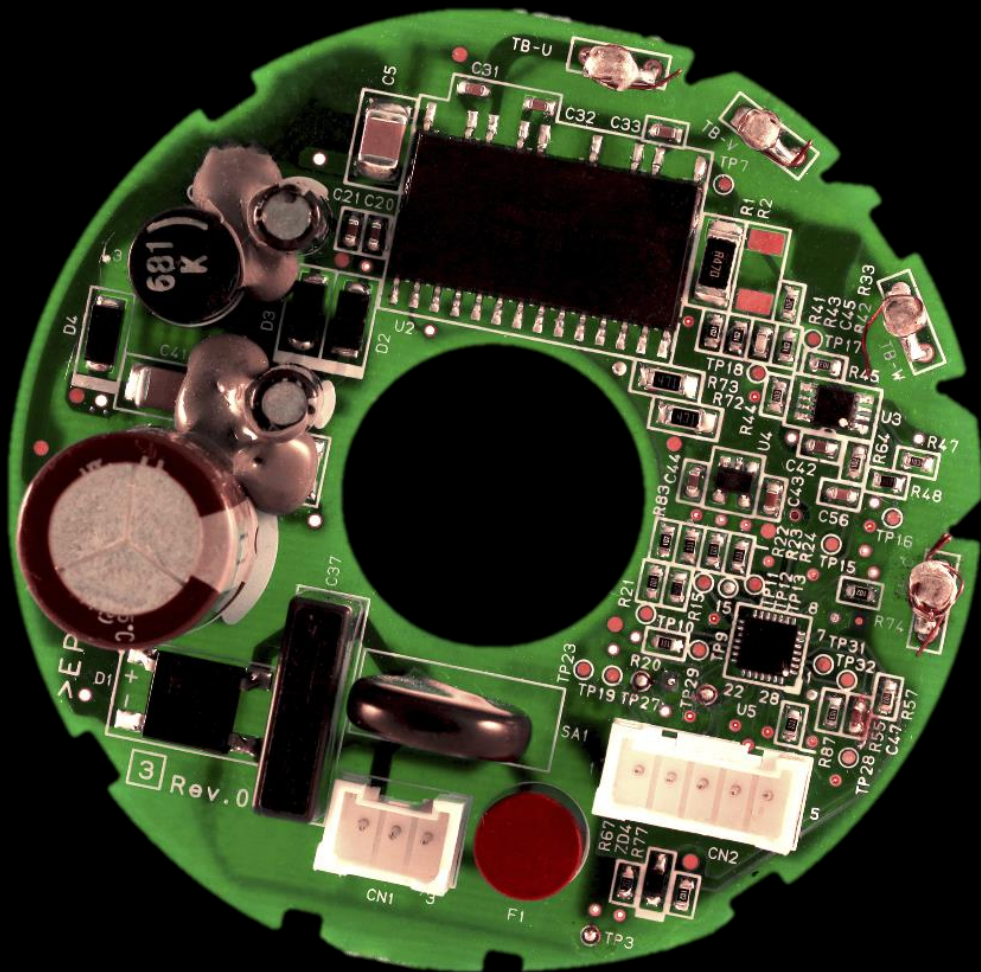


**Deloitte.**

# BẢN TIN THUẾ CHUYÊN SÂU

Dành cho các doanh nghiệp trong lĩnh vực bán dẫn

Tháng 9/2024



## THƯ NGỎ

Kính gửi Quý Khách hàng và Đối tác,

Trong bối cảnh chính sách và quy định thuế được cập nhật liên tục, các công ty trong ngành công nghiệp bán dẫn cần được cập nhật kịp thời về các thay đổi quy định và nhận hướng dẫn chi tiết từ các chuyên gia trong ngành về cách những thay đổi này ảnh hưởng đến hoạt động kinh doanh của doanh nghiệp.

Deloitte Việt Nam luôn thấu hiểu nhu cầu tiếp cận các quy định mới của doanh nghiệp, và chúng tôi xin trân trọng giới thiệu **Bản tin thuế chuyên sâu dành cho các doanh nghiệp trong lĩnh vực bán dẫn**. Bản tin thuế này tập hợp các quy định mới và quá trình phát triển của các khung pháp lý đặc thù, có ảnh hưởng đến ngành bán dẫn.

Thông qua ấn phẩm này, Quý Khách hàng và Đối tác sẽ được trang bị tốt hơn để quản lý các nghĩa vụ thuế, nâng cao sự tuân thủ và cải thiện hiệu quả hoạt động, tất cả đều rất quan trọng cho sự phát triển bền vững của doanh nghiệp.

Deloitte Việt Nam là nhà tư vấn hàng đầu về Thuế và Pháp lý, đặc biệt trong lĩnh vực ưu đãi đầu tư cho lĩnh vực bán dẫn tại Việt Nam. Chúng tôi luôn hướng tới việc cung cấp cho khách hàng dịch vụ tư vấn thuế và pháp lý toàn diện, tăng cường tính tuân thủ và phát triển bền vững, đồng thời hỗ trợ khách hàng trong việc quản trị thuế hiệu quả để đạt được các mục tiêu kinh doanh.

Deloitte Việt Nam luôn hân hạnh được đồng hành cùng Quý Khách hàng và Đối tác!



*Bùi Tuấn Minh*

**Bùi Tuấn Minh**

Phó Tổng Giám đốc phụ trách,  
Dịch vụ Tư vấn Thuế và Pháp lý,  
Deloitte Việt Nam

## Tóm tắt nổi bật về lĩnh vực bán dẫn

### Phát triển ngành bán dẫn tại Việt Nam – bức tranh tổng quan

Việt Nam đang nỗ lực trở thành một nhân tố quan trọng trong ngành công nghiệp bán dẫn toàn cầu thông qua một chiến lược quốc gia toàn diện nhằm tăng cường năng lực của mình trong lĩnh vực quan trọng này. Gần đây, Chính phủ đã có những bước đi quyết liệt để củng cố và thu hút các doanh nghiệp bán dẫn, bao gồm:

- ✓ Xây dựng **chiến lược phát triển công nghiệp bán dẫn**: chiến lược này đang trong quá trình hoàn thiện, với mục tiêu kéo dài đến năm 2030 và tầm nhìn đến năm 2045, tập trung vào việc tạo điều kiện đưa Việt Nam vào hệ sinh thái bán dẫn trong khu vực và thu hút các khoản đầu tư toàn cầu.
- ✓ Thành lập **Ban Chỉ đạo quốc gia về phát triển ngành công nghiệp bán dẫn** (theo **Quyết định số 791/QĐ-TTg ngày 05/8/2024**) với mục tiêu nghiên cứu, chỉ đạo và phối hợp giải quyết các nhiệm vụ quan trọng liên quan đến phát triển ngành công nghiệp bán dẫn Việt Nam.
- ✓ Thành lập **Trung tâm Giáo dục bán dẫn Việt Nam (VSHE)**: Thông qua sự hợp tác giữa Trung tâm Đối mới sáng tạo Quốc gia (NIC), Tập đoàn FPT và TreSemi với mục tiêu đào tạo 50.000 kỹ sư bán dẫn vào năm 2030.
- ✓ **Hợp tác Việt Nam - Hoa Kỳ trong lĩnh vực bán dẫn và AI**: Tập trung vào việc đào tạo, nâng cao năng lực và tích hợp vào chuỗi giá trị toàn cầu.
- ✓ Khuyến khích thành lập các trung tâm thiết kế bán dẫn và thúc đẩy hợp tác giữa các tập đoàn trong lĩnh vực bán dẫn.

Chiến lược quốc gia và định hướng của Chính phủ Việt Nam là nền tảng để định hình các chính sách mới nhằm thúc đẩy sự tăng trưởng và phát triển của ngành công nghiệp bán dẫn tại Việt Nam.

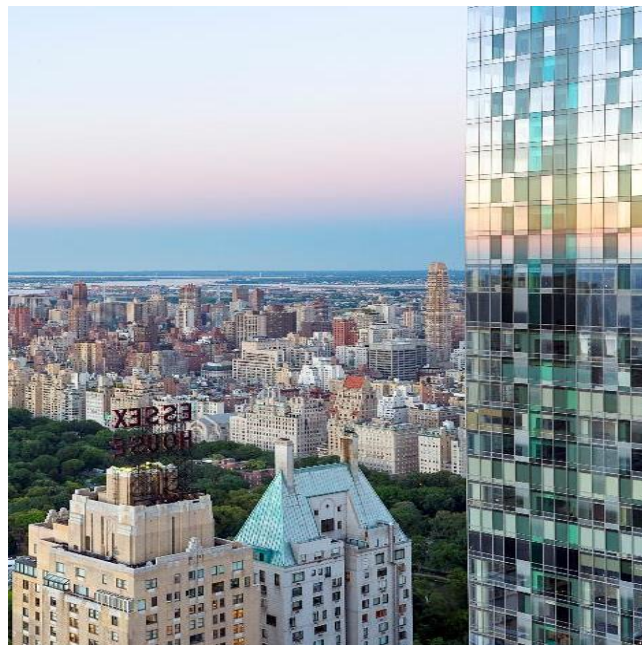
Với bản tin này, Deloitte mong muốn cập nhật cho các doanh nghiệp trong ngành bán dẫn đã và đang chuẩn bị đầu tư vào Việt Nam về những phát triển chính sách mới nhất, đồng thời cung cấp các góc nhìn và khuyến nghị để giúp doanh nghiệp định hướng trong bối cảnh đang thay đổi.

#### Liên hệ

Website: [deloitte.com/vn](https://www.deloitte.com/vn)

Email: [deloittevietnam@deloitte.com](mailto:deloittevietnam@deloitte.com)

Bản tin thuế chuyên sâu dành cho mục đích tham khảo chuyên môn, không phát hành hoặc bán trên thị trường



### Các nội dung chính

- Dựa trên việc xem xét các chính sách dự thảo, Deloitte nhận định rằng Việt Nam đang có xu hướng tích cực đa dạng hóa chính sách ưu đãi đầu tư với việc đưa ra các cơ chế ưu đãi mới dựa trên cơ sở chi phí bên cạnh các ưu đãi dựa trên cơ sở thu nhập truyền thống, bao gồm các ưu đãi và hỗ trợ tài chính như siêu khấu trừ thuế cho chi phí nghiên cứu và phát triển (“NC&PT”), hỗ trợ trực tiếp cho một số loại chi phí, v.v. Các chính sách cụ thể theo địa phương cũng đang được triển khai ở một số thành phố như TP. Hồ Chí Minh và Đà Nẵng, với các cơ chế và hỗ trợ đặc thù để tăng cường sức hấp dẫn của các khu vực này.
- Trước xu hướng phát triển của ngành bán dẫn tại Việt Nam, các doanh nghiệp nên theo dõi sát sao các thay đổi chính sách mới, đánh giá các chiến lược đầu tư, và tích cực hợp tác với Chính phủ để đóng góp ý kiến chính sách từ góc độ doanh nghiệp.
- Đội ngũ chuyên gia tư vấn của Deloitte có kinh nghiệm và kiến thức chuyên môn sâu rộng để tư vấn các doanh nghiệp trong lĩnh vực bán dẫn về các chính sách và ưu đãi mới nhất. Chúng tôi khuyến khích các doanh nghiệp tham khảo ý kiến của chúng tôi để tận dụng hiệu quả cơ hội của mình đối với các quy định hiện hành.

Transfer Pricing  
Firm of the Year

Tax Firm  
of the Year

## Chính sách ưu đãi và hỗ trợ đầu tư

Hiện tại, Việt Nam đang áp dụng nhiều chính sách để thu hút đầu tư vào các ngành công nghiệp ưu tiên phát triển, ví dụ như chính sách ưu đãi thuế cho lĩnh vực công nghệ cao, hoặc các ưu đãi đầu tư đặc biệt theo Quyết định số 29/2021/QĐ-TTg của Thủ tướng Chính phủ. Tuy nhiên, với việc ngành công nghiệp bán dẫn trở thành một lĩnh vực quan trọng toàn cầu và Việt Nam ngày càng trở thành điểm thu hút đầu tư quốc tế trong lĩnh vực bán dẫn, Chính phủ Việt Nam gần đây đã giới thiệu hoặc đang soạn thảo các chính sách ưu đãi dành riêng cho lĩnh vực này. Các chính sách trong nước liên quan đến ngành công nghiệp bán dẫn được nêu dưới đây dựa trên các văn bản pháp luật hiện hành và các nguồn thông tin chính thức đối với các quy định dự thảo.

### I. CHÍNH SÁCH ÁP DỤNG TRÊN TOÀN QUỐC GIA

Chính sách	Tiêu chí áp dụng	Hình thức ưu đãi/hỗ trợ
<p><b>1. Nghị định về Quỹ hỗ trợ đầu tư</b></p> <p>Đây là một sáng kiến chính sách của Chính phủ nhằm xây dựng một Quỹ Quốc gia để cung cấp hỗ trợ tài chính bằng tiền cho các doanh nghiệp và dự án chiến lược đối với một số loại chi phí đủ điều kiện mà doanh nghiệp, dự án đó phát sinh.</p> <p><b>Hiệu lực:</b> dự kiến từ năm 2024</p> <p><b>Trạng thái luật hóa:</b> dự thảo</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>Các doanh nghiệp trong lĩnh vực công nghệ cao ("CNC"):<ul style="list-style-type: none"><li>(i) Doanh nghiệp CNC</li><li>(ii) Doanh nghiệp có dự án sản xuất sản phẩm CNC</li><li>(iii) Doanh nghiệp có dự án ứng dụng CNC</li><li>(iv) Trung tâm NC&amp;PT</li></ul></li><li>Doanh nghiệp cần đáp ứng một số tiêu chí cụ thể về vốn, doanh thu, thời hạn giải ngân vốn.</li><li>Các doanh nghiệp bán dẫn được áp dụng các điều kiện thuận lợi hơn (chỉ yêu cầu vốn đầu tư tối thiểu 6.000 tỷ hoặc doanh thu hàng năm tối thiểu 10.000 tỷ)</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li><b>Hỗ trợ trên cơ sở chi phí</b> cho một số loại chi phí đủ điều kiện:<ul style="list-style-type: none"><li>Đào tạo và phát triển nhân lực: 50%</li><li>Chi phí NC&amp;PT: 1%-30% tùy thuộc vào đối tượng áp dụng</li><li>Chi phí đầu tư tạo tài sản cố định: 1%-10% tùy thuộc vào đối tượng áp dụng</li><li>Chi phí sản xuất sản phẩm CNC: 0.5%-3% tùy thuộc vào đối tượng áp dụng</li><li>Đầu tư hệ thống công trình hạ tầng xã hội: 25%</li></ul></li></ul>
<p><b>2. Luật Công nghiệp Công nghệ số</b></p> <p>Dự thảo chính sách tập trung vào các ngành công nghệ số (ví dụ như Công nghệ thông tin, Trí tuệ nhân tạo, Điện toán đám mây, Internet kết nối vạn vật, Chuỗi khối, v.v.), trong đó có bao gồm các doanh nghiệp thuộc lĩnh vực bán dẫn.</p> <p><b>Hiệu lực:</b> dự kiến từ năm 2025</p> <p><b>Trạng thái luật hóa:</b> dự thảo</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>Các trung tâm NC&amp;PT sản phẩm bán dẫn</li><li>Các dự án đầu tư trong lĩnh vực bán dẫn</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li><b>Hỗ trợ tài chính</b> để đầu tư xây dựng cơ sở vật chất, hạ tầng kỹ thuật phục vụ NC&amp;PT</li><li><b>Ưu đãi trên cơ sở thu nhập:</b><ul style="list-style-type: none"><li>Ưu đãi đầu tư đặc biệt về thuế suất thuế Thu nhập doanh nghiệp ("TNDN"), thuế nhập khẩu</li><li>Miễn thuế TNDN trong 5 năm với thu nhập từ chuyển nhượng cổ phần/vốn góp</li><li>Ưu đãi thuế Thu nhập cá nhân ("TNCN") cho chuyên gia</li></ul></li><li><b>Hỗ trợ trên cơ sở chi phí</b> cho một số loại chi phí đủ điều kiện<ul style="list-style-type: none"><li>Mua sắm máy móc: không quá 5%</li><li>Di chuyển tài sản, dây chuyền sản xuất, thiết bị sang Việt Nam: không quá 10%</li><li>Chi phí thực hiện dự án mới trong lĩnh vực sản xuất vi mạch bán dẫn: không quá 10% tổng mức đầu tư</li><li>Chi phí NC&amp;PT: siêu khấu trừ 150%</li></ul></li><li><b>Hỗ trợ khác:</b> Thủ tục hành chính, cơ chế làn xanh cho xuất-nhập khẩu</li></ul>

#### Liên hệ

Website: deloitte.com/vn

Email: deloittevietnam@deloitte.com

Bản tin thuế chuyên sâu dành cho mục đích tham khảo chuyên môn, không phát hành hoặc bán trên thị trường

Transfer Pricing  
Firm of the Year

Tax Firm  
of the Year



## Chính sách ưu đãi và hỗ trợ đầu tư

### II. CHÍNH SÁCH ĐẶC THÙ PHÁT TRIỂN TẠI ĐỊA PHƯƠNG

Chính sách	Tiêu chí áp dụng	Hình thức ưu đãi/hỗ trợ
<p><b>3. Nghị quyết số 98/2023/QH15 của TP. Hồ Chí Minh</b></p> <p><i>Nghị quyết ban hành cơ chế, chính sách đặc thù nhằm tạo điều kiện thuận lợi cho TP. Hồ Chí Minh khai thác tốt nguồn lực, thúc đẩy phát triển, phát huy tối đa tiềm năng, thế mạnh của thành phố.</i></p> <p><b>Hiệu lực:</b> từ ngày 01/8/2023</p> <p><b>Trạng thái luật hóa:</b> đang có hiệu lực</p>	<ul style="list-style-type: none"><li><b>Nhà đầu tư chiến lược có dự án đầu tư</b> trong lĩnh vực công nghiệp mạch tích hợp bán dẫn, công nghệ thiết kế, chế tạo IC, điện tử linh hoạt, chip.</li><li><b>Các dự án ưu tiên trong lĩnh vực bán dẫn:</b> vốn đầu tư tối thiểu 30.000 tỷ đồng, thời hạn giải ngân trong 5 năm</li><li><b>Nhà đầu tư chiến lược:</b> vốn điều lệ tối thiểu 5.000 tỷ đồng hoặc tổng tài sản tối thiểu 25.000 tỷ đồng, có kinh nghiệm đầu tư dự án trong lĩnh vực tương tự có tổng vốn đầu tư tối thiểu 10.000 tỷ đồng</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ <b>Hỗ trợ chi phí hoạt động NC&amp;PT:</b> siêu khấu trừ 150%</li><li>✓ <b>Hỗ trợ khác:</b> Chế độ ưu tiên về hải quan</li></ul>
<p><b>4. Quyết định số 3686/QĐ-UBND ngày 06/9/2024 về "Chương trình Phát triển công nghiệp vi mạch TP.HCM tại Khu Công nghệ cao giai đoạn 2025 – 2030"</b></p>	<p>Chương trình có 9 dự án, đề án, kế hoạch, gồm các nhiệm vụ khoa học và công nghệ về thí điểm cơ chế, chính sách hỗ trợ phát triển ngành vi mạch bán dẫn; Kế hoạch đào tạo, phát triển nhân lực; Các nhiệm vụ NCPT về công nghệ vi mạch bán dẫn và vi cơ điện tử MEMS giai đoạn 2025-2030.</p>	
<p><b>5. Nghị quyết số 136/2024/QH15 của TP. Đà Nẵng</b></p> <p><i>Nghị quyết ban hành cơ chế, chính sách đặc thù nhằm tạo điều kiện thuận lợi cho TP. Đà Nẵng khai thác tốt nguồn lực, thúc đẩy phát triển, phát huy tối đa tiềm năng, thế mạnh của thành phố.</i></p> <p><b>Hiệu lực:</b> từ ngày 01/01/2025</p> <p><b>Trạng thái luật hóa:</b> đang có hiệu lực</p>	<ul style="list-style-type: none"><li><b>Nhà đầu tư chiến lược có dự án đầu tư</b> trong lĩnh vực công nghệ chip bán dẫn, công nghiệp mạch tích hợp bán dẫn, chế tạo linh kiện, IC, PE</li><li><b>Các dự án ưu tiên trong lĩnh vực bán dẫn:</b> vốn đầu tư tối thiểu 4.000 tỷ đồng, thời hạn giải ngân trong 5 năm</li><li><b>Nhà đầu tư chiến lược:</b> vốn điều lệ tối thiểu 1.000 tỷ đồng, có kinh nghiệm đầu tư dự án trong lĩnh vực tương tự có tổng vốn đầu tư tối thiểu 2.000 tỷ đồng</li><li><b>Doanh nghiệp vi mạch bán dẫn</b></li><li><b>Đối tác chiến lược</b> thuộc lĩnh vực vi mạch bán dẫn:<ul style="list-style-type: none"><li>- Doanh thu toàn cầu trong năm gần nhất đạt 25.000 tỷ trở lên;</li><li>- Cam kết phát triển lâu dài tại thành phố Đà Nẵng với thời gian tối thiểu 5 năm</li><li>- Các điều kiện khác</li></ul></li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>✓ <b>Hỗ trợ chi phí hoạt động NC&amp;PT:</b> siêu khấu trừ 150%</li><li>✓ <b>Hỗ trợ khác:</b> Chế độ ưu tiên về hải quan, hỗ trợ thuê đất</li><li>✓ <b>Ưu đãi trên cơ sở thu nhập:</b><ul style="list-style-type: none"><li>○ Miễn thuế TNDN trong 5 năm đối với thu nhập từ hoạt động khởi nghiệp đổi mới sáng tạo</li><li>○ Miễn thuế trong 5 năm (thuế TNDN và TNCN) đối với thu nhập từ chuyển nhượng cổ phần/vốn góp</li><li>○ Miễn thuế TNCN trong 5 năm đối với thu nhập từ lương, tiền công của chuyên gia, nhà khoa học, v.v.</li></ul></li><li>✓ <b>Hỗ trợ trên cơ sở chi phí:</b><ul style="list-style-type: none"><li>○ Mua sắm máy móc: không quá 5%</li><li>○ Di chuyển tài sản, dây chuyền sản xuất cho dự án mới: không quá 5%</li><li>○ Chi phí thực hiện dự án mới: không quá 5%</li><li>○ Chi phí thuê nhân lực có trình độ chuyên môn cao</li></ul></li><li>✓ <b>Hỗ trợ khác:</b> thuê tài sản kết cấu hạ tầng thông tin, thủ tục hành chính</li></ul>

#### Liên hệ

Website: deloitte.com/vn

Email: deloittevietnam@deloitte.com

Bản tin thuế chuyên sâu dành cho mục đích tham khảo chuyên môn, không phát hành hoặc bán trên thị trường

Transfer Pricing  
Firm of the Year

Tax Firm  
of the Year

## Nhận định của Deloitte

### Xu hướng chính sách ưu đãi mới để thúc đẩy phát triển ngành bán dẫn

Việt Nam đang tập trung vào ngành công nghiệp bán dẫn như một thành phần chủ chốt trong chiến lược phát triển của mình. Đã có sự chuyển đổi rõ rệt sang các ưu đãi hướng đến mục tiêu cụ thể nhằm thúc đẩy ngành bán dẫn, bao gồm các ưu đãi mới dựa trên chi phí (ví dụ: hỗ trợ trực tiếp, hỗ trợ đầu tư, tăng mức khấu trừ cho chi phí NC&PT, v.v.) bên cạnh các ưu đãi truyền thống dựa trên thu nhập. Các chính sách mới được thiết kế để thu hút các nhà đầu tư với các dự án quy mô lớn và chuyên sâu trong lĩnh vực này, đảm bảo chọn lọc những doanh nghiệp có thể đóng góp giá trị đáng kể cho nền kinh tế. Chiến lược này phù hợp với mục tiêu rộng hơn của Việt Nam trong việc thúc đẩy các ngành công nghiệp có giá trị cao và thúc đẩy tăng trưởng kinh tế.

Bên cạnh các chính sách áp dụng cho toàn quốc gia, Việt Nam cũng đang thúc đẩy thử nghiệm các chính sách đặc thù tại các khu vực cụ thể như TP. HCM và Đà Nẵng để phát triển ngành công nghiệp bán dẫn. Những sáng kiến này giới thiệu các cơ chế độc đáo được thiết kế phù hợp với thể mạnh và sự hấp dẫn của từng địa phương, thu hút các dự án đầu tư vào bán dẫn tại các địa phương chiến lược này.

### Nhận định về bối cảnh tương lai

Trong bối cảnh toàn cầu hiện nay với nhu cầu ngày càng tăng về sản xuất bán dẫn, tầm quan trọng chiến lược của lĩnh vực này và các dự thảo chính sách ưu đãi bán dẫn hiện có, Việt Nam được kỳ vọng sẽ tiếp tục mở rộng và cải cách các chương trình ưu đãi để thu hút đầu tư. Điều này có thể bao gồm không chỉ các ưu đãi dựa trên lợi nhuận và chi phí mà còn các biện pháp hỗ trợ khác. Bên cạnh các ưu đãi tài chính, Việt Nam có thể đơn giản hóa các thủ tục hành chính để giảm bớt gánh nặng cho các doanh nghiệp, giúp các công ty bán dẫn thuận lợi hơn trong việc thành lập và mở rộng hoạt động.

Bên cạnh đó, Việt Nam có thể tham khảo các thực tiễn ưu đãi tốt nhất theo kinh nghiệm quốc tế, rút kinh nghiệm từ các trung tâm bán dẫn hàng đầu trên thế giới. Với việc áp dụng những kinh nghiệm toàn cầu này, Việt Nam có thể củng cố vị thế của mình như một điểm đến cạnh tranh và hấp dẫn cho các doanh nghiệp bán dẫn, đảm bảo sự phát triển bền vững và vị trí dẫn đầu của mình trong ngành công nghiệp này.

## Khuyến nghị cho doanh nghiệp

Trong bối cảnh chính sách phát triển ngành công nghiệp bán dẫn đang thay đổi nhanh chóng, doanh nghiệp nên có các phương án chủ động để thích ứng và tận dụng các cơ hội mới. Deloitte khuyến nghị kế hoạch hành động như sau:

### 1 Theo dõi sát sao lộ trình xây dựng chính sách

- Các doanh nghiệp nên theo dõi sát sao những thay đổi quy định pháp luật đang diễn ra trong lĩnh vực bán dẫn.
- Việc cập nhật thông tin sẽ giúp các công ty linh hoạt điều chỉnh chiến lược và hợp tác hiệu quả với Chính phủ về các cơ hội đầu tư liên quan.

### 2 Rà soát kế hoạch kinh doanh, chiến lược đầu tư

- Doanh nghiệp nên rà soát lại các chiến lược kinh doanh hiện tại, bao gồm cả kế hoạch mở rộng hoặc đầu tư mới, để tìm kiếm các cơ hội để tận dụng tối đa lợi ích từ các chính sách ưu đãi cho ngành bán dẫn.
- Cách tiếp cận chủ động này sẽ giúp tối ưu hóa các chính sách của Chính phủ

### 3 Đóng góp quan điểm trong tham vấn chính sách

- Doanh nghiệp nên tích cực làm việc với Chính phủ, chia sẻ những ý kiến và vấn đề lo ngại trong kinh doanh để đóng góp vào các chính sách, giải quyết thách thức của ngành và phù hợp với định hướng phát triển
- Điều này rất quan trọng trong việc tạo ra một môi trường thuận lợi cho ngành công nghiệp bán dẫn.

### 4 Trao đổi với chuyên gia

- Doanh nghiệp nên trao đổi với chuyên gia, đặc biệt là đội ngũ tư vấn Thuế và Pháp lý của Deloitte, để hiểu rõ hơn về tác động của các chính sách mới trong ngành bán dẫn và các ưu đãi hiện có
- Ý kiến chuyên gia có thể giúp doanh nghiệp đưa ra quyết định quan trọng và điều chỉnh chiến lược phù hợp trong bối cảnh môi trường pháp lý thay đổi

### Liên hệ

Website: [deloitte.com/vn](https://deloitte.com/vn)

Email: [deloittevietnam@deloitte.com](mailto:deloittevietnam@deloitte.com)

Bản tin thuế chuyên sâu dành cho mục đích tham khảo chuyên môn, không phát hành hoặc bán trên thị trường

Transfer Pricing  
Firm of the Year

Tax Firm  
of the Year

## Contact us

Chúng tôi luôn sẵn sàng hỗ trợ các khách hàng và đối tác với đội ngũ chuyên gia trong lĩnh vực bán dẫn. Các chuyên gia giàu kinh nghiệm của chúng tôi mang đến những giải pháp toàn diện và thực tiễn, được điều chỉnh phù hợp với nhu cầu cụ thể.

Để bắt đầu cuộc trao đổi, vui lòng liên hệ với chúng tôi:



**Bùi Tuấn Minh**

**Phó Tổng Giám đốc phụ trách**  
**Dịch vụ Tư vấn Thuế và Pháp lý**  
+84 24 7105 0022  
[mbui@deloitte.com](mailto:mbui@deloitte.com)



**Vũ Thu Nga**

**Phó Tổng Giám đốc**  
**Dịch vụ Tư vấn Thuế và Pháp lý**  
+84 24 7105 0023  
[ngavu@deloitte.com](mailto:ngavu@deloitte.com)



**Trần Anh Sơn**

**Giám đốc**  
**Dịch vụ Tư vấn Thuế và Pháp lý**  
+84 24 7105 0036  
[sontran@deloitte.com](mailto:sontran@deloitte.com)

### **Văn phòng Hà Nội**

Tầng 15, Tòa nhà Vinaconex,  
34 Láng Hạ, Quận Đống Đa,  
Hà Nội  
Tel: +84 24 7105 0000  
Fax: +84 24 6288 5678

### **Văn phòng TP. Hồ Chí Minh**

Tầng 18, Tòa nhà Times Square,  
57-69F Đồng Khởi, Quận 1,  
TP. Hồ Chí Minh  
Tel: +84 28 7101 4555  
Fax: +84 28 3910 0750

Tên Deloitte được dùng để chỉ một hoặc nhiều thành viên của Deloitte Touche Tohmatsu Limited (“DTTL” hay “Deloitte Toàn cầu”), và mạng lưới các hãng thành viên trên toàn cầu (gọi chung là Tổ chức Deloitte). DTTL và mỗi thành viên trực thuộc là một pháp nhân riêng biệt và độc lập về mặt pháp lý, không bị ràng buộc lẫn nhau đối với các bên thứ ba. DTTL và mỗi thành viên trực thuộc chỉ chịu trách nhiệm cho hành vi và thiếu sót của mình, chứ không phải chịu trách nhiệm lẫn nhau. DTTL không cung cấp dịch vụ cho các khách hàng. Vui lòng xem tại [www.deloitte.com/about](http://www.deloitte.com/about) để biết thêm thông tin chi tiết.

Deloitte Châu Á Thái Bình Dương là một hãng thành viên của Deloitte Toàn cầu. Các thành viên và các đơn vị trực thuộc của Deloitte Châu Á Thái Bình Dương cung cấp dịch vụ cho khách hàng tại hơn 100 thành phố trong khu vực, bao gồm Auckland, Bangkok, Bắc Kinh, Bengaluru, Hà Nội, Hồng Kông, Jakarta, Kuala Lumpur, Manila, Melbourne, Mumbai, New Delhi, Osaka, Seoul, Thượng Hải, Singapore, Sydney, Đài Bắc và Tokyo. Tại các nước thành viên, các hoạt động kinh doanh được thực hiện độc lập bởi các pháp nhân riêng biệt.

### **Deloitte Việt Nam**

Tại Việt Nam, dịch vụ chuyên ngành được cung cấp bởi từng pháp nhân riêng biệt, và chi nhánh của pháp nhân đó, được gọi chung là Deloitte Việt Nam.

Tài liệu này chỉ chứa đựng những thông tin chung và nhằm mục đích tham khảo, do vậy, không một hãng DTTL, hay bất kỳ một hãng thành viên hay công ty con và các nhân viên của họ được xem là, trong phạm vi nội dung của tài liệu này, cung cấp dịch vụ hay đưa ra những ý kiến, tư vấn về chuyên môn cho người đọc. Tài liệu này không cấu thành ý kiến tư vấn đối với người đọc và sẽ không ảnh hưởng đến các ý kiến tư vấn khác do bất kỳ nhân viên của Tổ chức Deloitte cung cấp. Những thông tin thể hiện trong tài liệu này không áp dụng đối với các trường hợp riêng biệt của doanh nghiệp. Trước khi đưa ra bất kỳ một quyết định hay hành động nào có thể ảnh hưởng tới tình hình tài chính hoặc hoạt động kinh doanh, người đọc nên tham khảo ý kiến chuyên gia tư vấn.

Không có tuyên bố, bảo đảm hoặc cam kết nào (rõ ràng hay ngụ ý) được đưa ra về tính chính xác hoặc tính đầy đủ của thông tin trong tài liệu này, và không một hãng thành viên nào thuộc Mạng lưới các công ty Deloitte chịu trách nhiệm đối với bất kỳ thiệt hại, tổn thất xảy ra trực tiếp hay gián tiếp do kết quả của việc người đọc sử dụng, công bố, phát tán ra bên ngoài hoặc dựa vào tài liệu này để hành động, không hành động hoặc ra bất kỳ quyết định nào.