



Diagnóstico de Desempeño Macro

Acuerdos comerciales a la vista



Resumen Ejecutivo

Acuerdos comerciales a la vista: China – EUA alcanzan primera fase y el T-MEC está a unos pasos de ser aprobado.

En el entorno global destaca el acuerdo fase 1 alcanzado por China y EUA. Aunque creemos que envía una buena señal al mercado, aún quedan muchos huecos sobre cómo se van a implementar las nuevas medidas, además de que la gran mayoría de los aranceles se van a mantener hasta que se alcance otro acuerdo, lo que podría durar meses. Si bien es probable que la confianza empresarial se estabilice, no esperamos ver un repunte significativo en el corto plazo, lo que podría seguir limitando la actividad industrial y la demanda global. En septiembre, la producción fabril subió únicamente 0.7% anual, mientras que las exportaciones se contrajeron 1.2% a/a.

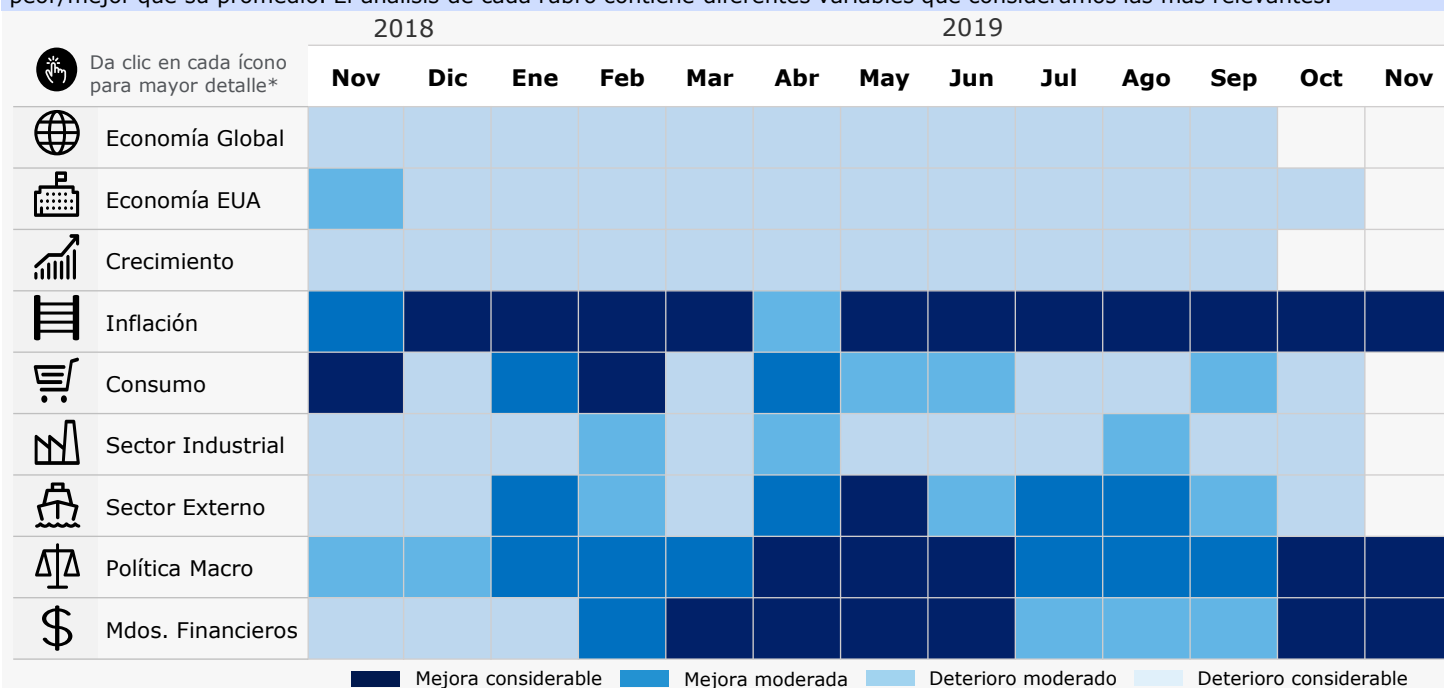
Por otro lado, **la Reserva Federal de EUA**, decidió mantener la tasa de referencia entre un rango de 1.5% y 1.75%. Este comunicado venía acompañado de las proyecciones económicas esperadas para los próximos 3 años. Las cifras no presentaron grandes sorpresas, fueron muy similares a las proyectadas en octubre. El cambio más grande que notamos es que en el décimo mes del año había mucha divergencia entre los miembros respecto al nivel apropiado para la tasa en el 2020. Sin embargo, en el comunicado de diciembre el estimado fue mayormente homogéneo: ya no se esperan cambios el próximo año. Algo que creemos presenta desafíos considerando que diversas fuentes de incertidumbre se mantienen latentes.

En México se anunció el incremento al salario mínimo que entrará en vigor en enero del 2020. La noticia la calificamos como positiva, ya que el país se encuentra severamente rezagado en materia de salarios. Cabe mencionar que en el país son muy pocas las personas que ganan el mínimo (aproximadamente 3 millones), por lo que es difícil pensar que esto generará una espiral inflacionaria. Por otro lado, sí existirán presiones en las negociaciones salariales de las empresas. Algunas podrán asumir un mayor pago de salarios, pero es probable que otras no puedan facilitarlo, por lo que se podría ver un impacto negativo en las nuevas contrataciones o en los puestos existentes.

Finalmente, en nuestro **Tracker de Riesgos** ([ver](#)) estamos añadiendo el incremento al salario mínimo que pudiera generar un impacto en el empleo e inflación. Actualmente la probabilidad que le asignamos es baja.

TABLERO: Evaluación de desempeño económico

La evaluación se hace comparando el dato más reciente con su promedio de los últimos 6 períodos y, se determina si aquél estuvo peor/mejor que su promedio. El análisis de cada rubro contiene diferentes variables que consideramos las más relevantes.



NOTA: No todos los indicadores son publicados en el mismo mes, por lo que utilizamos la información más reciente. La metodología para el tablero está disponible en la última hoja de este documento. Las variables trimestrales se comparan con respecto al promedio del mismo trimestre de los últimos 2 años. El corte de los datos de este reporte se realizó el 16 de diciembre de 2019.

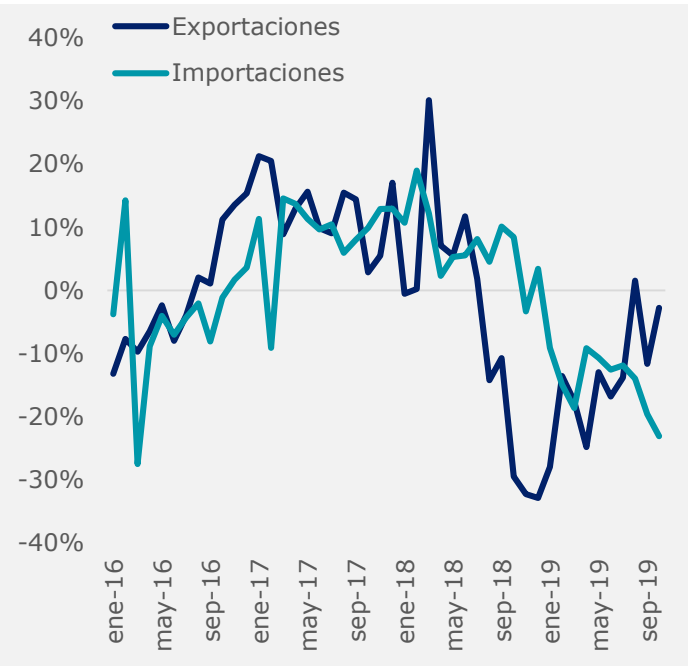


Economía Global

Acuerdo Fase 1 entre EUA y China: no resuelve el conflicto, pero detiene la escalada comercial.

Aumentan exportaciones de EUA a China

EUA: intercambio comercial con China (var % anual)

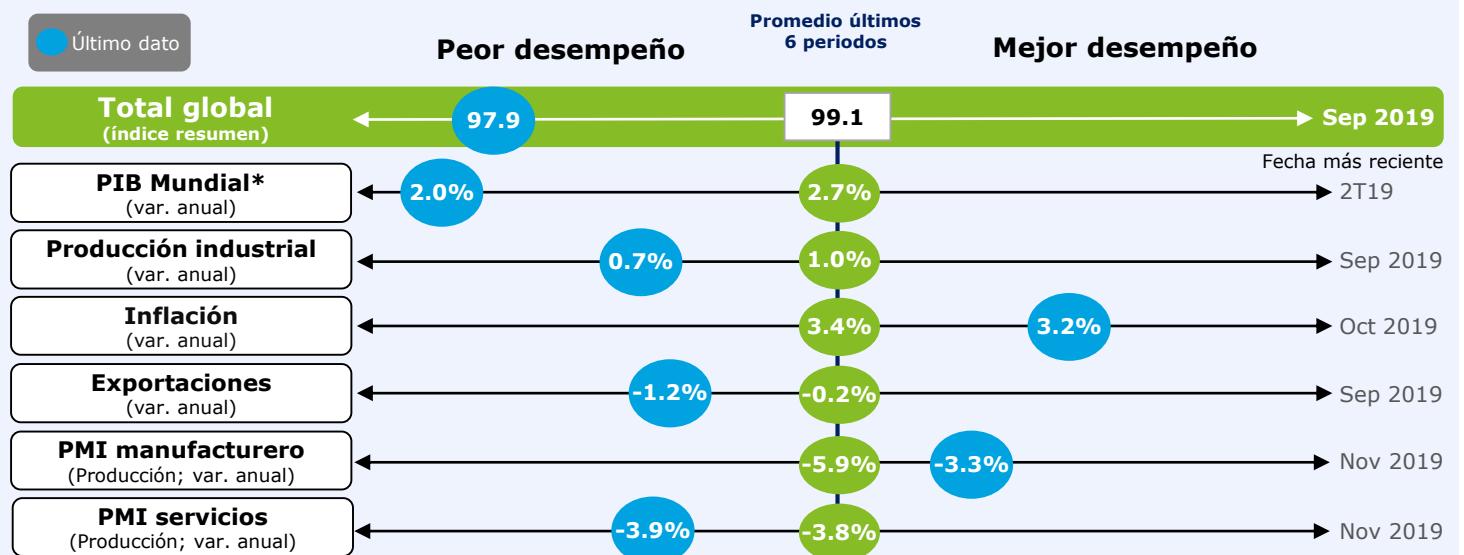


Acuerdo Fase 1. Los equipos comerciales de EUA y China llegaron a un acuerdo de "fase uno", el cual reduce algunos aranceles estadounidenses a los productos chinos, al tiempo que aumenta las compras de China de productos agrícolas, energéticos y manufacturados provenientes de EUA. El país de Norteamérica no procederá con los aranceles del 15% que estaban programados para entrar el 15 de diciembre, en donde se incluían teléfonos celulares, computadoras, juguetes y ropa. A su vez, China canceló los aranceles de represalia que entrarían ese mismo día. También EUA reducirá a la mitad la tasa arancelaria (de 15% a 7.5%) que impuso el primero de septiembre sobre bienes chinos con un valor de \$120 mmdd. A cambio, China se comprometió a comprar productos y servicios de EUA en al menos \$200 mmdd en los próximos dos años, a fin de reducir el déficit comercial; además de otras cuestiones relacionadas con el fortalecimiento de la propiedad intelectual, evitar la devaluación de la moneda y el fin de las transferencias tecnológicas. Los países continuarán negociando el próximo año y aunque la fase 1 representa un buen primer paso, aún no está claro cómo China alcanzará todas las demandas de EUA. Además, es probable que la confianza empresarial todavía permanezca contenida hasta que se tenga mayor claridad del acuerdo final.

Fuente: Census Bureau EUA

Indicadores macroeconómicos mundiales del tablero

El último dato se compara con el promedio de los últimos 6 períodos para considerar si aquél estuvo peor/mejor que su promedio.



NOTA: para simplificar el análisis, consideramos que menos inflación es mejor, aclarando que no en todos los casos es así. *El eje promedio se realiza con períodos similares a los 2 años anteriores.

Fuente: FMI, Bloomberg, OECD stats, CPB Netherlands, Bureau for Economic Analysis

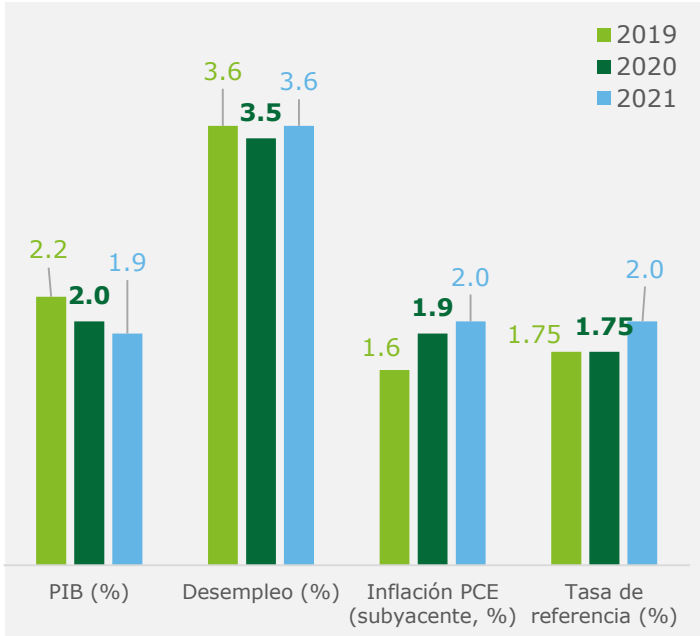


Estados Unidos

La Fed señala que la tasa de interés es apropiada para las condiciones actuales; no se contemplan cambios el próximo año.

Tasa se mantendría sin cambios hasta 2021

Estimados anuales económicos

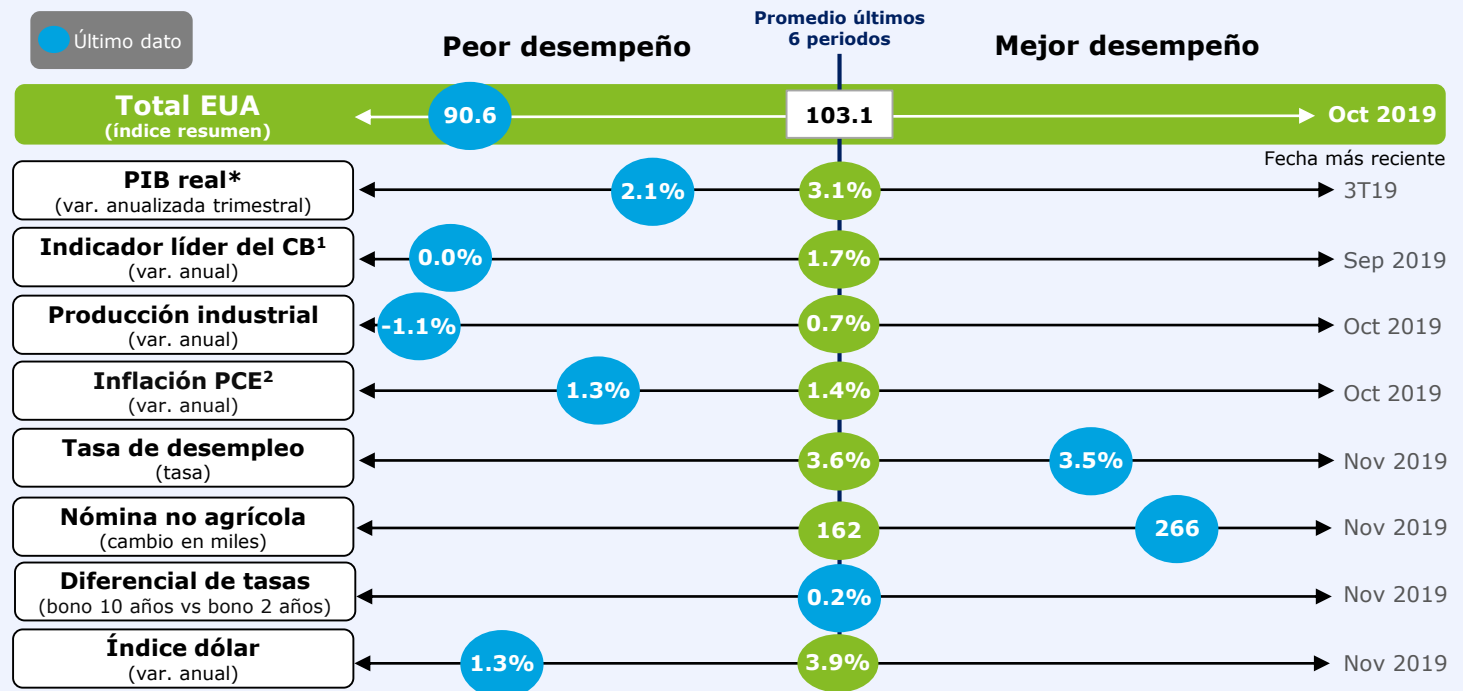


¿Tasa sin cambios hasta 2021? En su última junta de política monetaria del 2019, la Reserva Federal decidió mantener la tasa de referencia sin cambios en un rango entre 1.5% y 1.75%. Acorde con los pronósticos del FOMC, ya no se esperan cambios en la tasa para el próximo año, se anticipa un crecimiento del PIB de 2.0% y una inflación PCE de 1.9%. A diferencia de los estimados del FOMC, consideramos que sí existe la posibilidad de que la Fed efectúe otro recorte en la tasa en 2020; sobre todo porque todavía persisten los riesgos que originaron los 3 recortes a la tasa efectuados este año (la guerra comercial, la caída de la inversión privada y la contracción de la actividad industrial). Además, la inflación subyacente ha venido disminuyendo en los 3 últimos meses (agosto 1.76%, septiembre 1.65% y octubre 1.59%), a pesar de los buenos resultados del mercado laboral y de los aumentos en las ganancias salariales. En el comunicado de diciembre, la Fed describió el estado de la economía como saludable y, a diferencia del reporte de octubre, dejó de mencionar que persiste la incertidumbre en torno a las perspectivas económicas, algo que nos diría que la Fed está siendo muy optimista para el 2020.

Fuente: FOMC

Indicadores macroeconómicos de EUA del tablero

El último dato se compara con el promedio de los últimos 6 períodos para considerar si aquél estuvo peor/mejor que su promedio.



1. Índice que agrupa a 10 variables económicas/financieras que históricamente han anticipado una recesión. Su objetivo es pronosticar la actividad económica futura.
 2. Mientras más cercano sea al 2% (objetivo del FED), se considera un mejor desempeño.

Fuente: BEA, BLS, Board of Governors of the Federal Reserve System, FRED.

*El eje promedio se realiza con períodos similares a los 2 años anteriores.

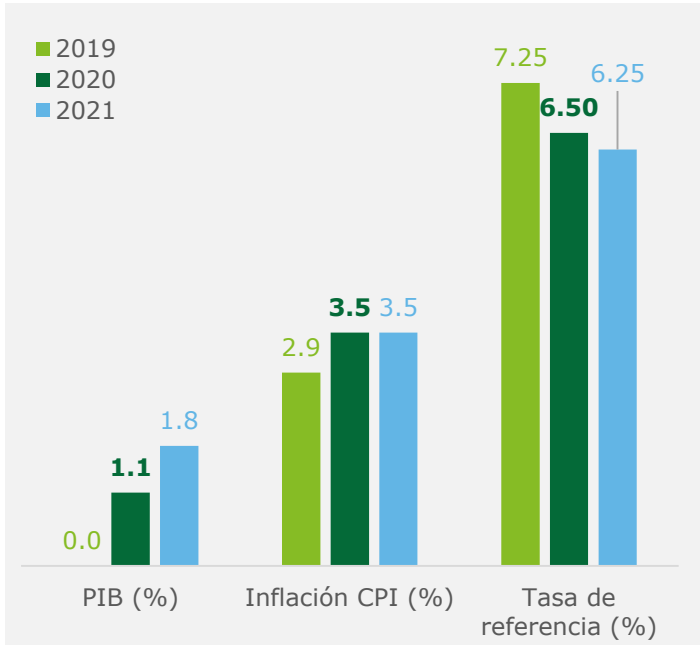


Crecimiento México

Estimados para el próximo año se estabilizan, a la espera de la evolución de los planes del gobierno y de las condiciones externas.

2020, ¿la luz al final del túnel?

Estimados anuales económicos

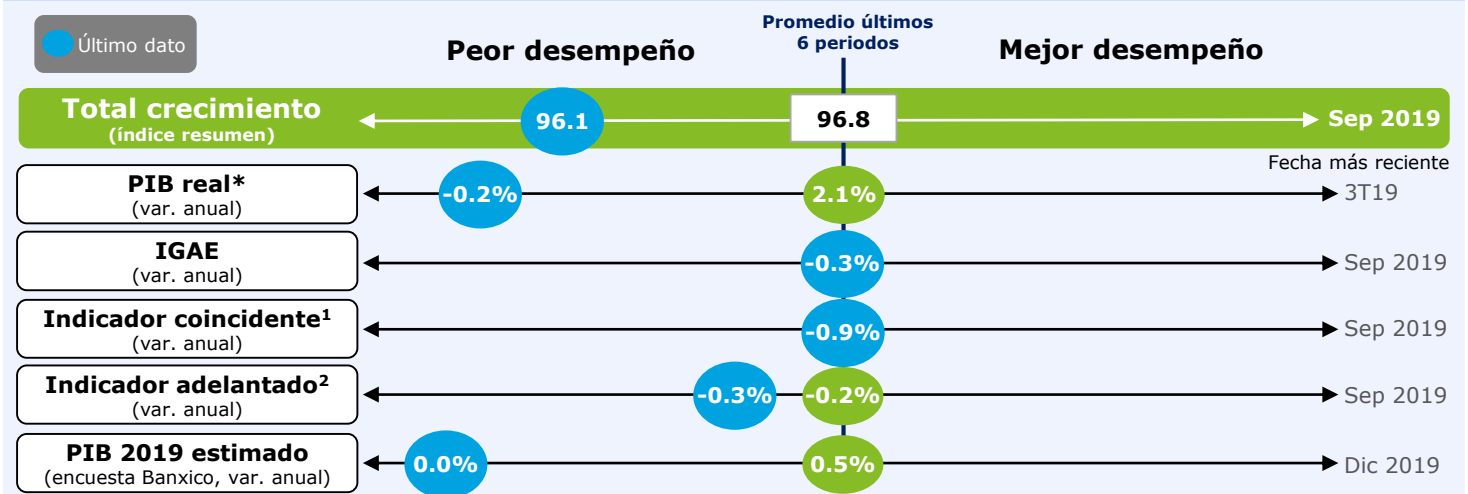


Se estabilizan estimados de crecimiento. En la última encuesta de expectativas económicas efectuada por Banxico, los analistas mantuvieron su estimado del crecimiento del PIB 2019 en 0.0%, en 1.1% el del 2020 y en 1.8% para 2021. Dentro de los principales factores que podrían obstaculizar la actividad económica en México, se mencionó: 1) problemas de inseguridad pública (21% de los encuestados mencionó que éste es el mayor freno económico); 2) incertidumbre sobre las políticas internas (16%); y 3) la limitada ejecución del gasto público (9%). En el caso de la inflación, se estima que ésta cierre alrededor del 3.0% en 2019 y no se realizaron cambios en las proyecciones para el 2020 y 2021. Dentro de los principales riesgos para la inflación, se encuentran: 1) la persistencia del componente subyacente; 2) el reciente aumento a los salarios mínimos que conduzcan a incrementos salariales por arriba de la productividad y que ello genere presiones de costos con afectaciones en el empleo e inflación; y 3) que el peso mexicano se vea afectado por factores externos e internos. Finalmente, en el caso de la tasa de referencia, el consenso ya estimaba un cierre de 7.25% para 2019 y, para 2020, anticipa 3 recortes de 25 pbs cada uno para que culmine el año en 6.50%; mientras que para 2021 solo esperan un recorte de 25 pbs a 6.25%. El próximo año pensamos que la economía se podría beneficiar de una recuperación parcial de la inversión y de menores costos de financiamiento. Aunque seguimos pensando que el balance de riesgos está sesgado a la baja.

Fuente: Encuesta de expectativas sobre los especialistas en economía del sector privado. Diciembre 2019.

Indicadores de crecimiento económico de México del tablero

El último dato se compara con el promedio de los últimos 6 periodos para considerar si aquél estuvo peor/mejor que su promedio.



1. Índice compuesto por 6 variables que busca reflejar el estado actual de la economía. 2. Índice compuesto por 6 variables que busca anticipar los puntos de giro (valles y picos) de la actividad económica.

*El eje promedio se realiza con periodos similares a los 2 años anteriores.

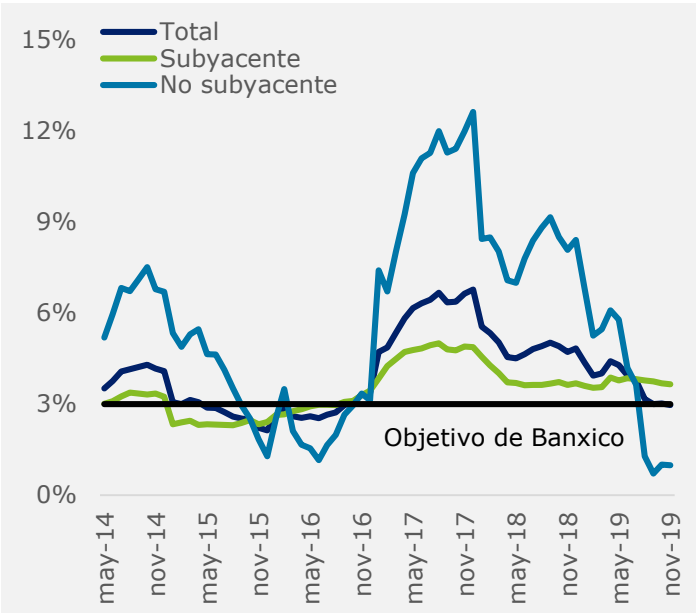


Inflación

Índice de precios al consumidor se ubica por debajo del 3.0% en noviembre, en línea con lo estimado.

Inflación por debajo de la meta de Banxico

Inflación por componentes (var. % anual)



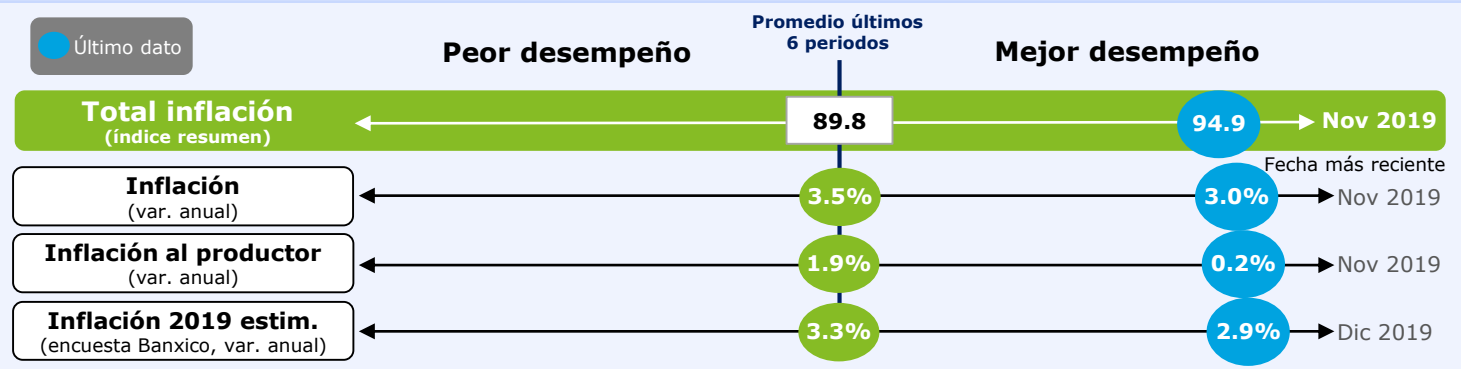
Inflación continúa a la baja, aunque sin sorpresas significativas. La inflación al consumidor subió 0.81% mensual en noviembre (0.82% estimado), lo que llevó a la variación anual a 2.97%, ligeramente por debajo del objetivo del banco central de 3.0%. La disminución provino de menores precios de los energéticos, que se contrajeron 1.8% en su variación anual. Por componentes, el subyacente avanzó 0.22% m/m, ante un aumento del 0.12% m/m en el precio de las mercancías y de 0.33% m/m de los servicios. Al interior de las mercancías, hubo un retroceso en los productos no alimenticios (-0.02% m/m) ante menores precios en los bienes electrónicos por los descuentos del Buen Fin; sin embargo, estos se vieron opacados por mayores precios de los alimentos procesados, así como de otros servicios (+0.55% m/m), ante mayores tarifas del transporte aéreo. Aunque de manera anual, el índice subyacente logró descender a 3.65%, desde 3.68% en octubre, continúa por arriba del 3.50%, un nivel que no ha podido alcanzar desde el 2016. Por otro lado, la inflación no subyacente subió 2.62% mensual, aunque en su comparación anual tuvo un avance del 0.98% desde 1.01% en octubre. De manera desglosada, los precios agropecuarios subieron 1.84% m/m, ya que las frutas y verduras subieron 2.86% m/m ante avances de doble dígito en los precios de los nopales, tomate verde, jitomate y durazno; mientras que en los productos pecuarios (+1.03% m/m), el huevo fue el que más se elevó. Finalmente, los precios al productor han venido descendiendo y en noviembre tuvieron un avance marginal del 0.2%, el más bajo desde el 2015, lo que significaría que por el momento no se ven presiones por el lado de los costos de producción.

Noviembre 2019	Var % m/m	Var % a/a
INPC	0.81	2.97
Subyacente	0.22	3.65
Mercancías	0.12	3.63
Servicios	0.33	3.67
No subyacente	2.62	0.98
Agropecuarios	1.84	2.18
Energéticos y tarifas	3.18	0.14

Fuente: INEGI.

Indicadores de la inflación en México del tablero

El último dato se compara con el promedio de los últimos 6 periodos para ver si aquél estuvo peor/mejor que su promedio.



El tablero de inflación es medido de forma diferente: a mayor aumento, es peor, y a la inversa.
Fuente: INEGI, Banxico.

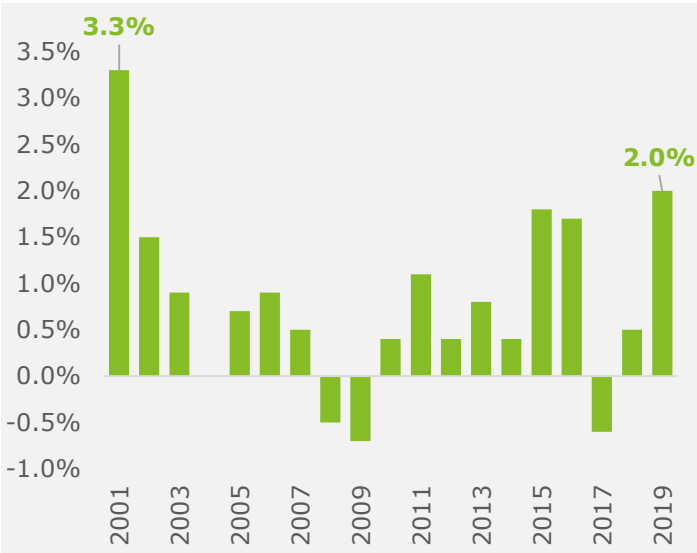


Consumo

Aumento al salario mínimo para el 2020: no esperamos impacto significativo en la inflación, pero sí en el empleo.

Las mayores ganancias salariales desde el 2001

Revisiones del salario contractual real (% promedio del año)



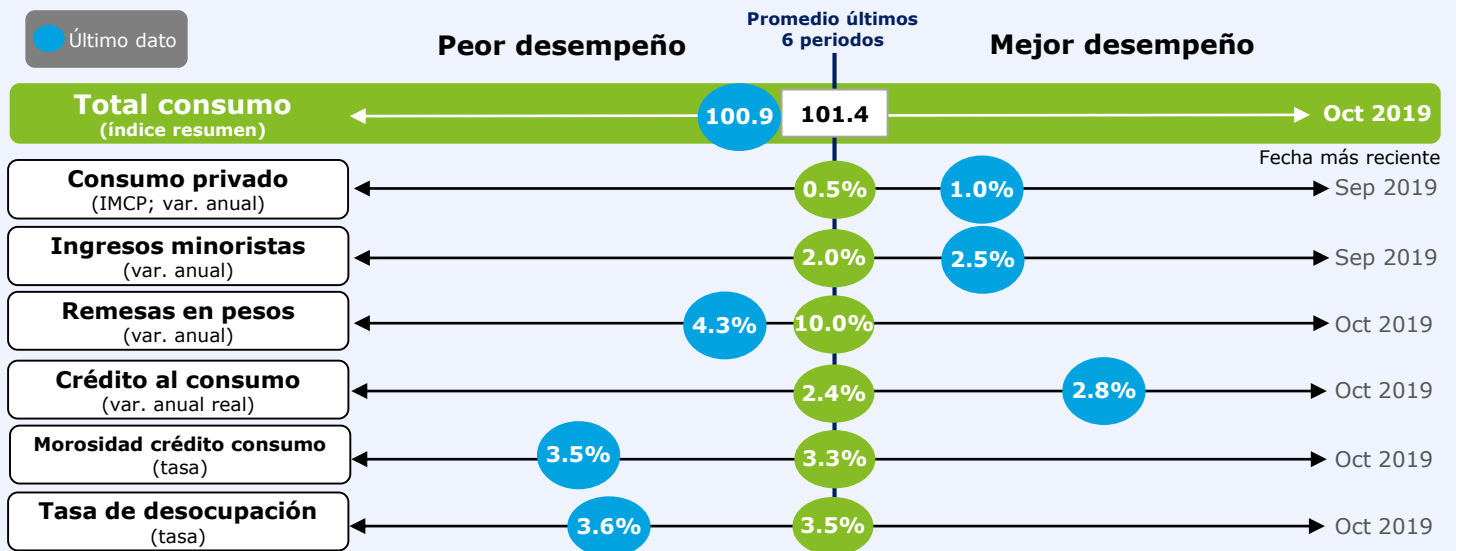
Salario mínimo aumentará 20% el próximo año. En días pasados se anunció que para el próximo año habrá un incremento al salario mínimo del 20% en la mayor parte del país, mientras que en la frontera norte el aumento será del 5%. Estos incrementos se unen al que entró en vigor este año del +16%. Aunque existían muchas preocupaciones respecto al impacto que esta medida tendría sobre la inflación, no hubo un traspaso como tal, debido a que son pocos los trabajadores que perciben este ingreso. En México alrededor de 3 millones de personas ganan el salario mínimo (alrededor del 5.2% de la PEA) y la gran mayoría de estos laboran en la economía informal. El IMSS solo tiene registrados a 200 mil trabajadores con salario mínimo. Es así como el aumento de este año no se tradujo en una mayor demanda que derivara en mayores precios al consumidor. Lo que sí originó fueron presiones en los salarios promedio y contractuales (como se aprecia en la gráfica de la izquierda), y cuando se empieza a encarecer la contratación, disminuyen las ofertas de empleo o se eliminan los puestos menos rentables. Como muestra de ello, la tasa de desocupación subió de 3.2% a 3.6% y la de subocupación de 6.7% a 7.5% entre octubre de 2018 y el mismo mes de 2019. Para el 2020 el efecto podría ser mayor, ya que se tendrían dos años consecutivos de incrementos al salario mínimo superiores al 15%.

Año	Incremento (%)	Año	Incremento (%)
2015	5.6%	2018	10.4%
2016	5.5%	2019	16.2%
2017	10.5%	2020e	20.0%

Fuente: Secretaría del Trabajo y Previsión Social.

Indicadores del consumo en México del tablero

El último dato se compara con el promedio de los últimos 6 períodos para considerar si aquél estuvo peor/mejor que su promedio.



Fuente: INEGI, ANTAD, AMIA, Banxico.

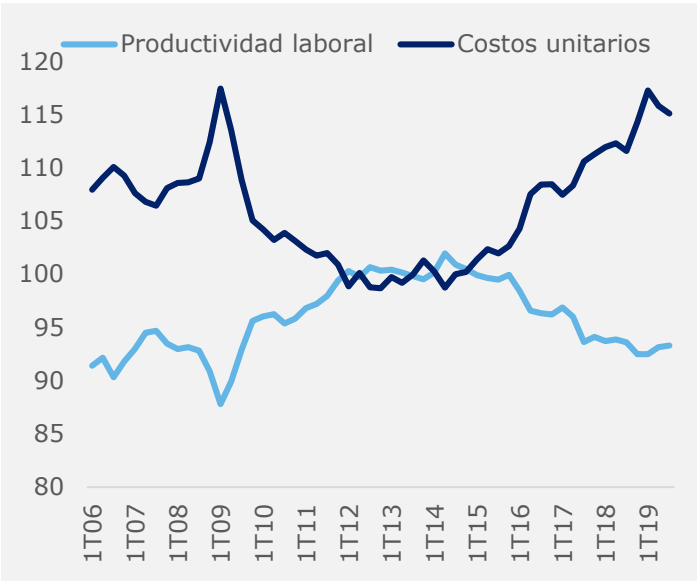


Sector Industrial

Productividad laboral hila cuatro trimestres de caídas consecutivas, mientras que los costos continúan subiendo.

Se amplía brecha entre productividad y costos

Productividad y costo unitario de la mano de obra (manufacturas, índice)



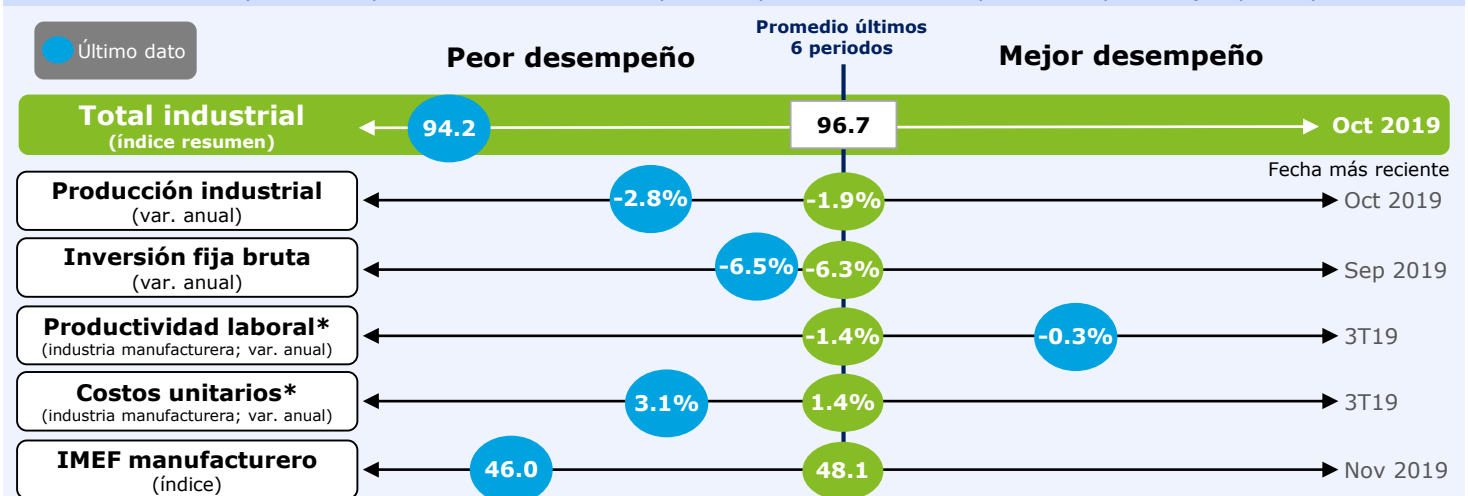
Suben costos, cae productividad en manufacturas. En el 3T19, la productividad laboral (definido como el valor de la producción entre las horas trabajadas) en el sector manufacturero, se contrajo 0.3% anual, aunque de manera trimestral registró un ligero incremento del 0.1%, seguido del +0.7% t/t obtenido en el segundo período. Por otro lado, el costo unitario de la mano de obra por hora trabajada en el mismo sector, se elevó 3.1% anual por segundo trimestre consecutivo. Si bien es cierto que la productividad en el sector manufacturero lleva varios años cayendo, debido al rezago en la adopción de nuevas tecnologías o la inversión en capital humano calificado, el aumento constante de los costos ha hecho que la brecha se vaya ampliando. Cuando los sueldos suben sin que se eleve la productividad, los puestos de trabajo menos rentables se eliminan o son reemplazados por máquinas, y además se genera una presión sobre la inflación. En los primeros 9 meses del 2019, la generación de empleo en el sector manufacturero fue de 127 mil puestos, la menor generación para un período similar desde el 2009. Cabe mencionar que este comportamiento se ha observado mayoritariamente en el ramo manufacturero, en los sectores de servicios y consumo (que representan la mayor parte de la economía), la productividad está por arriba de los costos, por lo que el riesgo sobre la inflación o el empleo está controlado. Si embargo, ya en las últimas minutas de Banxico, se mencionaba que uno de los riesgos que podría desestabilizar a la inflación es que se aumenten los salarios por encima de las ganancias en productividad y que ello genere presiones de costos.

Octubre	Var % m/m	Var % a/a
Actividad industrial	-1.1	-2.8
Minería	-0.5	-2.1
Servicios básicos	-0.2	4.4
Construcción	-1.3	-8.9
Manufacturas	-2.1	-1.2

Fuente: INEGI. Cifras desestacionalizadas.

Indicadores del sector industrial de México del tablero

El último dato se compara con el promedio de los últimos 6 períodos para considerar si aquél estuvo peor/mejor que su promedio.



Fuente: INEGI, IMEF.

*El eje promedio se realiza con períodos similares a los 2 años anteriores.



Sector Externo

Exportaciones se ven impactadas por sector automotriz y envíos petroleros, ambos afectados por factores temporales.

Continúa caída de importaciones

Exportaciones e Importaciones (prom. 3 meses, var. % anual)



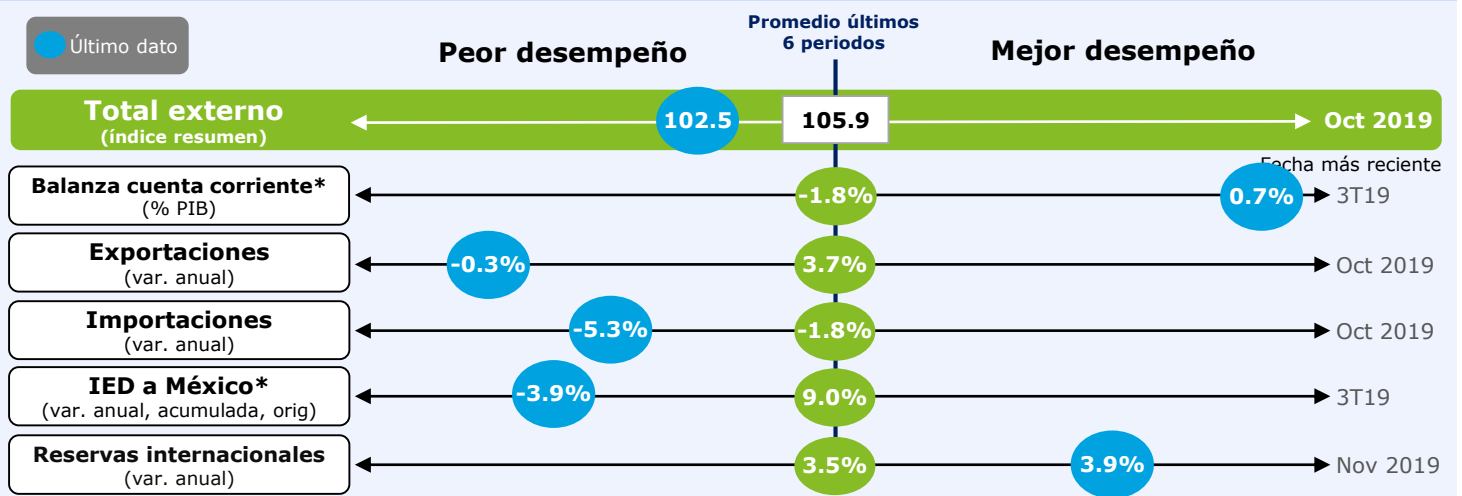
Se mantiene el superávit comercial. En octubre las exportaciones cayeron 0.3% anual (ver cuadro), hilando su segundo mes en contracción. La debilidad se concentró en el sector automotriz, ya que los envíos se contrajeron 6.6% mensual, luego de la caída de 8.1% registrada en septiembre. El impacto se explicó por la huelga de GM en EUA que detuvo de manera paulatina las líneas de producción de la armadora en México, así como por el paro técnico en dos plantas de Ford y una de Volkswagen. Las exportaciones petroleras también sufrieron un retroceso del 6.0% m/m (-30.1% anual), debido a menores volúmenes y precios del crudo, aunque también es probable que se hayan visto impactadas por el servicio a dos plataformas y buques que realizó Pemex y que afectó a la producción. Por otro lado, las importaciones volvieron a caer de manera anual, aunque de forma mensual tuvieron un ligero avance del 0.1%. De manera desglosada, los bienes de consumo avanzaron 6.5% m/m, logrando revertir 5 meses de caídas consecutivas, mientras que los de capital subieron 2.8% m/m, después de haber caído 3.2% m/m en septiembre. Finalmente, los bienes intermedios cayeron 1.2% m/m luego de haber retrocedido 2.4% el mes previo. A pesar de la caída de las exportaciones, el balance acumulado sigue siendo positivo en 4,334 mdd y es probable que cierre el año en superávit, algo que no había sucedido desde el 2012. La principal explicación detrás de esto se debe a la fuerte caída que han tenido las importaciones de capital, que va de la mano con el retroceso de la inversión.

Octubre	Var % m/m	Var % a/a
Exportaciones	0.3	-0.3
Petroleras	-6.0	-30.1
Manufactureras	0.0	1.1
Importaciones	0.1	-5.3
Consumo total	6.5	-2.7
Intermedias total	-1.2	-4.7
Capital total	2.8	-13.5

Fuente: INEGI. Cifras desestacionalizadas.

Indicadores del sector externo de México del tablero

El último dato se compara con el promedio de los últimos 6 períodos para ver si aquél estuvo peor/mejor que su promedio.



A excepción de la cuenta corriente, la variación porcentual del resto de los indicadores se hace con los valores en dólares. Los datos de IED son preliminares.
Fuente: INEGI, Banxico.

*El eje promedio se realiza con períodos similares a los 2 años anteriores y representa el acumulado del año.



Política Macroeconómica

Desaceleración en la recaudación de impuestos tributarios, que de continuar, mantendrá limitada la ejecución de gastos en el 2020.

Se observa caída en la recaudación

Finanzas públicas (miles de millones de MXN, ene-oct acumulado)

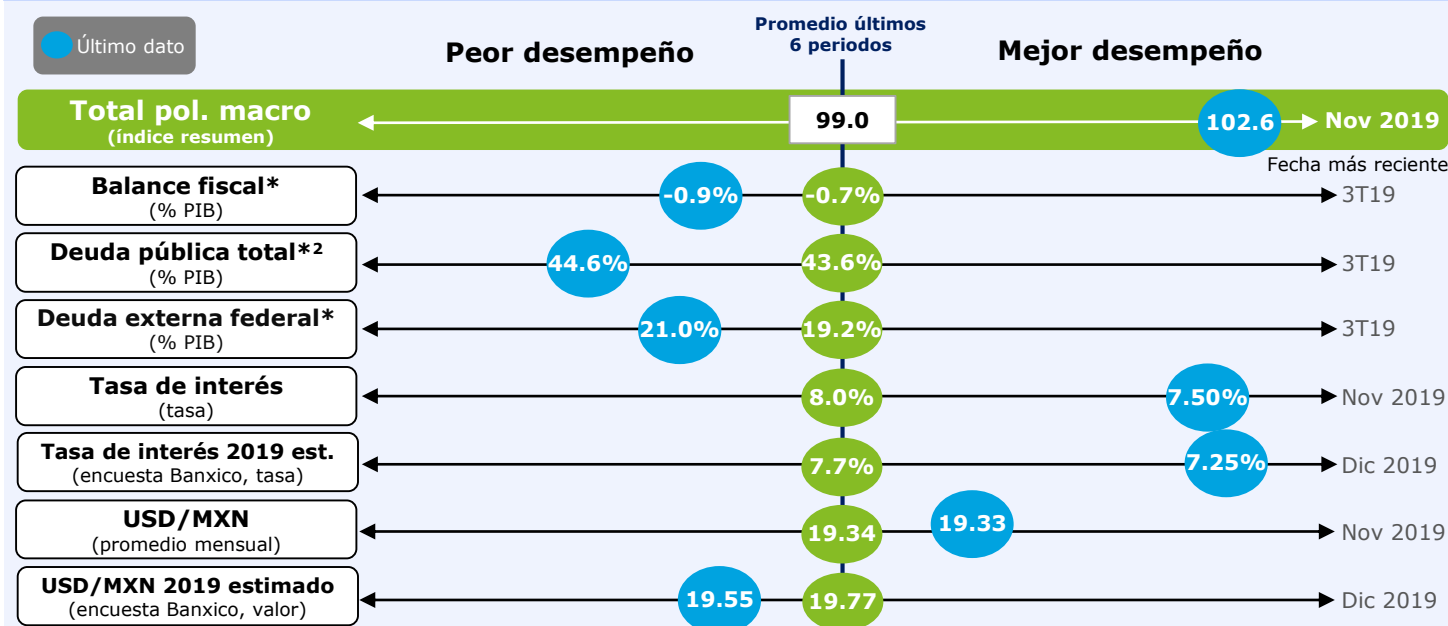
	2018	2019	% anual real
Balance público	-257.1	-154.0	46.1
Ingresos	4,231	4,217	-0.3
Petroleros	799	733	-8.3
No petroleros	3,431	3,484	1.6
Tributarios	2,552	2,593	1.6
ISR	1,382	1,365	-1.2
IVA	783	758	-3.2
IEPS	281	370	31.8
No tributarios	226	219	-3.0
Gastos	4,523	4,423	-2.2
Programable	3,305	3,229	-2.3
Capital	596	597	0.0
Corriente	2,708	2,631	-2.8
No programable	1,213	1,235	-1.9
Costo financiero	438	482	6.2

Desaceleración en recaudación. En los primeros 10 meses del año, los ingresos acumularon una caída del 0.3% anual real, esto luego de un retroceso tanto del ISR como del IVA. Por el lado de los gastos, éstos se contrajeron 2.2% real anual, ante un menor gasto corriente y un nulo avance del gasto de capital. Analizando los datos de manera acumulada la imagen de las finanzas públicas se ve equilibrada, sin embargo, tan solo en octubre los ingresos totales cayeron 11.6% real anual, derivado de una fuerte caída de los ingresos petroleros del 40% y de los tributarios del 5.5%. Al interior de estos últimos, el ISR se contrajo 7.9% y el IVA 8.6%, mientras que el IEPS ayudó a compensar las caídas al subir 23.3%. La caída de los ingresos tributarios se ve desalentadora, considerando que esto también implica menores gastos. En octubre, los gastos presupuestarios se contrajeron 10% anual real, ante un retroceso del gasto corriente en 5.0% y un avance de los gastos de capital en 1.4%. Es verdad que el balance fiscal se ha mejorado y que el gobierno se encamina a cerrar con un superávit primario del 1.0% del PIB, pero la desaceleración en la recaudación originará que para el 2020 se continúen recortando los gastos para no incurrir en deuda.

Fuente: SHCP

Indicadores de política macroeconómica de México del tablero

El último dato se compara con el promedio de los últimos 6 períodos para considerar si aquél estuvo peor/mejor que su promedio.



1. Medido como los Requerimientos Financieros del Sector Público (RFSP).

2. Medida como el Saldo Histórico de los Requerimientos Financieros del Sector Público (SHRFSP).

Fuente: SHCP, Banxico.

*El eje promedio se realiza con períodos similares a los 2 años anteriores y representa el acumulado del año.



Mercados Financieros

La OPEP acuerda aumentar los recortes de producción en el 2020; precios del crudo internacional repuntan.

Acuerdo OPEP impulsa precios del petróleo

Precio de la mezcla mexicana de petróleo (USD por barril)

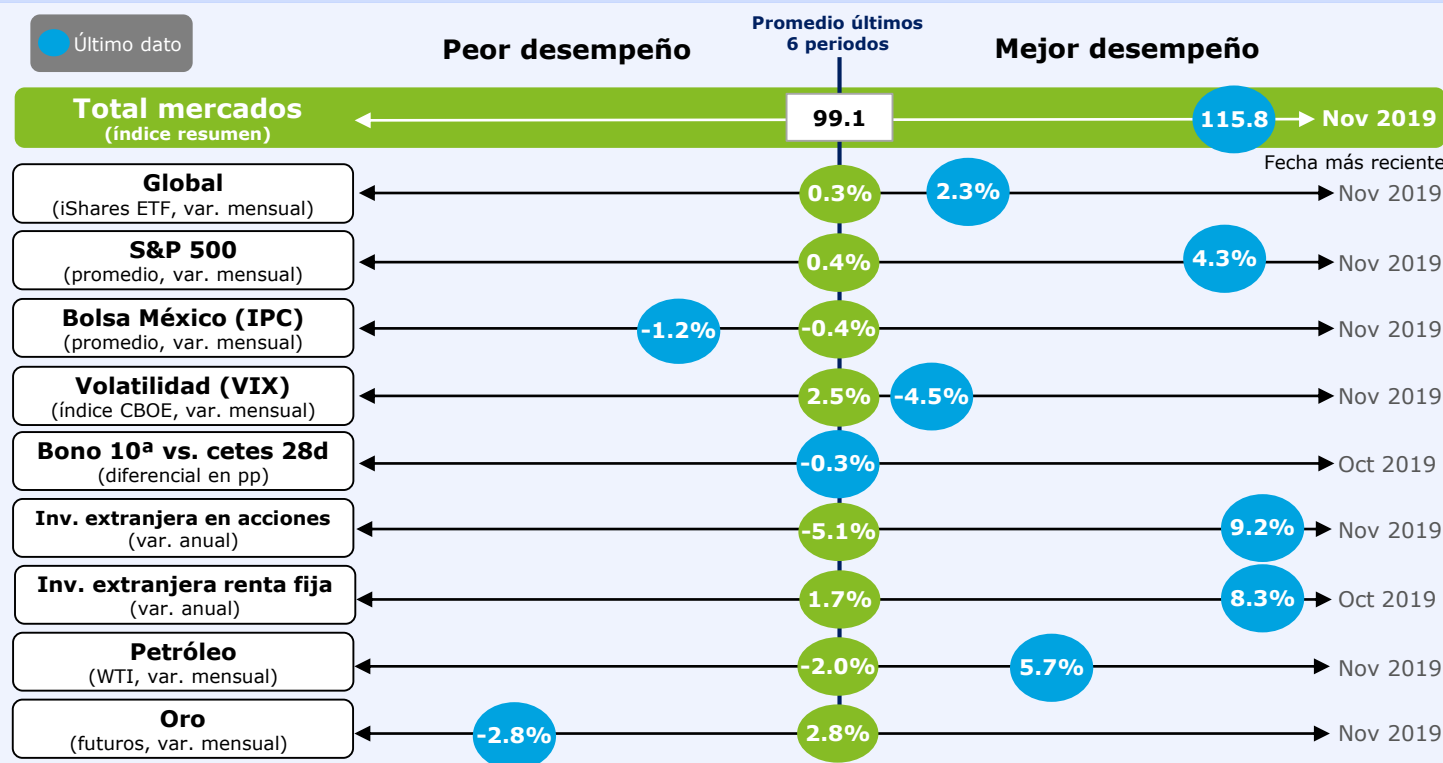


Aumenta precio de la mezcla mexicana. La OPEP y sus aliados acordaron aumentar los recortes de producción a 1.7 millones de barriles al día hasta el primer trimestre del 2020, además de que varios países harán recortes adicionales. Tras el acuerdo, los precios del petróleo se elevaron a máximos de 3 meses. El WTI superó los 60 dólares por barril, mientras que la mezcla mexicana superó los 50 dólares por primera vez desde septiembre. La noticia llegó en un momento en que Pemex se encuentra lidiando para aumentar sus ingresos y mejorar su posición financiera. Acorde con los Criterios Generales de Política Económica del 2019 se espera un precio promedio de la mezcla mexicana de 55 dólares, actualmente en lo que va del año, el promedio es de USD 56.1 con tendencia positiva. Hacia el último mes del 2019, es probable que la producción de Pemex se estabilice, ya en noviembre registró 1.7 millones de barriles diarios, la segunda mejor obtenida en el año. En enero de 2020, el gobierno dará a conocer el plan de inversión para el sector energético, en donde esperaríamos ver que se fomente la participación de la iniciativa privada para que se logren los objetivos de producción.

Fuente: Banxico

Indicadores de activos financieros globales y de México del tablero

El último dato se compara con el promedio de los últimos 6 periodos para considerar si aquél estuvo peor/mejor que su promedio.



Fuente: Thompson One, FRED, Banxico, Yahoo Finance.



Anexo: Tracker de Riesgos

Escenarios de riesgos macro potenciales para México		Probabilidad ocurrencia	Evolución mensual
El presidente Donald Trump es destituido de su cargo, lo que genera elevada volatilidad en los mercados financieros incluyendo a los activos mexicanos.	Política		Aumentando
El aumento al salario mínimo en México causa un aumento desproporcionado en los costos de producción de las empresas, generando mayor desempleo e inflación en el país.	Economía Interna		Aumentando
La ligera recesión que enfrentó México en el 2019 , genera un efecto arrastre hacia el próximo año y dificulta que el país salga del estancamiento.	Política Económica		Sin cambio
La inseguridad y problemas de violencia en México dañan gravemente a la confianza empresarial, generando cambios permanentes sobre sus planes de inversión en el país.	Economía Interna		Sin cambio
Distorsión de economías emergentes , especialmente de América Latina, genera que las agencias recorten la calificación soberana de estos países, aumentando la volatilidad global.	Sector Externo		Sin cambio
Se acentúa la desaceleración de la economía global en el 2020 , los volúmenes de exportación caen, la actividad industrial se contrae y la confianza se deteriora.	Sector Externo		Disminuyendo
Fuerte desaceleración del crecimiento económico de EUA en el 2019 que lleva al país a caer en recesión en el 2020, lo que impacta sobre la economía real mexicana.	Sector Externo		Sin cambio
La SHCP realiza recortes al gasto público del 2020 , ya que no se alcanzan los ingresos programados, lo que nuevamente pesaría sobre el crecimiento económico .	Política Económica		Sin cambio
Aun cuando se logre la ratificación del T-MEC, el gobierno de EUA impondrá aranceles a las importaciones de México , causando un fuerte daño a la economía.	Sector Externo		Disminuyendo
La guerra comercial se mantiene a lo largo de 2020 , lo que daña los canales comerciales mundiales, afectando a sectores clave de exportación de México.	Sector Externo		Disminuyendo





Metodología del producto

Descripción general

El producto Analítica de Desempeño Macroeconómico monitorea y evalúa con una frecuencia mensual el desempeño de más de 200 indicadores de diferentes áreas de la economía global y mexicana, a través de una visualización intuitiva y eficiente para detectar fortalezas y debilidades, así como cambios de tendencia.

Metodología

- Bases de datos. Nuestra infraestructura de bases incorpora sistemas de tecnología de información, que automatizan el proceso de recopilación, medición, y actualización de series de tiempo. Esto ayuda a reducir considerablemente el tiempo dedicado a la administración de datos, permitiendo aumentar el tiempo dedicado a su interpretación y análisis coyuntural.
- Evaluación de desempeño.
 - Nos enfocamos en la evolución de la tendencia de los datos, por lo que comparamos los datos más recientes del indicador con los del promedio de los últimos seis meses.
 - Medimos la magnitud del cambio del dato más reciente para determinar si éste fue considerable o moderado. Para esto, tomamos en cuenta métricas de volatilidad histórica, desviaciones estándar, y promedios móviles de corto y largo plazo.
 - Desarrollamos indicadores compuestos que resumen el desempeño de cada tema, con el fin de facilitar su lectura. Los indicadores compuestos contienen, a nuestro juicio, las variables más relevantes del tema, las cuales ponderamos para evitar sesgos en la medida de lo posible.
- Organización de indicadores. Los tableros de desempeño buscan ordenar los indicadores del tema en diferentes subsecciones. Esto permite determinar si la debilidad o fortaleza del tema es de carácter general, o si más bien se enfoca en ciertas subsecciones.

Fuentes de información

Nos apoyamos en diversas fuentes de información de uso público, así como en sistemas de disseminación de información de varios de nuestros proveedores tanto locales como internacionales.

Nuestra Oferta

D.Econosignal le recuerda su gama de soluciones, con la finalidad de mantenernos atentos a sus necesidades y demostrando las formas en las que podemos apoyar las operaciones de su organización.



Reportes de Inteligencia Económica

Panorama Macro



Resumen Semanal



Señal Cambiaria



Diagnóstico Macroeconómico



Perspectivas



Competitividad

Analítica Estatal



Monitor de Inversiones



Crecimiento Económico



Ambiente de Negocios

Analítica Sectorial



Tendencias de industrias



Presentaciones

Sobre temas económicos de su interés, pensadas para apoyar a sus clientes o áreas internas de su empresa.



Estudios personalizados

Análisis a profundidad de un tema económico de su elección, que implique un impacto en la operación de su empresa, anticipándonos a posibles afectaciones, presentando pronósticos y escenarios a tomar en cuenta.

Contáctanos

Javier Montero Socio Líder SLATAM jmontero@deloittemx.com 55 5080 6000		Carlos Pantoja Socio Líder México cpantoja@deloittemx.com 55 5080 6246	
Daniel Zaga Director dzaga@deloittemx.com 55 5080 7231		Daniel González Gerente dgonzalezsesmas@deloittemx.com 55 5080 7367	
Alessandra Ortiz Economista Sr. alesortiz@deloittemx.com 55 5080 7654	Estefanya Granat Economista Sr. egranat@deloittemx.com 55 5900 3975	Aldo Reza Economista Sr. areza@deloittemx.com 55 5255 5080	
Dulce González Economista dugonzalez@deloittemx.com 55 5900 1346		Cesar Alcalá Economista Jr. calcala@deloittemx.com 55 5900 1712	



Deloitte.

Deloitte se refiere a Deloitte Touche Tohmatsu Limited, sociedad privada de responsabilidad limitada en el Reino Unido, y a su red de firmas miembro, cada una de ellas como una entidad legal única e independiente. Conozca en www.deloitte.com/mx/conozcanos la descripción detallada de la estructura legal de Deloitte Touche Tohmatsu Limited y sus firmas miembro.

Deloitte presta servicios profesionales de auditoría, impuestos y servicios legales, consultoría y asesoría, a clientes públicos y privados de diversas industrias. Con una red global de firmas miembro en más de 150 países, Deloitte brinda capacidades de clase mundial y servicio de alta calidad a sus clientes, aportando la experiencia necesaria para hacer frente a los retos más complejos de negocios. Los más de 245,000 profesionales de Deloitte están comprometidos a lograr impactos significativos.

Tal y como se usa en este documento, "Deloitte" significa Galaz, Yamazaki, Ruiz Urquiza, S.C., la cual tiene el derecho legal exclusivo de involucrarse en, y limita sus negocios a, la prestación de servicios de auditoría, consultoría fiscal, asesoría y otros servicios profesionales en México, bajo el nombre de "Deloitte".

Este documento contiene únicamente información general, y ni Deloitte Touche Tohmatsu Limited, sus firmas miembro o entidades relacionadas (en conjunto, la "Red Deloitte") está para los efectos de esta publicación, emitiendo recomendación alguna o prestando algún servicio. Antes de tomar cualquier decisión o tomar alguna acción que pueda afectar en su negocio financieramente, usted deberá de consultar a un asesor profesional calificado. Ninguna entidad de la Red Deloitte será responsable de ninguna pérdida sufrida por cualquier persona derivada de esta publicación.

Los puntos de vista vertidos en esta publicación son atribuibles al autor y no representan el punto de vista de Deloitte Touche Tohmatsu o alguna de sus afiliadas (Deloitte). Esta publicación contempla únicamente información general y no tiene objetivos específicos ni toma en cuenta situaciones o necesidades particulares. Usted no debe de confiarse respecto de la información de esta publicación. Ni los autores ni Deloitte aceptan ningún deber de cuidado o responsabilidad frente a persona alguna respecto de cualquier daño que sufra en relación con el uso que se le dé a esta publicación o su contenido.