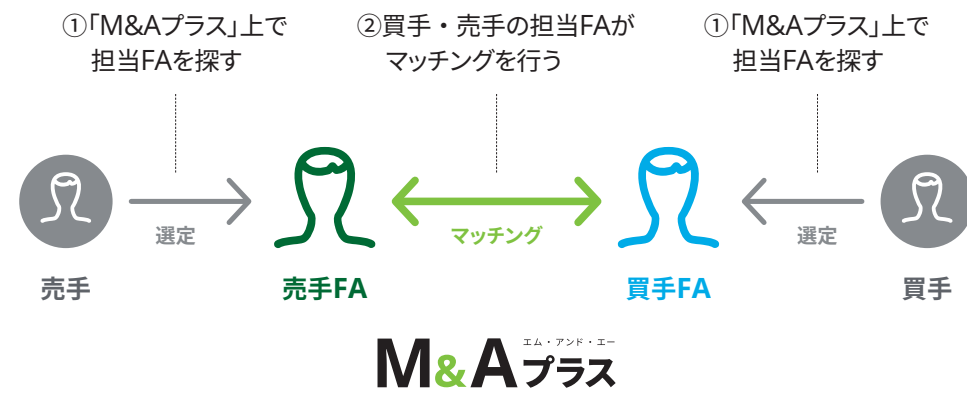


「M&Aプラス」は、公正なM&Aを促進するITサービスです。



エム・アンド・エー
M&Aプラス



※画面は開発中のものです。実際の仕様とは異なる場合があります。

Deloitte.
デロイトトーマツ

デロイトトーマツ ファイナンシャルアドバイザー合同会社
M&Aプラス 事務局
〒100-0005 東京都千代田区丸の内3-3-1 新東京ビル
Tel: 03-6213-1180 Fax: 03-6213-1085
E-mail: maplus@tohmatu.co.jp

デロイトトーマツグループは日本におけるデロイト トウシュ トーマツ リミテッド (英国の法令に基づく保証有限責任会社) のメンバーファームであるデロイト トーマツ 合同会社およびそのグループ法人 (有限責任監査法人 トーマツ、デロイト トーマツ コンサルティング合同会社、デロイト トーマツ ファイナンシャルアドバイザー合同会社、デロイト トーマツ 税理士法人、DT弁護士法人およびデロイト トーマツ コーポレート ソリューション 合同会社を含む) の総称です。デロイト トーマツ グループは日本で最大級のビジネスプロフェッショナルグループのひとつであり、各法人がそれぞれの適用法令に従い、監査・保証業務、リスクアドバイザー、コンサルティング、ファイナンシャルアドバイザー、税務、法務等を提供しています。また、国内約40都市に約11,000名の専門家を擁し、多国籍企業や主要な日本企業をクライアントとしています。詳細はデロイト トーマツ グループWebサイト (www.deloitte.com/jp) をご覧ください。

Deloitte (デロイト) は、監査・保証業務、コンサルティング、ファイナンシャルアドバイザーサービス、リスクアドバイザー、税務およびこれらに関連するサービスを、さまざまな業種にわたる上場・非上場のクライアントに提供しています。全世界150を超える国・地域のメンバーファームのネットワークを通じ、デロイトは、高度に複合化されたビジネスに取り組みクライアントに向けて、深い洞察に基づき、世界最高水準の陣容をもって高品質なサービスをFortune Global 500® の8割の企業に提供しています。"Making an impact that matters" を自らの使命とするデロイトの約245,000名の専門家については、Facebook, LinkedIn, Twitterもご覧ください。

Deloitte (デロイト) とは、英国の法令に基づく保証有限責任会社であるデロイト トウシュ トーマツ リミテッド ("DTTL") ならびにそのネットワーク組織を構成するメンバーファームおよびその関係会社のひとつまたは複数指します。DTTLおよび各メンバーファームはそれぞれ法的に独立した別個の組織体です。DTTL (または "Deloitte Global") はクライアントへのサービス提供を行いません。Deloitteのメンバーファームによるグローバルネットワークの詳細は www.deloitte.com/jp/about をご覧ください。

本資料は皆様への情報提供として一般的な情報を掲載するのみであり、その性質上、特定の個人や事業体に具体的に適用される個別の事情に対応するものではありません。また、本資料の作成または発行後に、関連する制度その他の適用の前提となる状況について、変動を生じる可能性もあります。個別の事案に適用するためには、当該時点で有効とされる内容により結論等を異にする可能性があることをご留意いただき、本資料の記載のみに依拠して意思決定・行動をされることなく、適用に関する具体的な事案をもとに適切な専門家にご相談ください。

Member of
Deloitte Touche Tohmatsu Limited

© 2018. For information, contact Deloitte Tohmatsu Financial Advisory LLC.



中堅・中小企業向けM&Aマッチングプラットフォーム
「M&Aプラス」のご案内

デロイト トーマツ ファイナンシャルアドバイザー合同会社



IS 669126 / ISO 27001

日本中の 中堅・中小企業に 公正なM&Aを

事業承継の問題に、事業成長戦略に、公正さと信頼をプラスした解決策を。

M&Aプラス

エム・アンド・エー

全国の企業にとって、中立性が高く、公正な取引ができるM&Aの場を提供したい。
中堅・中小企業と地域のM&A専門家をオンライン上でつなぐことにより、深刻化する事業承継問題の解決に貢献したい。
全国各地の企業とのマッチングをもっと手軽にすることで、事業成長戦略の選択肢を広げるサポートをしたい。
そんなデロイト トーマツ グループの想いから生まれたのが、中堅・中小企業向けマッチングプラットフォーム「M&Aプラス」です。
売手側と買手側それぞれにファイナンシャルアドバイザー (FA) を選定し、事業の価値を最大限に引き出す公正な取引を実現します。



中堅・中小企業のM&Aに関して、こんな悩みや問題をお持ちではありませんか？

 [売却希望企業]

後継者がいないので、第三者に事業を売却したい。でも、誰に相談したらいいのかわからない。

 [買収希望企業]

M&Aで自社をさらに成長させたい。でも、どのような企業とマッチングすればいいかわからない。

 [売手側ファイナンシャルアドバイザー]

企業から事業売却の相談を受けているが、買手が見つかるかどうかかわからない。

 [買手側ファイナンシャルアドバイザー]

買収の依頼を受けている企業に最適な売手を、効率よく探したい。

信頼できるプロを選べる。日本中の企業から探せる。
全国の中堅・中小企業のM&Aに、ITサービスで新たな解決策をお届けします。



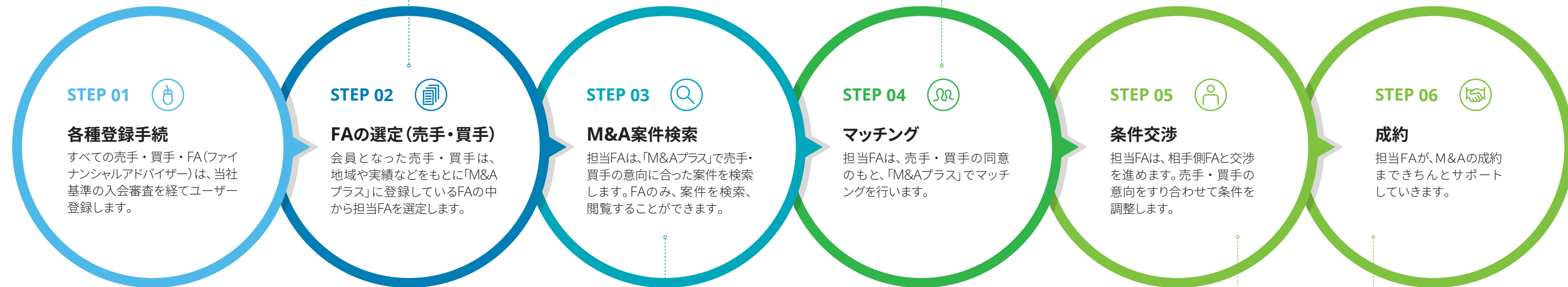
M&Aの専門家が選べます。

売却や買収を検討中の企業が「M&Aプラス」に登録すると、会員専用ページの地域や実績などの情報から、自社に合ったFA(ファイナンシャルアドバイザー)を選定できます。FAとは、M&Aのプロセスに精通し、売却や買収に関わる交渉をサポートするM&Aの専門家です。



全国からマッチングする相手を探せます。

売手・買手企業が選定した担当FAは、「M&Aプラス」で全国の登録案件の検索が可能です。担当FAが依頼主である企業の意向や戦略に合った相手を探すことができます。



事前の検討に活用できます。

選定された担当FAが売却や買収の相談を受けた場合、「M&Aプラス」の買手・売手情報を参考にすることで、相談の対応や売却・買収前の検討に活用することができます。



成約までのプロセスを「可視化」します。

マッチング後も、案件がどのステージに位置するかが「可視化」されるので、担当FAがM&Aのプロセスを適切に管理でき、顧客の方々も売買の進捗状況を正確に把握するのに役立ちます。

●M&Aプラス 事務局
受付 9:30-17:30 (土日祝除く)

 **0800-919-0066**
メールでのお問い合わせ:  maplus@tohmatu.co.jp

M&Aプラス 
<https://ma-plus.com/>