

הנדון: תכניות לסיוע בשיווק לחו"ל של מינהל סחר חוץ - "כסף חכם" ו- "מאגדי תשתית"

במטרה לסייע לתאגידים המשווקים לחו"ל, פרסם לאחרונה משרד הכלכלה והתעשייה, באמצעות יחידת מינהל סחר חוץ, הקצאות חדשות לשתי תכניות: "כסף חכם" ו- "מאגדי תשתית".

עיקרי תכנית "כסף חכם"

הוראת מנכ"ל 5.10 - מטרת הסיוע הינה הגדלת היקף המכירות בשווקים הבין-לאומיים ע"י השתתפות בהוצאות המוכרות בפעילויות השיווק.

1. תנאי הסף המצטברים העיקריים להגשת הבקשה:

1.1. המבקש הינו תאגיד אשר התאגד בישראל ומרכז פעילותו בישראל.

1.2. המבקש משווק לראשונה מוצר או שירות, או מוצר ושירות לשוק היעד. כשיווק לראשונה ייחשב גם מהלך שיווקי חדש שמטרתו להגדיל את המכירות לשוק היעד. יצוין כי המוצרים מיוצרים על ידי המבקש או השירותים מסופקים על ידו.

1.3. התאגידים הבאים הוצאו מתחולת ההוראה: שירותים פיננסיים, שירותי בידור, ייעוץ משפטי, ייצוג של גורם זר בישראל, שירותי דת, ספורט, חינוך, עריכת סקרים בישראל ושירותי תיירות. כמו כן לא יינתן סיוע לתאגיד סטטוטורי וכן לא יינתן סיוע לחברה ממשלתית למעט חברה ממשלתית הפועלת בשוק תחרותי ובלבד שהכנסותיה אינן מתעריף או סובסידיה ממשלתית, ושאינה חברה מתוקצבת. בנוסף, לא יינתן סיוע למוסד ציבורי כמשמעותו בסעיף 3 לחוק יסודות תקציב המדינה, התשמ"ה-1985.

1.4. לא יינתן סיוע למבקש שהמוצרים המיוצרים על ידו או שירותים המסופקים על ידו לשוק היעד מיועדים לגורמים צבאיים בלבד.

1.5. עמידה באחד מתנאי הייצוא הבאים בהתייחס לאחת משתי השנים הקלנדריות הקודמות למועד הגשת הבקשה:

1.5.1. היקף הייצוא הינו לכל הפחות 250,000 דולר ומחזור המכירות של המבקש אינו גבוה מ- 200,000,000 ₪.

תל אביב - משרד ראשי

מרכז עזריאלי 1 תל אביב, 6701101, ת.ד. 16593 תל אביב 6116402 | טלפון: 03-6085555 | פקס: 03-6094022 | info@deloitte.co.il

משרד נתניה
Seker - Deloitte
גיבורי ישראל 7
ת.ד. 8458
נתניה, 4250407

משרד פתח תקווה
Deloitte Analytics
הסיבים 7
ת.ד. 6712
פתח תקווה, 4959368

משרד אילת
המרכז העירוני
ת.ד. 583
אילת, 8810402

משרד באר שבע
אלומות 12
פארק התעשייה עומר
ת.ד. 1369
עומר, 8496500

משרד חיפה
מעלה השחרור 5
ת.ד. 5648
חיפה, 3105502

משרד ירושלים
קרית המדע 3
מגדל הר חוצבים
ירושלים, 914510
ת.ח. 45396

טלפון: 09-8922444
פקס: 09-8922440
info@deloitte.co.il

טלפון: 073-3994163
פקס: 03-9190372
info@deloitte.co.il

טלפון: 08-6375676
פקס: 08-6371628
info-eilat@deloitte.co.il

טלפון: 08-6909500
פקס: 08-6909600
info-beersheva@deloitte.co.il

טלפון: 04-8607333
פקס: 04-8672528
info-haifa@deloitte.co.il

טלפון: 02-5018888
פקס: 02-5374173
info-jer@deloitte.co.il

- 1.5.2. היקף הייצוא היה בין 100,000 דולר לבין 250,000 דולר ומחזור המכירות הינו בן 10,000,000 ₪ לבין 200,000,000 ₪.
- 1.5.3. במבקש אשר ברשותו כתב אישור תקף במסלול המענקים מכוח החוק לעידוד השקעות הון, ואשר חלפה שנה מיום קבלת כתב האישור, אין הגבלה על היקף הייצוא ובלבד שהיקף המכירות אינו גבוה מ-200,000,000 ₪.
- 1.5.4. במבקש הניגש למקצה ייעודי לאוכלוסייה הערבית (מקצה לתאגידים אשר בעלי המניות מקרב בני האוכלוסיות הבאות: ערבים, דרוזים, בדואים וצ'רקסיים, מחזיקים ביותר מ-50% מהבעלות), היקף הייצוא השנתי הינו לכל הפחות 100,000 דולר ללא מגבלה על היקף המכירות.
- 1.5.5. במבקש הניגש למקצה ייעודי לאוכלוסייה הערבית ולו כתב אישור תקף במסלול המענקים מכוח חוק עידוד השקעות הון, ואשר חלפה שנה מיום קבלת כתב האישור, אין הגבלה על היקף הייצוא והיקף המכירות.
- 1.5.6. חברות בוגרות שלב ב' של תכנית "תבל" במכון הייצוא הישראלי, אשר קיבלו המלצה של ועדת ההגוי של תכנית "תבל" להשתתפות במקצה הייעודי- היקף הייצוא השנתי הינו לכל היותר 100,000 דולר ללא מגבלה על היקף המכירות.

1.6. ניתן להגיש בקשה אחת לסיוע בכל שנה קלנדרית ובגין שוק יעד אחד בלבד.

1.7. למבקש אין חובות בלתי מוסדרים למשרד הכלכלה והתעשייה.

1.8. המבקש אינו בעל חשבון מוגבל ואינו נמצא בתהליך של כינוס נכסים, הקפאת הליכים או פירוק.

1.9. המבקש אינו מקבל תמיכה נוספת מהממשלה בגין ההוצאות המוכרות.

2. שיעור הסיוע:

2.1. הסיוע יינתן עבור ה"הוצאות המוכרות" כמפורט מטה וכפי שיאשרו בתכנית המאושרת. ההוצאות המוכרות כוללות:

- 2.1.1. יועצים מקומיים המתמחים בשווקי היעד
- 2.1.2. הכשרה בתחום הייצוא
- 2.1.3. השתתפות בתערוכות וכנסים
- 2.1.4. כלי שיווק ומכירה אינטרנטיים
- 2.1.5. הצגת המוצרים/ השירותים- כולל התקנת מתקן הדגמה מסחרי
- 2.1.6. הקמת מערכי שיווק והפצה בחו"ל
- 2.1.7. פרסום
- 2.1.8. איסוף מידע
- 2.1.9. תקינה
- 2.1.10. ייעוץ משפטי

2.1.11. ביטוח

2.2. תאגידים שבקשתם תאושר ייזכו להשתתפות מההוצאות המוכרות בשיעורים הבאים:

2.2.1. בשוק היעד – 50% מסך התכנית המאושרת ולא יותר מ- 500,000 ₪.

2.2.2. בשוק יעד מועדף שהינו אחד השווקים הבאים: סין, הודו, יפן וכן אזור הסחר של הונג-קונג (במידה והמטרה בתכנית השיווקית הינה קידום משמעותי של הייצוא בסין) – 50% מסך התכנית המאושרת ולא יותר מ- 1,000,000 ₪.

2.2.3. במקצה ייעודי לאוכלוסייה הערבית – 75% מסך התכנית המאושרת ולא יותר מ- 500,000 ₪ לשוק יעד ולא יותר מ- 1,000,000 ₪ לשוק יעד מועדף.

2.3. תאגידים אשר יזכו לסיוע יקבלו ליווי של יועץ שיווקי לתכנון שלבי החדירה וגיבוש האסטרטגיה השיווקית.

3. תקופת הסיוע:

3.1. הסיוע יינתן לתקופה שלא תפחת מ- 24 חודשים. לתאגידים הפועלים בשוק יעד מועדף, הסיוע יינתן לתקופה שלא תפחת מ- 36 חודשים.

3.2. תאגיד אשר קיבל כתב אישור לתכנית שיווקית זכאי לדרוש החזר על ההוצאות המוכרות מיום הגשת הבקשה או ממועד חתימת כתב האישור, על פי בחירתו.

4. תמלוגים:

4.1. תאגיד אשר קיבל סיוע והיקף הייצוא שלו גדל בשיעור של 50% או ב- 250,000 דולר- כנמוך מביניהם, יחייב בתשלום תמלוגים, עד להחזר מלוא המימון שהתקבל עבור פעילות בשוק היעד.

4.2. גובה התמלוגים יהיה בשיעור 3% מגידול היקף הייצוא במדינת היעד.

4.3. תשלום התמלוגים יבוצע מידי שנה, החל מהשנה הקלנדרית הראשונה שבה לא יהיה התאגיד זכאי להחזר הוצאות במסגרת התכנית – לפי המוקדם מביין:

4.3.1. תקופה של 5 שנים.

4.3.2. החזר מלוא סכום הסיוע שניתן לחברה כשהוא צמוד למדד המחירים לצרכן.

5. הבקשות לתוכנית יבחנו וידונו על פי סדר הגשתן ועד לגמר התקציב במקצים לפי מועדי ההגשה להלן:

- הגשות שנעשו מפרסום הקול הקורא ועד ליום – 28/02/2017
- הגשות שיבוצעו מיום 1/03/2017 עד ליום 31/03/2017
- הגשות שיבוצעו מיום 1/04/2017 עד ליום 30/04/2017
- הגשות שיבוצעו מיום 1/05/2017 עד ליום 31/05/2017
- הגשות שיבוצעו מיום 1/06/2017 עד ליום 30/06/2017

הועדה בוחנת את הבקשות לפי אמות מידה הכוללות, בין היתר, התאמה לשוק היעד, מוכנות, ניסיון ומחויבות, תרומה למשק, איתנות פיננסית ומחזור המכירות השנתי של המבקשת.

ייצוין כי משרד הכלכלה והתעשייה בוחן אפשרות לעדכון הוראת המנכ"ל ולפיכך הנוסח הקובע של ההוראה יהיה הנוסח התקף במועד ההקצאה.

עיקרי תכנית "מאגדי תשתית"

הוראת מנכ"ל 5.11- מטרת הוראת המנכ"ל זו לסייע בהקמת מתקן הדגמה מסחרי בשווקים בחו"ל לצורך קידום השיווק של מוצרים ושירותים קיימים או חדשים בחו"ל. סיוע זה יינתן באמצעות השתתפות המשרד בעלויות המאגד הכרוכות בהקמה, הפעלה ושיווק של מתקן ההדגמה.

1. תנאי הסף המצטברים העיקריים להגשת הבקשה:

- 1.1. חברות או יחידים החוברים יחדיו למאגד שמטרתו הקמה, הפעלה ושיווק של מתקן הדגמה מסחרי בשוק יעד בינלאומי.
- 1.2. מוצריו או שירותיו אינם מיועדים לגורמים צבאיים בלבד.
- 1.3. המאגד חייב לכלול לפחות 5 חברים שאינם מהווים צדדים קשורים אחד לשני.
- 1.4. היקף יצוא שנתי:
 - 1.4.1. היקף היצוא השנתי של כל אחד מחברי המאגד באחת משתי השנים הקלנדריות שקדמו להגשת הבקשה הינו לפחות 100 אלף דולר.
 - 1.4.2. סך היצוא השנתי של כלל חברי המאגד בשנה הקלנדרית הקודמת להגשת הבקשה לא יפחת מ-2 מיליון דולר.
 - 1.4.3. על אף האמור לעיל, למאגד נתונה האפשרות לשלב עד 30% חברים במאגד שהיקף היצוא השנתי של כל אחד מהם נמוך מ-100 אלף דולר בשתי השנים הקלנדריות שקדמו להגשת הבקשה, ובלבד שסך הייצוא השנתי של כלל חברי המאגד בשנה הקלנדרית הקודמת להגשת הבקשה לא יפחת מ-2 מיליון דולר.
- 1.5. לכל חברי המאגד אין חובות בלתי מוסדרים למשרד הכלכלה והתעשייה.
- 1.6. כל חברי המאגד אינם בעלי חשבון מוגבל ואינם נמצאים בתהליך של כינוס נכסים, הקפאת הליכים או פירוק.
- 1.7. כל חברי המאגד אינם מקבלים תמיכה נוספת מהממשלה בגין ההוצאות המוכרות.

2. שיעור הסיוע:

- 2.1. גובה השתתפות המשרד במימון ההוצאות המוכרות למאגד יעמוד על 50% מסך ההוצאות המוכרות המאושרות בשנת התכנית. מענק הכולל השתתפות במימון ההוצאות הכספיות המוכרות כגון: תכנון

הנדסי, עלויות חומרים ושכר עבודה, טיסות, שירותי ייעוץ ופרסום וכן עלויות משפטיות, ביטוחים, אגרות ורישיונות הנדרשים להקמת מתקן ההדגמה.

2.2. הסיוע המקסימלי שיינתן למאגד יהא:

- 2.2.1. עד 5 מיליון ₪ לשנת הפעילות הראשונה.
- 2.2.2. עד 3 מיליון ₪ בתקופת הארכת תקופת הסיוע, עבור שנת הפעילות השנייה.
- 2.2.3. עד 2 מיליון ₪ בתקופת הארכת הסיוע עבור שנת הפעילות השלישית.

3. תקופת הסיוע:

עד שלוש שנות פעילות.

4. תמלוגים:

4.1. חבר מאגד שקיבל סיוע והיקף היצוא שלו בשוק היעד שהוגדר גדל ביחס לשנת הבסיס יהא חייב בתשלום תמלוגים לקרן, עד להחזר מלוא המימון שהתקבל עבור הפעילות בשוק היעד בו היה גידול ביצוא כאמור, כשהוא צמוד למדד המחירים לצרכן.

4.2. גובה התמלוגים יהיה בשיעור 3% מגידול היקף הייצוא במדינת היעד.

4.3. תשלום התמלוגים יבוצע מידי שנה, החל מהשנה הקלנדרית הראשונה שבה לא יהיה זכאי חבר המאגד להחזר הוצאות במסגרת התכנית – לפי המוקדם מבין:

- 4.3.1. תקופה של 5 שנים.
- 4.3.2. החזר מלוא סכום הסיוע שניתן לחברה כשהוא צמוד למדד המחירים לצרכן.

5. ניתן להגיש בקשות כבר כיום, בהתאם למקצים. הבקשות יידונו במסגרת וועדה על פי אמות מידה שנקבעו. לתכנית שני מקצים:

מקצה ראשון עד 30/03/2017 ומקצה שני בין 31/03/2017 ל- 29/06/2017.

הוועדה בוחנת את הבקשות לפי אמות מידה הכוללות, בין היתר, היכולת לייצא או להגדיל את הייצוא בשוק היעד ובשווקים סמוכים, היקף הייצוא השנתי של כלל חברי המאגד.

נציין שלהקצאות הנ"ל תקציב מוגבל ולכן למועד ולאופן הגשת הבקשות חשיבות רבה.

עוד נציין שצפוי בהמשך פרסום הקצאה חדשה גם במסלול "קרן סיוע בפרויקטים ומכרזים בין-לאומיים" ועל כך נעדכן בהמשך.

בכל שאלה וייעוץ בנושא, אנא פנו למחלקת התמריצים במשרדנו:

רו"ח נדב גיל, שותף, מנהל מחלקת תמריצים, חטיבת המס.

טלפון: 03-6085378, דוא"ל: nqil@deloitte.co.il
רו"ח אלי כרמל, מנהל, מחלקת תמריצים, חטיבת המס.
טלפון: 03-7181674, דוא"ל: ecarmel@deloitte.co.il
רו"ח רן אפרים, מחלקת תמריצים, חטיבת המס.
טלפון: 03-6085479, דוא"ל: refrain@deloitte.co.il
רו"ח אביב שלו, מחלקת תמריצים, חטיבת המס.
טלפון: 03-6085278, דוא"ל: avshalev@deloitte.co.il

אין להסתמך על תוכן חוזר זה ו/או לעשות בו שימוש כלשהו מבלי לקבל עצה מקצועית מתאימה שכן אין מטרת החוזר אלא להסב את תשומת לבך לאמור בו.

בכבוד רב,

**בריטמן אלמגור זהר ושות'
רואי חשבון
Member of Deloitte Touche Tohmatsu Limited
© כל הזכויות שמורות**

Deloitte refers to one or more of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, a UK private company limited by guarantee ("DTTL"), its network of member firms, and their related entities. DTTL and each of its member firms are legally separate and independent entities. DTTL (also referred to as "Deloitte Global") does not provide services to clients. Please see www.deloitte.com/about for a more detailed description of DTTL and its member firms.

This communication is for internal distribution and use only among personnel of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, its member firms, and their related entities (collectively, the "Deloitte network"). None of the Deloitte network shall be responsible for any loss whatsoever sustained by any person who relies on this communication.

© 2017. For information, contact Deloitte Touche Tohmatsu Limited