

Как превратить риски в возможность

В условиях расширения и усложнения бизнеса, необходимо понимать риски для вашей организации и **управлять рисками взаимоотношений с контрагентами (УРВК)**. Существующие подходы позволяют подобрать подходящее решение: аудит поставщиков, проверка контрактных условий, настройка мониторинга контрагентов.

Понимание задач, стоящих перед бизнесом из-за риска контрагентов

Количество контрагентов увеличивается на 15% в год в т.ч. из-за следующих факторов:

- задачи по сокращению расходов и фокус на решениях, которые способствуют росту выручки (аутсорсинг и поиск более выгодных условий);
- облачные вычисления, интернет вещей и другие достижения в области технологий, применяемые в бизнесе;
- необходимость глобализации и присутствия бизнеса на новых рынках и в других странах;
- расширение и масштабирование существующих ресурсов для удовлетворения меняющегося потребительского спроса.

Снижение рисков и увеличение выгоды при УРВК

УРВК может помочь организациям понять и снизить риски отношений с контрагентами, увеличить чистую прибыль, и за счет снижения расходов, и благодаря получению следующих выгод:

- снижение операционных рисков и рисков соответствия требованиям (комплаенс);
- снижение издержек взаимодействия с контрагентами;
- повышение эффективности взаимодействия с контрагентами и выполнение договорных условий;
- более взвешенные управленческие решения.

Хотите ли вы развивать свой бизнес, управляя отношениями с контрагентами?

Мы готовы помочь вам сделать дальнейшие шаги

Наши решения

1 Возмещение затрат и выявление недополученной прибыли при взаимодействии с контрагентами

Использование передовых методов анализа кредиторской задолженности, проведение комплекса проверок соблюдения поставщиками условий договоров, автоматизация и проверка выписок со счетов, аудит лицензий ПО, выявление излишних затрат и их возмещение.

2 Проверка соблюдения контрагентами условий договоров

Применение передовых методов анализа контрактов, позволяющих подготовиться к законодательным изменениям, оптимизировать договорную деятельность и осуществлять мониторинг за соблюдением контрагентами условий договоров.

3 Проверка работы контрагентов

Аудит бизнес процессов и контрольных процедур контрагентов, аудит соблюдения контрагентами условий договоров и партнерских соглашений.

4 Оценка, проектирование и реализация стратегии управления контрагентами

Помощь организациям в понимании существующей стратегии при управлении контрагентами.

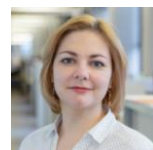
5 Проектирование и реализация программы управления рисками

Проведение оценки текущего состояния программ управления рисками организаций, разработка целевого состояния программы, помощь в реализации программы с целью снижения рисков и получения дополнительных выгод.



Сергей Кудряшов

Партнер
Департамент управления рисками
skudryashov@deloitte.ru
+7 (495) 787 06 00 (5333)



Екатерина Чебыкина

Старший менеджер
Департамент управления рисками
echebykina@deloitte.ru
+7 (495) 787 06 00 (8059)