועד חתימת כתב האישור, על פי בחירתו.

4. תמלוגים:

4.1. תאגיד אשר קיבל סיוע והיקף הייצוא שלו גדל בשיעור של 50% או ב- 250,000 דולר- כנומך מביניהם, יהא חייב בתשלום תמלוגים, עד להחזר מלוא המימון שהתקבל עבור פעילות בשוק היעד.

4.2. גובה התמלוגים יהיה בשיעור 3% מגידול היקף הייצוא במדינת היעד.

4.3. תשלום התמלוגים יבוצע מידי שנה, החל מהשנה הקלנדרית הראשונה שבה לא יהיה התאגיד זכאי להחזר הוצאות במסגרת התכנית – לפי המוקדם מבין:

- 4.3.1. תקופה של 5 שנים.
- 4.3.2. החזר מלוא סכום הסיוע שניתן לחברה כשהוא צמוד למדד המחירים לצרכן.

5. המועד האחרון להגשת בקשות הינו 2/10/2016. הבקשות ייבחנו בהתאם לסדר הגשתן והשלמת בדיקתן (הכוללת גם חוות דעת של יועץ שיווקי) והוועדה תתכנס בכל חודשיים או כאשר יצטברו 20 בקשות מלאות אשר יחשבו כמקצה, המוקדם מביניהם, עד לתום התקציב. הוועדה בוחנת את הבקשות לפי אמות מידה הכוללות, בין היתר, התאמה לשוק היעד, מוכנות, ניסיון ומחויבות, תרומה למשק, איתנות פיננסית ומחזור המכירות השנתי של המבקשת.

6. נציין שזו המקצה הראשון של תכנית "כסף חכם" לאחר שאוחדה עם תכנית "הודו, סין ויפן".

עיקרי תכנית "קרן סיוע בפרויקטים ומכרזים בין-לאומיים"

הוראת מנכ"ל 5.4- מטרת הקרן היא לסייע במימון העלויות הכספיות הכרוכות בגישה להשתתפות בפרויקטים בין-לאומיים בחו"ל וזאת מתוך מטרה להביא להגדלת כושר התחרות של תאגידי ישראלים בשווקים הבין-לאומיים.

1. תנאי הסף המצטברים העיקריים להגשת הבקשה:

- 1.1. תאגיד אשר התאגד בישראל ומרכז פעילותו בישראל.
- 1.2. לא יינתן סיוע לתאגיד סטטוטורי וכן לא יינתן סיוע לחברה ממשלתית, למעט חברה ממשלתית הפועלת בשוק תחרותי ובלבד שהכנסותיה אינן מתעריף או סובסידיה ממשלתית, ושאינה חברה מתוקצבת. בנוסף, לא יינתן סיוע למוסד ציבורי כמשמעותו בסעיף 3 לחוק יסודות תקציב המדינה, השתמ"ה-1985.
- 1.3. מחזור המכירות השנתי של התאגיד אינו גבוה מ-400 מיליון ₪ בהתאם לנתונים בדוחות הכספיים המאוחדים של מגישת הבקשה.
- 1.4. למבקשת אין חובות בלתי מוסדרים למשרד הכלכלה והתעשייה.
- 1.5. המבקשת אינה בעלת חשבון מוגבל ואינה נמצאת בתהליך של כינוס נכסים, הקפאת הליכים או פירוק, או בהליכים משפטיים/בוררות עם מי מהארגונים הכלכליים הבינ"ל הבאים: IMF, EBRD, הבנק העולמי, הבנקים לפיתוח אזורי או שלוחותיהם.
- 1.6. המבקשת אינה מקבלת תמיכה נוספת מהממשלה לביצוע העבודה.
- 1.7. המבקשת אינה מקבלת מימון מהמזמין העולה על 30% מעלות העבודה, אינה שותפה פוטנציאלית לרווחי הפרויקט ואינה בעלת מניות בו. פרויקט מוגדר כאספקת מוצרים או שירותים ומוצרים בהיקף כספי מוערך מראש, בעקבות, הוכחת היתכנות או זכייה במכרז ובלבד שאינם לאספקת מוצרים או שירותים או שירותים ומוצרים לגורמים צבאיים או כאלה המופיעים בצווים מכוח חוק הפיקוח של יצוא ביטחוני התשס"ז-2007.
- 1.8. חלקה של המבקשת בפרויקט חייב להיות בעל ערך מוסף ישראלי של 35% לפחות או 2 מיליון דולר ערך מוסף ישראלי, לא כולל רווח, לפי הנמוך מביניהם. ערך מוסף ישראלי מוגדר כתרומה הכלכלית של הפרויקט למשק הישראלי שמקורה בתשומות ישראליות לרבות כוח אדם, תכנון, ייעוץ, טכנולוגיה, ייצור, אמצעים פיסיים ורווח, ובלבד שהערך המוסף היחיד אינו הרווח.
- 1.9. המבקשת לא הגישה יותר משתי בקשות בשנה קלנדרית.

2. שיעור הסיוע:

2.1 מסלול א': השתתפות במימון הוכחות היתכנות

המענק הכספי במימון הוכחת היתכנות יהיה בגובה של עד 50% מההוצאות המוכרות ולא יותר מ-500 אלף ₪ עבור פרויקט ששווי מעל 1 מיליון דולר.

2.2. מסלול ב': השתתפות במימון הכנת הצעת למכרז

- 2.2.1. המענק הכספי להשתתפות במימון הכנת הצעה למכרז יהיה בגובה של עד 50% מההוצאות המוכרות לעבודה ולא יותר מ-200 אלף ש"ח להצעה עבור פרויקט בשווי מינימלי של חצי מיליון דולר ועד 1 מיליון דולר.
- 2.2.2. המענק הכספי להשתתפות במימון הכנת הצעה למכרז יהיה בגובה של עד 50% מההוצאות המוכרות לעבודה ולא יותר מ-400 אלף ש"ח להצעה עבור פרויקט ששווי למעלה מ-1 מיליון דולר.
- 2.2.3. המענק יינתן אך ורק בגין מכרז שהמועד האחרון להגשה אליו הוא לפחות 30 יום ממועד הגשת הבקשה לקבלת מענק מהקרן.

2.3. הוצאות מוכרות בגין הגשת הצעה למכרז או הוכחת היתכנות הינן:

- 2.3.1. רכישת מסמכים.
- 2.3.2. שכירת יועצים מקצועיים בארץ או בחו"ל.
- 2.3.3. שכירת קבלני משנה בארץ או בחו"ל.
- 2.3.4. שכר עבודה:
 - 2.3.4.1. תקרת השכר שתוכר ע"י הקרן תעמוד על 30,000 ש"ח בחודש (עלות לחברה) במשרה מלאה.
 - 2.3.4.2. שיעור התעסוקה של מנכ"ל או בעלי עניין במסגרת תכנית מאושרת בקרן לא תעלה על 35% משרה בחודש.
 - 2.3.5. ציוד וחומרים הנדרשים להוכחות ההיתכנות.
 - 2.3.6. הוצאות הכרוכות בנסיעות אל מדינת היעד.
 - 2.3.7. קצובת אש"ל עד לסכום של 1,000 ש"ח ליום עבודה.

2.4. הוצאות הנסיעה והאש"ל לא יעלו על 30% מסך המענק הכספי.

2.5. במקרה של מימון חלקי מהמזמין (עד 30% מעלות העבודה), ינוכה חלק זה מההוצאות המוכרות.

2.6. לא יאושר מענק בגין הוכחת היתכנות והגשת הצעה למכרז בעבור אותו פרויקט.

3. תקופת הסיוע:

המענק יינתן לתקופה של עד 12 חודשים ותחילתו מהמועד הקובע בכתב האישור- המועד בו קיבלה החברה הודעה על זכייתה (או אי זכייתה) בפרוייקט. ניתן לקבל אורכה של שנה.

4. החזר מענק:

תאגיד יעביר לוועדה דו"ח בדבר זכייתו או אי זכייתו בפרוייקט לא יאוחר מ-30 ימים מקבלת ההודעה על כך מהמזמין. תאגיד שקיבל מענק זכה בפרוייקט – יחזיר את מלוא המענק בתוך תקופה שלא תעלה על 12 חודשים מהמועד הקובע כשהוא צמוד למדד המחירים לצרכן. במקרה בו התאגיד לא זוכה- המענק לא ידרש חזרה.

5. המועד האחרון להגשת בקשות הינו 2/10/2016. הבקשות ייבחנו בהתאם לסדר הגשתן והשלמת בדיקתן והוועדה תתכנס בכל חודשיים או כאשר יצטברו 20 בקשות מלאות אשר יחשבו כמקצה, המוקדם מביניהם, עד לתום התקציב. הוועדה בוחנת את הבקשות לפי אמות מידה הכוללות, בין היתר, את התרומה העשויה לצמוח למשק הישראלי, האם מדובר בפעילות חדשה ומחזור המכירות השנתי של המבקשת.

עיקרי תכנית "מאגדי תשתית"

הוראת מנכ"ל 5.11 - מטרת הוראת המנכ"ל זו לסייע בהקמת מתקן הדגמה מסחרי בשווקים בחו"ל לצורך קידום השיווק של מוצרים ושירותים קיימים או חדשים בחו"ל. סיוע זה יינתן באמצעות השתתפות המשרד בעלויות המאגד הכרוכות בהקמה, הפעלה ושיווק של מתקן ההדגמה.

1. תנאי הסף המצטברים העיקריים להגשת הבקשה:

- 1.1. חברות או יחידים החוברים יחדיו למאגד שמטרתו הקמה, הפעלה ושיווק של מתקן הדגמה מסחרי בשוק יעד בינלאומי.
- 1.2. מוצריו או שירותיו אינם מיועדים לגורמים צבאיים בלבד.
- 1.3. המאגד חייב לכלול לפחות 5 חברים שאינם מהווים צדדים קשורים אחד לשני.
- 1.4. היקף יצוא שנתי:
 - 1.4.1. היקף היצוא השנתי של כל אחד מחברי המאגד באחת משתי השנים הקלנדריות שקדמו להגשת הבקשה הינו לפחות 100 אלף דולר.
 - 1.4.2. סך היצוא השנתי של כלל חברי המאגד בשנה הקלנדרית הקודמת להגשת הבקשה לא יפחת מ-2 מיליון דולר.
 - 1.4.3. על אף האמור לעיל, למאגד נתונה האפשרות לשלב עד 30% חברים במאגד שהיקף היצוא השנתי של כל אחד מהם נמוך מ-100 אלף דולר בשתי השנים הקלנדריות שקדמו להגשת הבקשה, ובלבד שסך הייצוא השנתי של כלל חברי המאגד בשנה הקלנדרית הקודמת להגשת הבקשה לא יפחת מ-2 מיליון דולר.
- 1.5. לכל חברי המאגד אין חובות בלתי מוסדרים למשרד הכלכלה והתעשייה.
- 1.6. כל חברי המאגד אינם בעלי חשבון מוגבל ואינם נמצאים בתהליך של כינוס נכסים, הקפאת הליכים או פירוק.
- 1.7. כל חברי המאגד אינם מקבלים תמיכה נוספת מהממשלה בגין ההוצאות המוכרות.

2. שיעור הסיוע:

- 2.1. גובה השתתפות המשרד במימון ההוצאות המוכרות למאגד יעמוד על 50% מסך ההוצאות המוכרות המאושרות בשנת התכנית. מענק הכולל השתתפות במימון ההוצאות הכספיות המוכרות כגון: תכנון הנדסי, עלויות חומרים ושכר עבודה, טיסות, שירותי ייעוץ ופרסום וכן עלויות משפטיות, ביטוחים, אגרות ורישיונות הנדרשים להקמת מתקן ההדגמה.
- 2.2. הסיוע המקסימלי שיינתן למאגד יהא:
 - 2.2.1. עד 5 מיליון ₪ לשנת הפעילות הראשונה.

- 2.2.2. עד 3 מיליון ₪ בתקופת הארכת תקופת הסיוע, עבור שנת הפעילות השנייה.
2.2.3. עד 2 מיליון ₪ בתקופת הארכת הסיוע עבור שנת הפעילות השלישית.

3. תקופת הסיוע:

עד שלוש שנות פעילות.

4. תמלוגים:

4.1. חבר מאגד שקיבל סיוע והיקף היצוא שלו בשוק היעד שהוגדר גדל ביחס לשנת הבסיס יהא חייב בתשלום תמלוגים לקרן, עד להחזר מלוא המימון שהתקבל עבור הפעילות בשוק היעד בו היה גידול ביצוא כאמור, כשהוא צמוד למדד המחירים לצרכן.

4.2. גובה התמלוגים יהיה בשיעור 3% מגידול היקף הייצוא במדינת היעד.

4.3. תשלום התמלוגים יבוצע מידי שנה, החל מהשנה הקלנדרית הראשונה שבה לא יהיה זכאי חבר המאגד להחזר הוצאות במסגרת התכנית – לפי המוקדם מבין:

- 4.3.1. תקופה של 5 שנים.
4.3.2. החזר מלוא סכום הסיוע שניתן לחברה כשהוא צמוד למדד המחירים לצרכן.

5. ניתן להגיש בקשות כבר כיום, בהתאם למקצים. הבקשות יידונו במסגרת וועדה על פי אמות מידה שנקבעו. לתכנית שני מקצים:

המקצה הראשון עד 30/06/2016
המקצה שני בין 01/07/2016 ל- 29/09/2016 בשעה 11:00 בבוקר.

הוועדה בוחנת את הבקשות לפי אמות מידה הכוללות, בין היתר, היכולת לייצא או להגדיל את הייצוא בשוק היעד ובשוקים סמוכים, היקף הייצוא השנתי של כלל חברי המאגד.

נציין שלהקצאות הנ"ל תקציב מוגבל ולכן למועד ולאופן הגשת הבקשות חשיבות רבה.

בכל שאלה וייעוץ בנושא, אנא פנו למחלקת התמריצים במשרדנו:

רו"ח נדב גיל, שותף, מנהל מחלקת תמריצים, חטיבת המס.

טלפון: 03-6085378, דוא"ל: ngil@deloitte.co.il

רו"ח אלי כרמל, מחלקת תמריצים, חטיבת המס.

טלפון: 03-7181674, דוא"ל: ecarmel@deloitte.co.il

רן אפרים, מחלקת תמריצים, חטיבת המס.

טלפון: 03-6085479, דוא"ל: refrain@deloitte.co.il

רו"ח אביב שלו, מחלקת תמריצים, חטיבת המס.

טלפון: 03-6085278, דוא"ל: avshalev@deloitte.co.il

אין להסתמך על תוכן חוזר זה ו/או לעשות בו שימוש כלשהו מבלי לקבל עצה מקצועית מתאימה שכן אין מטרת החוזר אלא להסב את תשומת לבך לאמור בו.

בכבוד רב,

בריטמן אלמגור זהר ושות'
רואי חשבון
Member of Deloitte Touche Tohmatsu Limited
© כל הזכויות שמורות

www.deloitte.co.il

Deloitte refers to one or more of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, a UK private company limited by guarantee ("DTTL"), its network of member firms, and their related entities. DTTL and each of its member firms are legally separate and independent entities. DTTL (also referred to as "Deloitte Global") does not provide services to clients. Please see www.deloitte.com/about for a more detailed description of DTTL and its member firms.

© 2016 Brightman Almagor Zohar & Co. Member of Deloitte Touche Tohmatsu Limited.