



## Legal News Deloitte Legal – Representing tomorrow

### Inside this issue :

December 2018

- ประกาศคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า เรื่อง แนวทางปฏิบัติในการพิจารณากำหนดขอบเขตตลาดและส่วนแบ่งตลาด
- ประกาศคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า เรื่อง แนวทางปฏิบัติในการพิจารณาการกระทำต้องห้ามของผู้ประกอบธุรกิจซึ่งมีอำนาจเหนือตลาด
- ปรับปรุงหลักเกณฑ์การตรวจลงตราประเภทคนอยู่ชั่วคราวเป็นกรณีพิเศษ (Smart Visa)

### ประกาศคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า เรื่อง แนวทางปฏิบัติ ในการพิจารณากำหนดขอบเขตตลาดและส่วนแบ่งตลาด

เมื่อวันที่ 4 ตุลาคม 2561 คณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า (“คณะกรรมการฯ”) ได้ออกประกาศคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า เรื่อง แนวทางปฏิบัติในการพิจารณากำหนดขอบเขตตลาดและส่วนแบ่งตลาด พ.ศ. 2561 (“ประกาศฯ”) เพื่อให้ขั้นตอนการกำหนดขอบเขตตลาดเกิดความชัดเจนและมีแนวทางที่เป็นสากล โดยสามารถสรุปสาระสำคัญได้ดังต่อไปนี้

- ในการกำหนดขอบเขตตลาด คณะกรรมการฯ จะต้องพิจารณาเงื่อนไขที่เป็นการจำกัดการแข่งขันของสินค้าหรือ บริการในด้านารทดแทนกันด้านอุปสงค์ การทดแทนกันด้านอุปทาน และการแข่งขันกับสินค้าหรือบริการที่อาจเกิดขึ้นได้ในอนาคต

- ในการพิจารณาการทดแทนกันด้านอุปสงค์ของสินค้าหรือบริการ คณะกรรมการฯ จะต้องพิจารณาข้อมูลอย่างหนึ่งอย่างใดหรือหลายอย่างเหล่านี้ประกอบกัน เช่น ข้อมูลย้อนหลังในช่วงระยะเวลาไม่เกิน 5 ปีที่แสดงถึงการทดแทนกันได้ของสินค้าหรือบริการ การวิเคราะห์เชิงปริมาณและคุณภาพ กฎเกณฑ์หรือกฎระเบียบของรัฐที่เป็นข้อจำกัดในการทดแทนกันได้ของสินค้าหรือบริการที่เกี่ยวกับคุณลักษณะ ราคา หรือวัตถุประสงค์การใช้งานของสินค้าหรือบริการ อุปสรรคหรือข้อจำกัดอื่น ๆ ในการเปลี่ยนไปใช้สินค้าหรือบริการที่ทดแทนกันได้ในด้านคุณลักษณะ ราคา หรือวัตถุประสงค์ในการใช้งาน กลุ่มลูกค้าที่แตกต่างกัน เป็นต้น
- ในการพิจารณาการทดแทนกันด้านอุปทานของสินค้าหรือบริการ ให้คณะกรรมการฯ พิจารณาความสามารถของผู้ผลิตหรือจำหน่ายสินค้าหรือบริการหนึ่ง ในการเปลี่ยนไปผลิตและทำการตลาดสินค้าหรือบริการที่เกี่ยวข้องได้ โดยไม่ต้องแบกรับภาระต้นทุนหรือความเสี่ยงที่เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ อันเนื่องมาจากการเปลี่ยนแปลงของราคา
- การพิจารณาการแข่งขันที่อาจเกิดขึ้น ให้คณะกรรมการฯ พิจารณาจากปัจจัยและสถานการณ์เฉพาะในแต่ละกรณีที่อาจส่งผลกระทบต่อเงื่อนไขการเข้าสู่ตลาดของสินค้าหรือบริการที่เกี่ยวข้อง ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อระดับการแข่งขันในตลาดนั้น ๆ ได้
- การพิจารณาส่วนแบ่งการตลาดให้พิจารณาเป็นร้อยละจากปริมาณจำหน่าย ยอดขาย ปริมาณการผลิต หรือกำลังการผลิตของสินค้าหรือบริการในตลาด

ประกาศนี้มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 2 พฤศจิกายน 2561 เป็นต้นไป

## ประกาศคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า เรื่อง แนวทางปฏิบัติในการพิจารณาการกระทำต้องห้ามของผู้ประกอบธุรกิจซึ่งมีอำนาจเหนือตลาด

เมื่อวันที่ 4 ตุลาคม 2561 คณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า (“คณะกรรมการฯ”) ได้ออกประกาศคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า เรื่อง แนวทางปฏิบัติในการพิจารณาการกระทำต้องห้ามของผู้ประกอบธุรกิจซึ่งมีอำนาจเหนือตลาด พ.ศ. 2561 (“ประกาศฯ”) เพื่อให้การพิจารณาลักษณะของการกระทำที่เป็นความผิดของผู้ประกอบธุรกิจที่มีอำนาจเหนือตลาดตามมาตรา 50 แห่งพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. 2560 (“พ.ร.บ.ช”) มีความชัดเจนและเป็นไปในแนวทางเดียวกัน โดยประกาศฯ ฉบับนี้ยึดมาลักษณะของการกระทำตามความผิดตามมาตรา 50 ไว้ดังต่อไปนี้

- การกำหนดหรือรักษาระดับราคาซื้อหรือราคาขายสินค้าหรือค่าบริการอย่างไม่เป็นธรรม ให้หมายถึงลักษณะอย่างหนึ่งอย่างใด ดังต่อไปนี้
  - การตั้งราคาเพื่อกำจัดคู่แข่ง (Predatory Pricing) ได้แก่ การตั้งราคาสินค้าหรือบริการในระดับต่ำมากโดยมีวัตถุประสงค์เพื่อให้ผู้ประกอบการที่เป็นคู่แข่งต้องออกจากตลาดไป
  - การตั้งราคาสินค้าหรือบริการที่ต่ำกว่าต้นทุน (Price Below Cost) ที่เป็นการตั้งราคาสินค้าหรือบริการสูงกว่าต้นทุนแปรผันเฉลี่ย (Average Variable Cost : AVC) แต่ต่ำกว่าต้นทุนรวมเฉลี่ย (Average Total Cost : ATC)
  - การกำหนดหรือรักษาระดับราคาซื้อหรือราคาขายสินค้าหรือบริการให้คู่ค้าโดยเลือกปฏิบัติอย่างไม่เป็นธรรม (Price Discrimination)

- การกำหนดราคาขายสินค้าหรือบริการที่เป็นวัตถุดิบให้ผู้ประกอบธุรกิจ ซึ่งเป็นทั้งลูกค้าของตนและเป็นคู่แข่งกันในตลาดสินค้าหรือบริการต้นน้ำหรือปลายน้ำในราคาที่สูงอย่างไม่เป็นธรรม (Margin Squeeze)
- การกำหนดหรือรักษาระดับราคาสูงอย่างไม่เป็นธรรม (Excessive Pricing)
- การกำหนดหรือรักษาระดับราคาซื้อหรือราคาขายสินค้าหรือค่าบริการในลักษณะอื่นอย่างไม่เป็นธรรม
- การกำหนดเงื่อนไขในลักษณะที่ไม่เป็นธรรมให้ผู้ประกอบธุรกิจอื่นซึ่งเป็นผู้ค้าของตนต้องจำกัดการบริการ การผลิต การซื้อ หรือการจำหน่ายสินค้า หรือต้องจำกัดโอกาสในการเลือกซื้อหรือขายสินค้า การได้รับหรือให้บริการ หรือในการจัดหาสินค้าจากผู้ประกอบธุรกิจอื่นให้หมายถึงลักษณะอย่างหนึ่งอย่างใด ดังต่อไปนี้
  - มีการกำหนดเงื่อนไขต่อผู้ประกอบธุรกิจอื่นซึ่งเป็นผู้ค้าของตน เช่น
    - กิจกรรมส่วนลดของราคาสินค้าหรือบริการ (Discount Schemes)
    - เงื่อนไขให้ลูกค้าต้องซื้อหรือจำหน่ายสินค้าหรือบริการจากตนเท่านั้น (Exclusive Dealing)
    - เงื่อนไขให้ลูกค้าต้องซื้อหรือจำหน่ายสินค้าหรือบริการในปริมาณที่กำหนด (Quantity Forcing)
    - เงื่อนไขให้ลูกค้าต้องซื้อสินค้าหรือบริการอื่นพ่วง (Tied Product) ไปกับการซื้อสินค้าหรือบริการที่ลูกค้าต้องการ (Tying Product)
    - เงื่อนไขให้ลูกค้าต้องจำหน่ายสินค้าในราคาหรือช่วงราคาที่กำหนด (Resale Price Maintenance)
    - การปฏิเสธที่จะจำหน่ายสินค้าหรือบริการให้ลูกค้า (Refusal to Supply)
- การระงับ ลด หรือจำกัดการบริการ การผลิต การซื้อ การจำหน่าย การส่งมอบ การนำเข้า มาในราชอาณาจักรโดยไม่มีเหตุผลอันสมควร ทำลายหรือทำให้เสียหายซึ่งสินค้า โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อลดปริมาณให้ต่ำกว่าความต้องการของตลาด
- การแทรกแซงการประกอบธุรกิจของผู้อื่นโดยไม่มีเหตุผลอันสมควร ให้หมายถึงการแทรกแซงการประกอบธุรกิจของผู้อื่นที่มีใช้ระบุตนโดยไม่มีเหตุผลอันสมควร

ประกาศนี้มีผลใช้บังคับตั้งแต่วันที่ 2 พฤศจิกายน 2561 เป็นต้นไป

## ปรับปรุงหลักเกณฑ์การตรวจลงตราประเภทคนอยู่ชั่วคราวเป็นกรณีพิเศษ (Smart Visa)

ที่ประชุมคณะรัฐมนตรีเมื่อวันที่ 6 พฤศจิกายน 2561 มีมติเห็นชอบให้ปรับปรุงคุณสมบัติหลักเกณฑ์และสิทธิประโยชน์สำหรับการตรวจลงตราประเภทคนอยู่ชั่วคราวเป็นกรณีพิเศษ (Smart Visa) เพื่ออำนวยความสะดวกและดึงดูดบุคลากรต่างชาติที่มีความรู้ความสามารถสูงให้เข้ามาลงทุน ทำงานหรือสร้างธุรกิจใหม่ในกลุ่มอุตสาหกรรมเป้าหมาย รายละเอียด สรุปได้ดังนี้

- เพิ่มเติมอุตสาหกรรมเป้าหมาย 3 สาขา นอกเหนือจาก 10 อุตสาหกรรม S-Curve ได้แก่
  - การบริการด้านการระงับข้อพิพาททางเลือก
  - การพัฒนาทรัพยากรมนุษย์ด้านวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี
  - การบริหารจัดการสิ่งแวดล้อมและพลังงานทดแทน
- เพิ่มสิทธิประโยชน์สำหรับผู้ถือ Smart Visa ให้สามารถใช้ช่องทางพิเศษ (Fast Track) ในการเดินทางเข้าออกราชอาณาจักร ณ ด่านตรวจคนเข้าเมืองในท่าอากาศยานระหว่างประเทศทุกแห่งที่มีบริการช่องทางพิเศษ
- ปรับปรุงคุณสมบัติ หลักเกณฑ์ และ เงื่อนไขสำหรับ Smart Visa ดังนี้

คุณสมบัติสำหรับผู้เชี่ยวชาญทักษะสูง (SMART “T”)

- เงินได้
  - ผู้เชี่ยวชาญทักษะสูงเข้ามาทำงานในอุตสาหกรรมเป้าหมาย ต้องมีเงินได้เฉลี่ยไม่น้อยกว่า 100,000 บาทต่อเดือน
  - กรณีผู้เชี่ยวชาญที่ทำงานในวิสาหกิจเริ่มต้นและผู้เชี่ยวชาญเกษียณอายุ ต้องมีเงินได้เฉลี่ยไม่น้อยกว่า 50,000 บาทต่อเดือน
  - ผู้เชี่ยวชาญซึ่งปฏิบัติงานในหน่วยงานของรัฐ สถาบันอุดมศึกษา สถาบันฝึกอบรมเฉพาะทาง และบุคลากรด้านการระงับข้อพิพาททางเลือก ไม่มีกำหนดเงินได้ขั้นต่ำ
- สัญญาจ้าง
  - ผู้เชี่ยวชาญซึ่งปฏิบัติงานในหน่วยงานของรัฐ และบุคลากรด้านการระงับข้อพิพาททางเลือก ไม่มีกำหนดระยะเวลาขั้นต่ำของสัญญาจ้าง โดยในกรณีทั่วไป สัญญาจ้างต้องมีระยะเวลาอย่างน้อย 1 ปี
- การรับรองความเชี่ยวชาญและการทำงานในอุตสาหกรรมเป้าหมาย
  - ผู้เชี่ยวชาญซึ่งปฏิบัติงานในหน่วยงานของรัฐ กำหนดให้หน่วยงานของรัฐนั้นๆ เป็นผู้รับรองความเชี่ยวชาญและการทำงานในอุตสาหกรรมเป้าหมาย
  - บุคลากรด้านการระงับข้อพิพาททางเลือก กำหนดให้สถาบันอนุญาโตตุลาการในประเทศ เช่น สถาบันอนุญาโตตุลาการ เป็นผู้รับรองว่าเป็นบุคคลที่มีความเชี่ยวชาญและเข้ามาเพื่อให้บริการด้านการระงับข้อพิพาททางเลือกในประเทศไทย
  - ผู้เชี่ยวชาญอื่นๆ ยังคงต้องได้รับการรับรองคุณสมบัติโดยหน่วยงานของรัฐที่เคยได้รับมอบหมายให้ทำการรับรองคุณสมบัติเช่นเดิม ได้แก่ สำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งชาติ สำนักงานคณะกรรมการวิจัยแห่งชาติ สถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งประเทศไทย สำนักงานส่งเสริมเศรษฐกิจดิจิทัล สำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ

คุณสมบัติสำหรับนักลงทุน (Smart “I”)

- จะต้องลงทุนขั้นต่ำกรณีใดกรณีหนึ่งดังต่อไปนี้

- ไม่น้อยกว่า 20 ล้านบาท ในนามบุคคล ในกิจการที่ใช้เทคโนโลยีเป็นฐานในกระบวนการผลิต หรือ การให้บริการ หรือในกิจการเงินร่วมลงทุนที่ได้รับการรับรองจากหน่วยงานรัฐ
- ไม่น้อยกว่า 5 ล้านบาทในวิสาหกิจเริ่มต้น หรือ โครงการบ่มเพาะ (Incubation) หรือ โครงการเร่งการเติบโต (Accelerator) ซึ่งได้รับการรับรองโดยหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง

คุณสมบัติสำหรับผู้บริหารระดับสูง (Smart “E”)

- o เงินได้เฉลี่ยไม่น้อยกว่า 200,000 บาท ต่อเดือนจากเดิมให้คิดคำนวณเฉพาะเงินเดือนเท่านั้น

คุณสมบัติสำหรับผู้ประกอบการวิสาหกิจเริ่มต้น (Startup) (Smart “S”)

- o ระยะเวลาของวีซ่า
  - กำหนดอายุของวีซ่าเป็น 3 ระยะ ได้แก่ 6 เดือน, 1 ปี และ 2 ปี
  - กรณีที่คนต่างชาติได้จัดตั้งวิสาหกิจเริ่มต้นและมีคุณสมบัติเป็นไปตามหลักเกณฑ์แล้ว แม้ไม่ได้เข้าร่วมโครงการบ่มเพาะ (Incubation) หรือ โครงการเร่งการเติบโต (Accelerator) หรือ โครงการอื่นในลักษณะเดียวกัน ก็ให้ได้รับ Smart Visa ที่มีอายุ 2 ปีได้ตั้งแต่ครั้งแรก
- o หลักฐานทางการเงิน
  - ให้แสดงหลักฐานการถือครองจำนวนเงินฝากขั้นต่ำที่กำหนดมาแล้วไม่ต่ำกว่า 3 เดือน
- คนต่างชาติผู้ได้รับสิทธิหลักของ SMART Visa ได้รับการยกเว้นไม่ต้องปฏิบัติตาม พระราชกำหนดการบริหารจัดการการทำงานของคนต่างด้าว พ.ศ. 2560 สามารถทำงานได้ทุกประเภทแม้จะเป็นงานต้องห้าม โดยไม่ต้องมีใบอนุญาตทำงาน โดยคู่สมรสของผู้ได้รับสิทธิ SMART Visa ทุกประเภทสามารถทำงานได้ แต่ต้องไม่เป็นงานต้องห้ามและสำหรับผู้เชี่ยวชาญทักษะสูง (SMART T) บุตรที่ซบด้วยกฎหมายที่มีอายุ 18 ปีบริบูรณ์ขึ้นไปได้รับสิทธิทำงานได้เช่นกัน แต่ต้องไม่เป็นงานต้องห้าม

**Contact**

**Poljun Divari**

**Director, Deloitte Legal  
Bangkok, Thailand**

Tel: +66 (0) 2034 0000 ext. 11231

Email: pdivari@deloitte.com

**Pornpun Niyomthai**

**Director, Deloitte Legal  
Bangkok, Thailand**

Tel: +66 (0) 2034 0000 ext. 10404

Email: pnnyomthai@deloitte.com

Deloitte refers to one or more of Deloitte Touche Tohmatsu Limited (“DTTL”), its global network of member firms, and their related entities. DTTL (also referred to as “Deloitte Global”) and each of its member firms are legally separate and independent entities. DTTL does not provide services to clients. Please see [www.deloitte.com/about](http://www.deloitte.com/about) to learn more.

Deloitte is a leading global provider of audit and assurance, consulting, financial advisory, risk advisory, tax and related services. Our network of member firms in more than 150 countries and territories serves four out of five Fortune Global 500® companies. Learn how Deloitte’s approximately 286,000 people make an impact that matters at [www.deloitte.com](http://www.deloitte.com).

**About Deloitte Southeast Asia**

Deloitte Southeast Asia Ltd – a member of Deloitte Touche Tohmatsu Limited comprising Deloitte practices operating in Brunei, Cambodia, Guam, Indonesia, Lao PDR, Malaysia, Myanmar, Philippines, Singapore, Thailand and Vietnam – was established to deliver measurable value to the particular demands of increasingly intra-regional and fast growing companies and enterprises.

Comprising approximately 340 partners and 8,800 professionals in 25 office locations, the subsidiaries and affiliates of Deloitte Southeast Asia Ltd combine their technical expertise and deep industry knowledge to deliver consistent high quality services to companies in the region.

All services are provided through the individual country practices, their subsidiaries and affiliates which are separate and independent legal entities.

**About Deloitte Thailand**

In Thailand, services are provided by Deloitte Touche Tohmatsu Jaiyos Co., Ltd. and its subsidiaries and affiliates.

This communication contains general information only, and none of Deloitte Touche Tohmatsu Limited, its member firms, or their related entities (collectively, the "Deloitte Network") is, by means of this communication, rendering professional advice or services. Before making any decision or taking any action that may affect your finances or your business, you should consult a qualified professional adviser. No entity in the Deloitte Network shall be responsible for any loss whatsoever sustained by any person who relies on this communication.